



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

R. Dominicana



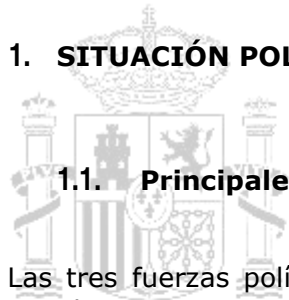
Elaborado por
la Oficina
Económica
y Comercial
de España
en Santo Domingo

Actualizado a 07 de Marzo de 2011

1. SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1. Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones	4
1.2. Gabinete Económico y distribución de competencias	4
2. SITUACIÓN ECONÓMICA	5
2.1. Evolución de las principales variables	6
Cuadro 1: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	6
2.1.1. PIB	7
Cuadro 2: PIB	8
2.1.2. Precios	8
2.1.3. Desempleo. Población activa. Población ocupada por sectores	9
2.1.4. Distribución de la Renta	9
2.1.5. Cuentas Públicas	10
2.2. Previsiones macroeconómicas	11
2.3. Otros posibles datos de interés económico	11
2.4. Comercio Exterior de bienes y servicios	12
2.4.1. Apertura Comercial (X+M/PIB e M/PIB)	12
2.4.2. Principales socios comerciales	12
Cuadro 3: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES	12
Cuadro 4: PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES	13
2.4.3. Principales sectores de bienes	14
Cuadro 5: PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS	14
Cuadro 6: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS	15
2.4.4. Principales sectores de servicios	16
2.5. Turismo	16
2.6. Inversión extranjera	16
2.6.1. Novedades en la legislación	16
2.6.2. Inversión extranjera por países y sectores	17
Cuadro 7: INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAISES Y SECTORES	17
2.6.3. Operaciones importantes de inversión extranjera	18
2.6.4. Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras	18
2.6.5. Ferias sobre inversiones	19
2.7. Inversiones en el exterior. Principales países y sectores	19
Cuadro 8: INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES	19
2.8. Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas	19
Cuadro 9: BALANZA DE PAGOS	19
2.9. Reservas Internacionales	20
2.10. Moneda. Evolución del tipo de cambio	20
2.11. Deuda Externa	20
2.12. Calificación de riesgo	20
2.13. Principales objetivos de política económica	20
3. RELACIONES ECONOMICAS BILATERALES	21
3.1. Marco Institucional	21
3.1.1. Marco general de las relaciones	22
3.1.2. Principales Acuerdos y Programas	22

3.1.3.	Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos	23
3.2.	Intercambios Comerciales	24
3.2.1.	Exportaciones españolas al país: volumen, evolución, principales sectores, cuota de mercado	24
	Cuadro 10: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA	24
3.2.2.	Importaciones españolas: volumen, evolución, principales sectores, cuota del mercado español	25
	Cuadro 11: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA	25
3.2.3.	Evolución del saldo de la Balanza Comercial bilateral	26
	Cuadro 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	26
3.3.	Intercambios en el sector servicios	26
3.4.	Flujos de inversión	26
3.4.1.	De España en el país: volumen, evolución, principales sectores y empresas.	26
	Cuadro 13: INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA: BRUTA Y NETA. SECTORES	27
3.4.2.	Del país en España: volumen, evolución, principales sectores y empresas.	27
	Cuadro 14: INVERSIÓN DIRECTA DEL PAÍS EN ESPAÑA: BRUTA Y NETA. SECTORES	27
3.5.	Deuda	28
3.6.	Oportunidades de negocio para la empresa española	28
3.6.1.	El mercado	28
3.6.2.	Importancia económica del país en su región	29
3.6.3.	Oportunidades comerciales	29
3.6.3.1.	Compras del sector público. Licitaciones y concursos	29
3.6.3.2.	Sectores con demanda potencial de importaciones	29
3.6.4.	Oportunidades para invertir	30
3.6.4.1.	Concesiones, Privatizaciones y otras	30
3.6.4.2.	Sectores con demanda potencial de inversión extranjera	31
3.6.5.	Fuentes de financiación: locales, bilaterales y multilaterales	31
3.7.	Actividades de Promoción	32
3.8.	Previsiones a corto y medio plazo de las relaciones económicas bilaterales	32
4.	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	33
4.1.	Con la Unión Europea	33
4.1.1.	Marco Institucional	33
4.1.2.	Intercambios Comerciales	34
	Cuadro 15: INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA U.E.	34
4.1.3.	Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos	34
4.1.4.	Con las Instituciones Financieras Internacionales	35
4.2.	Con la Organización Mundial de Comercio	37
4.3.	Con otros organismos y Asociaciones Regionales	37
4.4.	Acuerdos bilaterales con terceros países	38
4.5.	Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro	38
	Cuadro 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAIS ES MIEMBRO	38

1. SITUACIÓN POLÍTICA



1.1. Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones

Las tres fuerzas políticas relevantes hoy en día son, por orden de respaldo: el Partido Revolucionario Dominicano (PRD), el Partido de la Liberación Dominicana (PLD), cuya figura más importante es el actual Presidente de la República, y el Partido Reformista Social Cristiano (PRSC), fundado por el antiguo Presidente Balaguer.

En mayo de 2006 tuvieron lugar las últimas elecciones legislativas y municipales para renovar tanto la Cámara de Diputados y el Senado, como los síndicos y regidores de los ayuntamientos. Los resultados se resumen así:

Partido	Senadores	Diputados	Síndicos
PRD	6	60	52
PLD	22	96	67
PRSC	4	22	28

Las elecciones presidenciales - en las que se vota a un candidato, pero a través de un partido- tuvieron lugar en mayo de 2008 concurriendo 7 candidatos. La participación electoral fue del 71,36%. Al ganador, Leonel Fernández, le apoyaron 11 formaciones pequeñas, además de su propio PLD con lo que ejerce actualmente su tercer mandato como Presidente y dispone del control completo de los poderes ejecutivo y legislativo.

En mayo 2010 habrá elecciones legislativas; el nuevo mandato será de seis años pensando en hacer coincidir las elecciones parlamentarias y las presidenciales a partir de 2016. La perspectiva es de conservación de la mayoría por el PLD, al menos en una de las Cámaras.

En enero 2010 se aprobó una nueva Constitución que permite la reelección presidencial en períodos no consecutivos, con lo que en 2012 L. Fernández no podrá concurrir. No obstante, se habla ya abiertamente de que, en caso de resultar ganador el PLD en las legislativas, el Presidente volvería a modificar la Constitución recién aprobada para así volver a estar en condiciones de presentarse a un tercer turno.

1.2. Gabinete Económico y distribución de competencias

Las Secretarías de Estado han pasado en 2010 a denominarse Ministerios. Los titulares de los segundos niveles en ellos llevan el título de Viceministros. Los principales en el ámbito económico son:

Mº de Economía, Planificación y Desarrollo, antigua Secretaría Técnica de la Presidencia: Establece las prioridades económicas y la planificación. Coordina los programas de crédito, ayuda financiera y asistencia técnica exteriores, correspondiéndole otorgar la "no objeción" previa. Es el responsable de la Estrategia de Desarrollo a largo plazo que está siendo finalizada y se espera aprobar en la segunda mitad de 2010. El responsable actual es D. Temístocles Montás.

Mº de Hacienda: Administra las finanzas públicas, recauda los impuestos y rentas nacionales, administra las deudas del Estado, somete al Presidente y Parlamento los convenios de crédito, que luego firma el Ministro. Su titular es D. Daniel Toribio.

Mº de Educación: La principal autoridad del país en materia educativa, un ámbito de especial interés entre la población y que gana importancia, promueve la inversión pública y privada en su materia. La Ministra es Josefina Pimentel

Mº de Interior y Policía: Infraestructuras, cuerpos nacionales incluido el de la policía. El ministro es José Ramón Fanjul.

Mº de Industria y Comercio: Es la autoridad principal en materia de comercio interior e internacional, con la excepción del comercio del azúcar (interno y externo) y del interno de productos agropecuarios. Es el interlocutor en el Acuerdo de Asociación Económica con la Unión Europea (EPA). Desde mediados de Febrero no hay titular, estamos a la espera del nombramiento.

Mº de Relaciones Exteriores: Juega también un papel en las relaciones económicas con el resto del mundo, encauzando todo lo relativo a negociación de acuerdos económicos internacionales. El Ministro es D. Carlos Morales Troncoso

Banco Central: Es el encargado de poner en práctica la política monetaria y de promover la liquidez y solvencia del sistema bancario del país. No existe estatuto de independencia del Banco Central y sus funciones están entremezcladas con las de la Junta Monetaria. El Gobernador es D. Héctor Valdez Albizu.

Centro de Exportación e Inversiones (CEI-RD): Es la institución encargada de la promoción comercial en el exterior así como del fomento de la IED hacia la República. Tiene igualmente competencias de registro para las Inversiones. Su Director, D. Hedí Martínez, tiene rango de de Ministro.

Oficina del Ordenador Nacional de Fondos Europeos de Desarrollo: Su competencia principal es cumplir con las propias del Ordenador Nacional de Pagos, tal y como viene definido en el IV Convenio de Lomé. Lo encarna D. Onofre Rojas.

2. SITUACIÓN ECONÓMICA

Tras la debacle financiera de 2003/2004, el crecimiento del PIB se reactivó, lográndose una media trienal del 9,7% antes de atenuarse al 5,3% en 2008. Conocieron especial progreso el Sector Financiero, las Comunicaciones y el Comercio, mientras la contracción de Zonas Francas, Minería y Agropecuario revelaban que el avance se estaba centrando en sectores con capacidad menor para generar empleo.

En Balanza de Pagos, hubo un constante deterioro por cuenta corriente en esos años, incluso si se descuenta el efecto de la subida de precios energéticos. La entrada en vigor en marzo 2007 del Acuerdo de Libre Comercio con Estados Unidos (RD-CAFTA) impuso unas aperturas comerciales nuevas a las que algunos culpan del empeoramiento de la sub-balanza comercial por más que el verdadero problema yace en la baja generalizada de competitividad; problema que continúa hoy debido, entre otras cosas, a la ineficiencia de los transportes y del sector eléctrico con apagones diarios de muchas horas y grandes subsidios.

El año 2008 trajo un brusco empeoramiento, cerrando el PIB con una tasa del 5,3%. Se contrajo especialmente el sector minero (-30%) ante el cierre de la gran mina de ferrocobalto. La situación fiscal empeoró de forma notoria al dispararse el gasto corriente durante la campaña electoral con 2.000 M\$ de subsidios, y el déficit consolidado del Estado, que incluye -1,7% del déficit cuasi fiscal que el Banco Central arrastra desde antiguo, alcanzó el -4,6% del PIB. El empeño histórico del Banco Central por mantener un alto tipo de cambio dio una política monetaria de elevados tipos de interés que, manifiestamente equivocada en la coyuntura del momento, situó el tipo promedio bancario en el 25% agravando así los problemas de la economía real.

El déficit de balanza corriente saltó al -9,9% del PIB ante la caída de exportaciones, la des-inversión de cartera rondó los -500 M\$ y la situación global fue salvada por la inversión extranjera directa, que inyectó 2.880 M\$ merced a la venta de dos importantes empresas: Brugal y la mina de oro y cobre de la antigua Rosario Dominicana. El año cerró con fuerte aumento de la deuda exterior y ligera reducción de las reservas.

Ante la caída de la actividad, el Banco Central revirtió su política de tipos a la banca y de certificados, flexibilizando los términos del encaje, eximiendo de él ciertos créditos y aceptando computar en él bonos suscritos. Bajó así el tipo medio de préstamos a lo largo del año hasta el entorno del 14% y el crédito bancario al sector privado se animó a partir

del cuarto trimestre tras estar copado por el Estado y sin trasladarse a la inversión bruta en capital fijo, cuyo peso en el PIB descendió al 16,2%. La base monetaria creció un 3,8% durante el ejercicio. La inflación repuntó según avanzaba el año para cerrar con 5,8%.

La caída de ingresos fiscales situó el déficit público global cerca del -4,5% del PIB a pesar del hundimiento de la inversión pública en otro grave giro pro-cíclico de la política fiscal, que se ha comenzado a corregir en 2010 con obras a financiar con nuevos préstamos externos.

El Gobierno defiende que durante 2009 el PIB creció un 3,5%; no obstante, los retrocesos de la producción industrial y los servicios, de la construcción (-4%), de las recaudaciones por IVA y Renta de Sociedades y de la inversión extranjera (-30%) mueven a otros economistas a declarar que apenas pudo registrarse crecimiento.

En cuanto al sector exterior, las caídas exportadora (-27%), del turismo y de las remesas, fueron compensadas por el descenso de pagos por importaciones (-26%) quedando el déficit corriente en el -5% del PIB. El deslizamiento del peso respecto al dólar fue del -3,5%.

Ante la urgente necesidad de recursos, en noviembre el Gobierno se plegó a un acuerdo Stand-by con el FMI que desembolsó en 48 horas 300 M\$ de los 1.700 M\$ que el Acuerdo liberará entre el Fondo, BID y BM. A ellos se espera poder añadir 260 M\$ de préstamos Petrocaribe, 1.000 M\$ en bonos en proceso de emisión, 700 M\$ en préstamos bilaterales para proyectos, y 130 M\$ de la venta activos públicos.

La deuda externa total de la nación subió al 27% del PIB, pero su servicio es todavía manejable y las reservas cubren algo más de 2 meses de importaciones de b. y s.

A final de año, la inyección urgente de DEG por el FMI produjo un aumento de reservas en diciembre, bajando luego a 2.270 M\$ en abril 2010. Ello ha procurado de camino la mejora de calificación del rating soberano por Moody's, situándolo en B1.

El Cuadro que sigue ofrece la síntesis numérica de la evolución de las principales variables en el último cuatrienio.

2.1. Evolución de las principales variables

La síntesis del estado y evolución de los índices más significativos, así como las magnitudes principales de la economía dominicana expresadas en millones de dólares, se resumen en el cuadro que sigue:

Cuadro 1: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2006	2007	2008	2009
PIB				
PIB (millones de US\$ / € a precios corrientes)	35.897	41.228	45.718	46.712
Tasa de variación real %	10,7	8,5	5,3	3,5 (*)
Tasa de variación nominal(% pesos)	6,3	14,9	10,9	6,5
INFLACIÓN				
Media anual %	7,6	6,1	10,6	1,4
Fin de período %	5,0	8,9	4,5	5,8
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual %	19,28	15,70	20,05	19,0
Fin de período %	16,44	15,34	23,9	13,8
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	9.195	9.360	9.528	9.880
Población activa	4.312	4.437	4.545	4.271

% Desempleo sobre población activa	16,0	15,5	14,1	14,9
DÉFICIT PÚBLICO				
% de PIB	-3,0	-1,7	-4,7	-4,5
DEUDA PÚBLICA				
en millones de dólares	12.457	12.689	11.226	13.239
en % de PIB	34,9	30,8	24,3	28,3
EXPORTACIONES DE BIENES				
en millones de dólares	6.610	7.160	6.747	5.462
tasa de variación respecto a período anterior	7,5	8,3	-2,9	-19,0
IMPORTACIONES DE BIENES				
en millones de dólares	12.174	13.597	15.992	12.283
tasa de variación respecto a período anterior	23,4	13,5	18,4	23,2
SALDO B. COMERCIAL				
en millones de dólares	-5.564	-6.437	-9.146	-6.821
en % de PIB	15,6	15,6	20,0	14,6
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en millones de dólares	-1.288	-2.096	-4.529	-2.327
en % de PIB	-3,5	-5,1	-9,9	-5,0
DEUDA EXTERNA				
en millones de dólares	8.936	10.390	11.440	12.240
en % de PIB	17,5	15,9	15,8	17,6
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA (**)				
en millones de dólares	1.343	1.425	1.893	1.730
en porcentaje de exportaciones de bienes y servicios	12,0	11,9	16,2	16,6
RESERVAS INTERNACIONALES				
en millones de dólares	1.788	2.395	2.165	2.852
en meses de importación de bienes y servicios	1,6	1,9	1,4	2,4
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en millones de dólares	1.528	1.579	2.970	2.158
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	33,30	33,17	34,53	35,88
fin de período	33,78	34,17	35,39	36,11

(*) Véase en el texto comentario sobre esta tasa

(**) Solamente deuda pública no financiera. El servicio de la deuda externa total del país no se publica

Fuente: OFECOMES a partir de datos del Banco Central y el M^o de Hacienda

2.1.1. PIB

Explicada en los epígrafes y cuadro anteriores la evolución del producto interior en los últimos años, se presenta aquí el Cuadro 2, que ofrece la estructura del PIB por componentes, tanto del lado de la oferta como de la demanda.

Conviene advertir en relación con él que, en 2006, se cambió el año de referencia para los cálculos del PIB a precios constantes, adoptándose 1991. El impacto en la estructura del PIB por sectores ha sido grande, y a él se ha sumado una revisión de PIB a precios corrientes que ha supuesto aumentos de hasta el 22,55% en las cifras de algún año de las series. En particular, el peso del sector de las Comunicaciones se ha doblado con la transformación alcanzando un peso del 18% en el PIB total de la nación, cosa que no tiene parangón en ningún otro país del mundo.

Ello unido a las asombrosas cifras de aumento anual que para él se han ofrecido en 2007/2009 ha arrastrado aumentos estadísticos del PIB global de la nación que resultan incompatibles con las fuertes caídas de varias otras magnitudes relevantes como las recaudaciones fiscales o la producción física. Ello pone en duda la credibilidad de las cifras del PIB en opinión de diversos economistas críticos y ha dado lugar a notables diatribas en varios foros y en medios de comunicación.

Cuadro 2: PIB	2006 %	2007 %	2008 %	2009 %
<u>POR SECTORES DE ORIGEN</u>				
AGROPECUARIO	8,3	7,7	7,1	7,7
Agricultura	3,8	3,5	3,1	3,3
Ganadería Silvicultura y Pesca	4,4	4,3	4,1	4,1
MINERÍA	0,8	0,7	0,5	0,2
MANUFACTURAS	24,4	23,0	22,4	21,3
CONSTRUCCIÓN	5,0	4,8	4,5	4,2
COMERCIO	8,8	8,7	8,4	8,3
HOTELES, BARES Y RESTAURANTES	7,2	6,9	6,8	6,3
TRANSPORTE	5,4	5,3	5,3	5,1
COMUNICACIONES	12,9	13,7	15,6	17,2
ELECTRICIDAD Y AGUA	1,4	1,4	1,5	1,5
FINANZAS	2,9	3,4	3,7	3,8
PROPIEDAD DE VIVIENDA	5,7	5,4	5,3	5,3
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	1,2	1,2	1,1	1,1
OTROS SERVICIOS	5,9	5,8	5,6	5,6
TOTAL	100	100	100	100
<u>POR COMPONENTES DEL GASTO</u>				
CONSUMO	89,3	89,7	91,3	93,2
Consumo Privado	85,8	86,2	87,7	89,8
Consumo Público	3,5	3,5	3,6	3,4
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	20,2	20,9	21,7	17,9
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	38,2	36,3	33,6	29,6
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	- 47,7	- 46,9	- 46,6	- 40,7

Fuente: Informe del Banco Central

2.1.2. Precios

Como ha podido apreciarse en la información del Cuadro 1 y comentarios de coyuntura, la variación de los precios al consumo se viene moviendo en niveles aceptables, fruto en parte de la vigilante postura del Banco Central, muy preocupado por la estabilidad del tipo de cambio y los precios.

Las fases de subidas (2008 y de nuevo 2010 en que se prevé exceder el 7% de nuevo) coinciden con épocas de campaña electoral que en este país son muy prolongadas y se acompañan de disparos fuertes del gasto público corriente y también de inversiones visible para el votante.

En todo caso conviene tener presente que, al estar varios componentes de la cesta (electricidad, gas, diversos alimenticios de base) subvencionados de forma varia y los combustibles firmemente regulados, el índice de precios no es totalmente representativo de la coyuntura. Así p. ej., según el Banco Central, energía eléctrica y combustibles explicaron el 63% de las variaciones de 2009, mientras que los alimentos y bebidas apenas se movieron un 0,3%.

2.1.3. Desempleo. Población activa. Población ocupada por sectores

Se presentan a continuación las cifras de población activa y de ocupados por sectores de actividad en 2009.

La tasa oficial de desempleo al término del año fue 14,9%, empeorando algo menos de un punto respecto a doce meses atrás. Este cómputo despierta notables dudas al observador de la vida cotidiana, especialmente en los años recientes a la luz de las decenas de miles de empleos perdidos según declaraciones para las factorías de zonas francas y en la construcción, hay que ponerla en perspectiva con el empleo a tiempo parcial y subempleo que se estima en el 28%.

Por lo demás, el porcentaje de empleo informal con respecto al total es muy elevado, aunque no se dispone de cifras oficiales.

POBLACIÓN MAYOR DE 10 AÑOS DE EDAD EN 2009, POR RAMA DE ACTIVIDAD

Rama de Actividad Económica	PET	PEA	Ocupados	Desocupados			Inactivos
				Total	Cesantes	Nuevos	
Total	7.845.682	4.218.080	3.591.615	626.465	317.676	308.789	3.627.602
Agricultura y Ganadería	548.229	548.229	536.635	11.594	11.594	0	0
Explotación de Minas y Canteras	9.098	9.098	8.422	676	676	0	0
Industrias Manufactureras	445.136	445.136	378.485	66.651	66.651	0	0
Electricidad, Gas y Agua	34.056	34.056	30.467	3.589	3.589	0	0
Construcción	240.173	240.173	224.143	16.030	16.030	0	0
Comercio al por Mayor y Menor	843.616	843.616	782.141	61.475	61.475	0	0
Hoteles, Bares y Restaurantes	248.883	248.883	218.670	30.213	30.213	0	0
Transporte y Comunicaciones	289.233	289.233	274.105	15.128	15.128	0	0
Intermediación Financiera y Seguros	88.088	88.088	83.477	4.611	4.611	0	0
Administración Pública y Defensa	176.302	176.302	164.698	11.604	11.604	0	0
Otros Servicios	986.477	986.477	890.372	96.105	96.105	0	0
Población sin Rama de Actividad ^{3/}	3.936.391	308.789	0	308.789	0	308.789	3.627.602

Fuente: Encuesta Nacional de Fuerza de Trabajo

2.1.4. Distribución de la Renta

Dentro del conjunto de los países, la R. Dominicana ofrece una de las peores distribuciones personales de la renta.

Los resultados del cuadro, extraídos de los Informes del Desarrollo Humano publicados por el PNUD, reflejan niveles del índice de Gini enormemente elevados, como se puede apreciar.

Año de la encuesta	Coefficiente de Gini
1998	47,4
2003	52,4

Fuente: PNUD: "Informes de Desarrollo Humano".

Por lo demás, la existencia de un 42% de la población por debajo del índice de pobreza en un país que ostenta en sus estadísticas de una renta per capita teórica apreciable (4.700 \$) confirma la situación de grave desigualdad en el reparto que, además, se ha agudizado en la última década.

2.1.5. Cuentas Públicas

El último informe del Banco Central ofrece el siguiente resumen de las cuentas estatales durante 2009.

INGRESOS Y GASTOS ESTATALES 2009

Millones de pesos

Ingresos Totales	226.213,2
Ingresos corrientes	226.211,1
Ingresos tributarios	220.373,6
Impuestos sobre los ingresos	54.127,7
Impuestos sobre la propiedad	10.877,6
Impuestos sobre las mercancías y servicios	132.411,8
de los cuales: diferencial del petróleo	30.373,1
Imp. transf. bienes ind. y servicios (ITBIS)	69.876,9
Interno	42.069,2
Externo	27.807,7
Impuestos sobre el comercio exterior	21.942,4
Otros Impuestos	5,3
Contribuciones a la seguridad social	1.008,7
Ingresos no tributarios	5.837,4
Ingresos de capital	2,1
Gastos Totales	283.423,4
Gastos corrientes	223.391,4
Servicios Personales	68.495,1
Bienes y servicios	29.592,2
Intereses	31.957,0
Externos	11.301,0
Internos	20.656,0
Transferencias corrientes	92.790,1
De los cuales Transf. Sect. Eléctrico	20.548,6
Otros gastos corrientes	557,0
Gastos de capital	60,032,0
Donaciones	3.525,0

Fuente: Informes del Banco Central

Es habitual que el presupuesto de gastos aprobado se exceda cada año, precisándose modificaciones sucesivas al mismo. Así está ocurriendo ahora mismo ya para 2010, con

resultados de déficit en el primer trimestre muy por encima de lo acordado en la carta de intenciones con el FMI y que obligan a Hacienda a buscar fuentes adicionales de financiación mediante emisiones de bonos.

No obstante, la peculiaridad más importante de R. Dominicana en el campo presupuestario es la existencia de un importante déficit cuasi-fiscal (a cargo del Banco Central y derivado del rescate bancario urgente que hubo de hacer en 2003 y que el Estado aún no le ha compensado). Representa éste déficit un -1,4% del PIB, que debe agregarse a los déficit primario y financiero del Estado y que no se resolverá hasta que el Gobierno capitalice al Banco anulando su deuda con el mismo. Ello es la causa de que el déficit consolidado estatal sea realmente del -4,5%, en lugar del -3,1% que se ofrece en las presentaciones estándar.

La gestión fiscal de estos años ha elevado la deuda pública a 9.227 M\$, que incluyen 1.020 M\$ del Banco Central. Su servicio se acerca ya este año al 40% de los ingresos estatales.

2.2. Previsiones macroeconómicas

La estimación reciente del FMI para el PIB durante 2010 es de un aumento del 3% (lejos del 8% prometido por el Gobierno, pero positivo en todo caso) basada en una recuperación de la construcción y del consumo y al aumento del crédito al sector privado con tasa de interés moderadas observados en el primer trimestre. También contribuirá de forma sensible el fuerte tirón de demanda producido por las compras masivas para Haití, que ha agotado ya prácticamente los stocks dominicanos de materiales de construcción y varios servicios, desde hostelería y alquileres en la capital hasta medios de transporte, y comienza a generar también demanda de contratos de obra, ingeniería y otros bienes y servicios que las firmas dominicanas se aprestan a cubrir.

Igualmente resultan esperanzadores los aumentos de recaudación del IVA (7,5% en el primer trimestre) y de las exportaciones después de su fuerte bache del ejercicio anterior.

El Gobierno espera este año un déficit de balanza corriente del -6,1%, inflación del 7%, y una flexión del peso hasta 38,5 unidades por dólar

Es muy probable que, por causa de la campaña electoral, haya una revisión al alza del déficit fiscal prometido al FMI y que el público consolidado volverá a rondar el -5% del PIB excediendo así el -4% pactado en la carta de intenciones al FMI. No obstante, se pronostica que, una vez asegurados los escaños parlamentarios, en la segunda mitad del año de decretarán cancelaciones de subsidios, subidas de tarifas eléctricas y de otros servicios, elevaciones en varias figuras fiscales, y endurecimiento de la política monetaria elevando los tipos de interés.

Para 2011, y contando con que el petróleo siga en torno a 80 /barril y con que la inversión extranjera siga afluyendo en volúmenes superiores a 2.500 M\$ anuales, las previsiones son reducir el déficit de balanza corriente al -5,5% del PIB y el déficit público consolidado a -3%, acelerar el crecimiento del producto al 6% y lograr un índice de inflación que no exceda el 4% durante el año. No obstante, el empeño parece altamente optimista.

2.3. Otros posibles datos de interés económico

A título de referencia y comparación internacional, que pueden ser de orientadoras de cara al planteamiento de negocios, cabe anotar que el país ocupa el puesto 90 en cuanto a Índice de Desarrollo humano de la UNDP, el 95 en el ranking mundial de corrupción, el 107 en dificultad de establecer negocios, y el 127 en desviación de fondos públicos.

Las autoridades, que esperan ganar las elecciones de mayo y mantenerse en sus cargos, son conscientes de la necesidad de abordar mejoras sociales y redirigir el gasto para evitar problemas de otro orden y preservar la estabilidad política que el país viene disfrutando en todo caso. En particular resulta urgente elevar la productividad interna y con ella la competitividad internacional que permita enderezar siquiera parcialmente la

balanza de bienes y servicios e impulsar la evolución del PIB vía exportaciones. Igualmente urgente sería mejorar la seguridad jurídica, verdadero talón de Aquiles del entorno que concierne al desenvolvimiento de la inversión extranjera.

Una iniciativa en que confían para estos propósitos es la Estrategia de Desarrollo a largo plazo que, con horizonte 2030, espera modificar en profundidad varias estructuras fundamentales, que van desde los servicios a la población hasta la Función Pública. Actualmente en fase de consulta reservada, el borrador elaborado por el M^o de Economía no se ha divulgado, pero se espera quede aprobado antes de finalizar el año.

Entre tanto, la política económica seguirá dominada por los esfuerzos de paliar por vía de actuaciones monetarias prudentes los desbordamientos recurrentes del gasto público, con la vista siempre puesta principalmente en evitar deslizamientos excesivos del tipo de cambio para no encarecer el servicio de la deuda que, ya hoy, disipa el 41% de los ingresos del Estado. El FMI, al hilo de su reciente Stand by con el país comentado más arriba, y otros vienen sugiriendo que convendría dejar bajar el peso a niveles más acordes con la lógica. Pero el gobernador del Banco Central es ferviente defensor del peso alto y la entrada en curso de abundantes recursos del FMI, el BID y otros empréstitos internacionales - que vienen a ampliar el margen del banco para seguir interviniendo diariamente en apoyo de su moneda- no facilitarían el cambio de política.

2.4. Comercio Exterior de bienes y servicios

2.4.1. Apertura Comercial (X+M/PIB e M/PIB)

Computando los intercambios con el exterior no solo de bienes sino también de servicios, el coeficiente de apertura de la economía dominicana (Exportación + Importación dividido por el PIB) fue de 52%. El individual de las importaciones fue del 30%. Se trata de grados de apertura intermedios; pero hay que considerar que el año ha sido especialmente malo en materia de comercio internacional, por lo que en dos o tres años cabe esperar un regreso al coeficiente de 69% registrado en 2006.

Advirtamos aquí para evitar confusiones en el análisis de la apertura y otros elementos de los intercambios dominicanos que, las presentaciones suelen referirse a las exportaciones o importaciones "nacionales" por su mejor conocimiento estadístico, aunque no constituyen sino una parte del total, como puede verse:

	2006	2007		2008		2009	
EXPORTACIONES NACIONALES	1.931.186	2.635.017	36%	2.404.511	-9%	1.678.323	-30%
ZONAS FRANCAS	4.678.568	4.525.217	-3%	4.544.804	0%	3.784.939	-17%

2.4.2. Principales socios comerciales

De forma tradicional, los Estados Unidos han dominado de lejos el panorama de intercambios del país en las dos direcciones de entradas y salidas.

El cuadro adjunto muestra que, descartando los cuatro países suministradores de petróleo y combustibles, España fue hasta 2008 el tercer proveedor de Dominicana, por detrás solo de USA y China.

Cuadro 3: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES	2006	2007	2008	2009		
(Datos en M de \$)		%	%	%		
ESTADOS UNIDOS	5.662	6.388	13	3	N.D.	
VENEZUELA	N.D	N.D	--	1.407	--	N.D

CHINA	402	513	28	1.300	153	N.D	
MEXICO	650	783	20	867	11	N.D	
COLOMBIA	583	621	7	750	21	N.D	
TRINIDAD Y TOBAGO	155	353	128	562	59	N.D	
ESPAÑA	296	389	31	421	8	N.D	
BRASIL	366	459	25	419	- 9	N.D	
JAPON	261	333	28	340	2	N.D	
ALEMANIA	175	198	13	237	20	N.D	

La Unión Europea juega un papel de poca importancia superando apenas la cifra de China.

Intercambios comerciales entre República Dominicana y la UE (M\$)	2008	2009
Importaciones desde la UE	1.523	1.172
Exportaciones a la UE	1.185	822

Fuente: ESTACOM

Pasando a las ventas dominicanas, de nuevo es USA quien acapara los resultados. Le sigue Haití, que además en 2010 y 2011 seguramente duplicará o triplicará su nivel de compras debido a la concentración de suministros de emergencia, alimentación y demás adquiridos en R. Dominicana a raíz del terremoto de enero.

Cuadro 4: PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES	2006	2007		2008		2009	
(Datos en M de \$)			%		%		%
ESTADOS UNIDOS	4.649	4.328	- 7	3.395	- 22	N.D.	
HAITÍ	N.D	N.D	--	568	--	N.D.	
PAISES BAJOS	75	118	57	176	49	N.D.	
ESPAÑA	88	151	72	173	15	N.D.	
BELGICA	154	242	57	164	-32	N.D.	
CHINA	94	100	6	120	20	N.D.	
REINO UNIDO	150	169	13	70	-59	N.D.	
JAMAICA	N.D	N.D	--	63	--	N.D.	
CUBA	N.D	N.D	--	60	--	N.D.	
FRANCIA	N.D	N.D	--	50	--	N.D.	

Fuente: División de Estadísticas de Naciones Unidas

Por la frecuencia con que en estadísticas de fuente dominicana se ofrece solamente la exportación desde zonas francas, o bien la "nacional", conviene advertir que el panorama de ranking de destinos cambia notablemente según los contenidos, como puede apreciarse debajo.

	EEUU	P. Rico	Haití	España	Holanda	China	Corea	Bélgica	Japón	GB
% sin ZF	16,3	6,0	10,1	6,6	4,7	3,4	0,8	5,1	1,3	2,4
% con ZF	42,7	7,9	8,4	2,6	N.D.	2	N.D.	2,5	N.D.	N.D.

Fuente: CEI-RD

2.4.3. Principales sectores de bienes

El desglose del comercio atendiendo a los bienes intercambiados presenta como principales capítulos arancelarios los anotados en los cuadros 5 y 6. Los datos del ejercicio 2009 por productos no se han hecho públicos a la fecha.

Cuadro 5: PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS (Datos en M de \$)	2006		2007		2008		2009	
			%		%		%	
27- Combustibles, aceites mineral	1.524	2.038	33,7%	2.109	3,5%	N.D.		
85- Aparatos y material eléctrico	1.043	1.529	46,6%	1.673	9,4%	N.D.		
84- Máquinas y aparatos mecánicos	729	821	12,6%	916	11,6%	N.D.		
87- Vehículos automóviles, tractores	782	1.013	29,5%	900	-11,2%	N.D.		
39- Materias plásticas y sus manufacturas	459	526	14,6%	607	15,4%	N.D.		
72- Fundición hierro y acero (ferro-níquel)	358	330	-7,8%	588	78,2%	N.D.		
10- Cereales	239	305	27,6%	421	38,0%	N.D.		
90- Aparatos ópticos	261	369	41,4%	356	-3,5%	N.D.		
71- Piedra metal precioso, joyería	313	340	8,6%	356	4,7%	N.D.		
48- Papel, cartón y su manufac.	309	307	-0,6%	349	13,7%	N.D.		

Fuente: División de estadísticas de las Naciones Unidas.

Agrupando por modalidades los bienes con mayor detalle, la relación es la siguiente para las importaciones "nacionales":

DESGLOSE DE IMPORTACIONES "NACIONALES" (*)	2006	2007	2008	2009
(Datos FOB en M\$)				
I BIENES DE CONSUMO	4.848	5.811	6.857	N.D.
Bienes de consumo duradero	699,2	1.020,10	946,6	N.D.
Partes o piezas de bienes de consumo	23,7	34,5	36,3	N.D.
Herramientas	22,1	32,9	26,1	N.D.
Repuestos para vehículos	155,7	179,8	192,3	N.D.
Estufas de gas y eléctricas	18,4	24,5	29,3	N.D.
Productos alimenticios elaborados	390,1	506,7	619,4	N.D.
Leche de todas clases	114,3	156,7	178	N.D.
Arroz para consumo	18,9	5,9	9,7	N.D.
Azúcar refinada	0,2	4,4	-	N.D.
Prod. medicinales y farmacéuticos	245,5	277,6	369,8	N.D.
Derivados de petróleo (combustibles)	1.835,60	2.303,70	2.999,80	N.D.
Otros bienes de consumo	1.324,40	1.264,10	1.449,60	N.D.

II MATERIAS PRIMAS	3.154	3.489	4.570	N.D.
Para la agricultura	73,7	91,1	152,9	N.D.
Para la industria alimenticia	120,5	164,9	217,6	N.D.
Aceites vegetales alimenticios	72,7	113,4	155,4	N.D.
Maíz a granel p/moler	145,2	204,3	257,7	N.D.
Azúcar cruda (parda)	34,5	17,2	13,8	4,6
Madera	124,4	135,5	142,6	N.D.
Para la industria textil	59,7	67,7	68,5	N.D.
Para la industria de envases	43,7	59,8	105,2	N.D.
Para la industria de bebidas	57,9	63,2	73,4	N.D.
Tabaco sin elaborar	5,2	4,7	4,2	N.D.
Trigo a granel	74,3	101	155,7	113,7
Petróleo crudo y reconstituido	952,6	920,3	1.241,50	N.D.
Carbón mineral	47,2	61,5	67,9	84,8
Grasas y aceites animales y vegetales (los demás)	22,9	36,5	43,7	N.D.
Productos químicos inorgánicos	51	60,2	103,2	N.D.
Productos químicos orgánicos	55,7	74,2	90,7	N.D.
Materias plásticas artificiales	197,8	293,2	326,1	N.D.
Papel y cartón mfct. p/celulosa	126	133,3	166,3	N.D.
Fundición de hierro y acero	391,6	489,6	751,3	N.D.
Otras materias primas y/o insumos	497,9	397,9	432,4	N.D.
III.BIENES DE CAPITAL	1.556	1.797	2.143	N.D.
Para la agricultura	57,3	70,1	72,7	N.D.
Para la construcción	86,2	118,7	138	N.D.
Para el transporte	237,4	294,8	329,9	N.D.
Para la industria	259,8	377,7	419,9	N.D.
Repuestos p/maquinarias y aptos.	293,7	338,9	427,8	N.D.
Otros bienes de capital	621,7	596,7	754,7	N.D.
TOTAL (I+II+III)	9.559	11.097	13.570	9.958

(*) No incluye las importaciones de las Zonas Francas

Fuente: Banco Central

Cuadro 6: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS	2006	2007		2008		2009	
(Datos en Miles de \$)			%		%		%
72 - Fundición hierro y acero (básicamente ferro-níquel)	823	1.301	58	720	- 45	N.D	
85 - Aparatos y material eléctrico	585	622	6	694	12	N.D	
90 - Aparatos ópticos, médicos	603	508	- 16	600	18	N.D	

62 - Prendas de vestir, no de punto	1.308	500	- 62	440	- 12	N.D
24 - Tabaco y sus sucedáneos	363	361	- 1	403	12	N.D
71 - Piedras y met. preciosos, joyería	515	304	- 41	371	22	N.D
52 - Algodón	55	202	267	242	20	N.D
39 - Mat. plásticas y manufacturas	151	201	33	222	10	N.D
61 - Prendas de vestir de punto	347	213	- 39	163	- 23	N.D
64 - Calzado y sus partes	239	148	38	155	5	N.D

Fuente: División de Estadísticas de la ONU

2.4.4. Principales sectores de servicios

En el total de ingresos de la sub-balanza de Servicios, que aportó 4.934 M\$ durante 2009, la parte del león está constituida por el Turismo y los Viajes, mientras que el ingreso restante (870 M\$) figura simplemente como "Otros", sin facilitarse su reparto entre los renglones que lógicamente los deben componer: comunicaciones, transporte, servicios consumidos por el Estado.

Del lado de los egresos, que no son desdeñables pues totalizan 1.847 M\$, el Banco Central separa únicamente los pagos por Fletes, que suponen 807 M\$. Cabe pensar que la porción principal de los 1.040 M\$ restantes la absorberán los servicios prestados a las empresas por socios y contratistas extranjeros de consultoría y asistencia técnica.

2.5. Turismo

Su aportación en el año fue de 4.065 M\$, que supuso una caída próxima al 3% con respecto al ejercicio precedente.

Durante 2009 entraron en el país 4.600.000 viajeros, de los cuales 3.600.000 fueron extranjeros no residentes que repitieron casi exactamente la cifra de 2008. El resto fueron dominicanos residentes en el exterior.

La estancia media fue de 9,2 noches y el gasto diario 107 \$.

Estados Unidos con 1.150.000 viajeros y Canadá con 650.000 suman la mitad del total de visitantes. Siguen Francia con 250.000, España, Inglaterra y Alemania, siendo de destacar el vertiginoso crecimiento de los turistas rusos como fruto de una campaña especialmente intensa desarrollada en aquel país que incluye el establecimiento de vuelos charter directos.

No se tienen cifras de turistas dominicanos hacia el exterior.

2.6. Inversión extranjera

2.6.1. Novedades en la legislación

El único cambio relevante en la legislación de inversiones desde hace largo tiempo es el que se avecina este año de forma indirecta al modificarse la ley general de sociedades, que reducirá a cuatro el abanico de fórmulas societarias obligando a las existentes a optar por una de ellas y rehacer su registro mercantil.

El Gobierno viene propugnando la fórmula concesionaria; sobre todo para desarrollar la infraestructura de transporte terrestre; sin embargo, el país no dispone de ley ad-hoc para ello, las aprobaciones son complicadas y hay malas experiencias de serios problemas posteriores durante la explotación en materia de tarifas, garantías y pagos. Cabe pensar que a medio plazo el Parlamento se decida a abordar una ley específica que contemple las PPP.

Por lo demás, la Inversión extranjera sigue estando regulada por la Ley 16 de 1995, cuya característica más destacable es otorgar trato nacional al inversionista extranjero. Su reglamento de 11/03/2.004 traspasa al CEI-RD (Centro de Exportación e Inversiones) las competencias en materia de registro antes detentadas por el Banco Central.

La ley permite titularidad extranjera para el 100% de la empresa, salvo en ciertos campos restringidos, así como la des-inversión y repatriación de beneficios, por más que en materia de facilidad de cierre y liquidación de empresas la R. Dominicana figura en el último puesto de la clasificación mundial.

Varios sectores concretos (Hostelería, Zonas Francas, Energías Renovables, Zonas Fronterizas...) disponen de leyes específicas que regulan la participación extranjera, beneficios fiscales y otros específicos en sus ámbitos respectivos.

En la página web de la Oficina Económica y Comercial www.oficinascomerciales.es se ofrece la compilación detallada de la normativa y beneficios fiscales y de otro tipo en R. Dominicana, dentro del informe titulado "Organismos de Apoyo a la Inversión". También pueden consultarse normas al efecto en <http://www.cedopex.gov.do/>.

2.6.2. Inversión extranjera por países y sectores

Desde su recuperación a partir de 2004 una vez superada la debacle bancaria del país, la IED ha venido siendo un renglón crucial para sostener la balanza de pagos global de la R. Dominicana.

Aunque muy concentrada en el turismo y la minería, y más recientemente las telecomunicaciones, sus instalaciones en funcionamiento y los flujos de nuevas entradas anuales son factor clave para el empleo, la producción y la solvencia del país.

El capítulo fabril se agrupa en las zonas francas y, a título sectorial, en la confección textil, mientras que el hotelero e inmobiliario se concentran en su totalidad en las franjas costeras y en la capital.

En lo que respecta a España, su volumen histórico acumulado según las estadísticas dominicanas (más adelante comentaremos las profundas discrepancias con nuestro registro español) es 2.700 M\$ y ha venido ocupando el segundo puesto tras Estados Unidos (4.350 M\$), el cual cederá este año a Canadá tras la importante adquisición minera realizada por este país recientemente.

Cuadro 7: INVERSIÓN EXTRANJERA. FLUJOS POR PAISES Y SECTORES	2006		2007		2008		2009	
(Datos en)			%		%		%	
POR PAISES								
Reino Unido	66,4	77,3	5%	600,7	21%	N.D.		
Canadá	140,9	151,2	10%	587,1	20%	N.D.		
México	84	154,3	10%	559,6	19%	N.D.		

Estados Unidos	715,3	290,6	18%	497,4	17%	N.D.
España	253,3	585,6	37%	190	7%	N.D.
Chile	-3,9	-30,9	-2%	53,7	2%	N.D.
Suiza	67,2	-10,1	-1%	43,5	2%	N.D.
Italia	1	23,9	2%	4,8	0%	N.D.
Francia	-0,5	1,1	0%	-2,3	0%	N.D.
Holanda	32,6	26,4	2%	-16,9	-1%	N.D.
Gran Caimán	-43,3	-54,7	-3%	-48,2	-2%	N.D.
Resto	215,3	364,3	23%	415,3	14%	N.D.
POR SECTORES						
Turismo	284,4	479,7	30%	236,9	8%	N.D.
Comercio / Industria	258,9	188	12%	703,6	24%	N.D.
Telecomunicaciones	340,5	162,6	-10%	283,1	10%	N.D.
Electricidad	- 28,0	-14,0	-1%	51,7	2%	N.D.
Financiero	104,2	31,4	2%	237,3	8%	N.D.
Zonas Francas	130,5	70,4	4%	66,5	2%	N.D.
Minero	99,9	75,6	5%	299,6	10%	N.D.

Fuente: Banco Central

2.6.3. Operaciones importantes de inversión extranjera

Las operaciones individuales más destacadas en los tiempos recientes fueron la compra de la firma de bebidas alcohólicas Brugal y, sobre todo, la mina de oro "La Rosario" por la firma canadiense Barrick Gold cuyo coste se dice supera 3.500 M\$ a desembolsar a lo largo de varios años.

Otras grandes operaciones se pronostican de cuando en cuando, pero pocas parecen materializarse. Entre las más llamativas estarían una gran central térmica de 2.000 MW con capital chino y otra de los Emiratos, la compra por Venezuela del 49% de la refinería estatal REFIDOMSA, un parque eólico supuestamente con capital español que costaría 500 M\$, un puerto en el nordeste para importación y almacenaje de gas natural, y varios complejos turísticos de importe superior a 700/1.000 M\$ cada uno en Montecristi, Bávaro y Barahona. Todas ellas, no obstante, se hallan pendientes de confirmación.

En el sector de las comunicaciones ha habido varias entradas de capital de firmas francesas, mejicanas y otras que siguen ampliando sus redes y sistemas en telefonía móvil y datos.

2.6.4. Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

El organismo oficial encargado de la promoción, registro y difusión de noticias sobre IED es el CEI-RD, que se mencionaba en el epígrafe & 1.2.

También el Banco Central publica cifras al respecto, desglosando por componentes los totales que inserta en sus balanzas de pagos.

2.6.5. Ferias sobre inversiones

No existen como tales por ahora.



2.7. Inversiones en el exterior. Principales países y sectores

Las estadísticas disponibles no ofrecen estos datos desglosados, limitándose a los totales de IED y de inversiones de cartera que se reseñan en la Balanza de Pagos subsumidas en con la IED recibida en el saldo neto del renglón correspondiente.

Cuadro 8: INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES	2006	2007	2008	2009
(Datos en M de \$)		%	%	%
POR PAISES	N.D	N.D	N.D	N.D
POR SECTORES				

2.8. Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas

Las características notas más características de esta pieza contable nacional son:

El déficit crónico por Cuenta Corriente debido al fuerte déficit comercial de cada año, que raya en el -6% del PIB y que el superavit regular de los Servicios no logra compensar; las contribuciones importantísimas del Turismo y de los emigrantes con sus remesas a familiares que permiten una buena sub-balanza de Transferencias; y las entradas de inversión directa que, si bien algo mermadas por el saldo negativo de la inversión de cartera, arrojan junto con las tomas de préstamos para endeudamiento unos saldos sustanciales de balanza financiera que permiten mantener un equilibrio global razonable.

Cuadro 9: BALANZA DE PAGOS	2006	2007	2008	2009
(Datos en M de \$)				
I. CUENTA CORRIENTE	-1.288	-2.096	-4.437	-2.327
Balanza Comercial (Saldo)	-5.564	-6.437	-9.147	-6.820
Balanza de Servicios (Saldo)	2.985	3.021	3.093	3.088
Turismo y viajes	3.917	4.064	4.176	4.065
Otros Servicios	-932	-1.043	-1.083	-977
Balanza de Rentas (Saldo)	-1.853	-2.081	-1.815	-1.890
Balanza de Transfer. (Saldo)	3.144	3.401	3.432	3.296
Administraciones Públicas	407	356	322	255
Resto Sectores (Remesas)	2.738	3.045	3.110	3.041
II. CUENTA DE CAPITAL Y FINAN.	1.598	2.358	3.974	2.681
Cuenta Financiera	1.344	2.163	3.832	2.574
Inversiones directas	1.528	1.579	2.885	2.158
Inversiones de cartera	773	953	-379	-451
Otras inversiones	-957	-369	1.404	867
III. ERRORES Y OMISIONES	-147	357	143	55

IV. BALANCE GLOBAL (I+II+III)	164	620	-320	409
-------------------------------	-----	-----	------	-----

Fuente: Banco Central

2.9. Reservas Internacionales

Tradicionalmente el nivel de reservas dominicano es muy bajo para los estándares internacionales, al oscilar su cobertura en torno a los 2 meses de importaciones solamente.

La cifra al cierre de 2009 resultó algo más alta (2.852 M\$) por la inyección de ayuda girada por el FMI a finales de diciembre inmediatamente tras firmar el Acuerdo Stand by. Pero, gastado ya en enero, el nivel a finales de abril 2010 ha regresado al entorno de 2.100 M\$.

2.10. Moneda. Evolución del tipo de cambio

Los niveles de cambio mostrados en el cuadro 1 reflejan la estabilidad ya comentada, que es fruto del empeño casi obsesivo del banco Central por mantener alto el tipo del peso.

La necesidad de aumentar las exportaciones por un lado y las indicaciones reptidas del FMI al respecto hacen pensar que el 3% que cedió el peso en 2009 respecto al dólar se vea seguido de un deslizamiento adicional suave a lo largo de 2010 para terminar el año en las proximidades de 38,5 pesos/dólar.

2.11. Deuda Externa

El nivel de deuda exterior del país, que no se publica en Dominicana pero el FMI cifra en los niveles expresados en el cuadro 1, no es excesivamente elevado para los estándares internacionales al quedar por debajo del 30% del PIB. Sin embargo, sí resulta objeto de preocupación su rápido crecimiento en los últimos dos años: en 2010 la brecha financiera a cubrir por el Estado rondará 3.500 M\$, buena parte de los cuales se buscan por vía de préstamos bilaterales y multilaterales -en estos momentos también mediante emisiones de bonos a 11 años por 750 M\$ al 7,5% de interés-.

También lo empieza a ser el servicio de la deuda externa, que también sigue creciendo y representa el 19% de las exportaciones de bienes y servicios o, lo que es lo mismo, el 4,4% del PIB de la nación.

La deuda exterior del Estado, que es la única que el Banco Central publica, tuvo un servicio de 16,6% sobre exportaciones en 2009, sin contar la garantizada ni la externa del propio Banco Central (1.027 M\$ que elevarían a 9.227 M\$ el total de deuda Pública exterior). Su crecimiento está en línea con el del servicio total de la deuda pública, que alcanza ya el 41% de los ingresos públicos totales al agregar el de la deuda externa y el de la doméstica.

2.12. Calificación de riesgo

Las tres agencias principales asignan a la República las siguientes notas:

Standard & Poors, B- ; Fitch, B (Stable); Moody's, B1.

La tercera acaba de elevar un escalón su calificación en abril 2010, a raíz del apuntalamiento que representará la entrada de 1.700 M\$ al país tras el Stand by firmado con el FMI.

Las aseguradoras de crédito de la Unión de Berna tienen clasificado al país en el Grupo 5º de riesgo para medio y largo plazo.

2.13. Principales objetivos de política económica

Desde hace varios años, el principal empeño en la materia está en mantener un tipo de cambio estable –y de paso la inflación bajo control- a base de altos los tipos de interés y firmemente en mano los coeficientes de encaje e instrumentos cuantitativos de política monetaria. Se trataba así de contrarrestar los efectos expansivos del comportamiento fiscal con sus déficits abultados y relativamente aleatorios.

Se sacrificaban así otras consideraciones relativas al sector real, porque el crecimiento medio del 9% que se venía registrando de forma autónoma entre 2005 y 2008 resultaba más que satisfactorio, y a la balanza de pagos, cuyos desequilibrios continuaron sin atajarse.

Las cosas cambiaron bruscamente, sin embargo, en el cuarto trimestre de 2008 en que el frenazo impreso de forma lamentablemente anticíclica al gasto público de inversión en 2009 condujo al Banco Central a rebajar en sucesivas oleadas sus tasas activa y pasiva de préstamos a la banca, y a flexibilizar los activos computables para encaje y el volumen de sus emisiones de papel. De esta forma, el tipo medio de interés nominal de la banca, que en octubre 2008 estaba en 24%, ha descendido hasta el 11,2%. El crédito al sector privado se ha recuperado con ello, creciendo un 14% desde diciembre 2008 con el consiguiente impacto beneficioso en la construcción y otras actividades.

En materia presupuestaria el objetivo es reducir el déficit consolidado a -4% en 2010 y a -3% en 2011. No obstante, la campaña electoral en curso, unida a la necesidad de revertir el frenazo inversor público del pasado año mediante nuevas obras y trabajos, relajarán el control del déficit fiscal a pesar de la subida de ingresos impositivos que se viene constatando (5% en el primer cuatrimestre). La política fiscal seguirá, pues, siendo expansiva arrojando probablemente un nuevo déficit del -4,5%, que obligará a seguir con el endeudamiento acelerado a que venimos asistiendo.

De todas formas, la necesidad de evitar desequilibrios graves de cara a las elecciones presidenciales de 2012, unida al control trimestral que el FMI debiera ejercer al amparo de su Stand by, mueve a pensar que los objetivos de inflación inferior al 7,5%, déficit de balanza corriente de -6% y tipo del peso por debajo de 38 unidades al dólar, moverán a endurecer los tipos de interés, retirar liquidez del sistema y aumentar las recaudaciones impositivas eliminando subsidios desde la segunda mitad del año.

Por último, en cuanto al objetivo de crecimiento del PIB, el gobernador del Banco Central proclamada para el año un 8%, bastante lejos del 3% estimado por el FMI.

3. RELACIONES ECONOMICAS BILATERALES

3.1. Marco Institucional

España y R. Dominicana firmaron en 1995 un Acuerdo de Promoción y Protección de Inversiones bilateral que está en vigor desde 1996 que fue el primero establecido por la de la República Dominicana.

En 2000 se abrieron negociaciones para un Convenio de Evitación de la Doble Imposición pero quedaron detenidas en 2002. Tras renovadas gestiones, en 2009 presentamos un nuevo borrador de Convenio de corte OCDE a la Hacienda dominicana, celebrándose una ronda negociadora que será seguida de otra más en junio próximo en la confianza de poder firmar el convenio dentro del año en curso.

Las relaciones comerciales con la República de enmarcan en el Acuerdo de Asociación Económica (EPA) firmado entre la UE y CARIFORUM el 15 de octubre 2008. Además de suprimir de entrada los aranceles y cuotas UE para estos países caribeños fijando en cambio un largo plazo (25 años) para que ellos desmantelen las barreras a los productos europeos salvo en unos grupos de productos que los mantendrán, el acuerdo contempla igualmente aspectos interesantes sobre inversiones, protección de propiedad intelectual, cooperación al desarrollo e integración regional.

Un Acuerdo de Promoción y Protección de Inversiones bilateral está en vigor desde 1996 y fue el primero de la República Dominicana.

Las negociaciones para un Convenio de Evitación de la Doble Imposición estaban detenidas desde 2001 pero se han retomado el pasado año y pudieran finalizar en 2010.

En virtud del Acuerdo de Asociación Económica (EPA) firmado entre la UE y CARIFORUM el 15 de octubre 2008, nuestro país ha pasado a disponer de un nuevo marco de relación comercial y de inversiones con la República que abarata el comercio con importantes reducciones arancelarias y ofrece varias otras ventajas a ambas partes.

En febrero 2009 COFIDES firmó un acuerdo de colaboración con la Cámara de Comercio Española de Santo Domingo para canalizar información y operaciones de interés español.

España dispone de ofertas de asistencia financiera concesional por vía de los fondos FAD, que se comentan en &3.1.2.

3.1.1. Marco general de las relaciones

La existencia de más de 100.000 residentes dominicanos en España y de 15.000 ciudadanos con pasaporte español en Dominicana, nacidos en España o descendientes de españoles, y de gran número de empresas en el país propiedad de familias de origen español así como un cuerpo notable de inversiones hoteleras e inmobiliarias y una Cámara de Comercio Española importante (más de 400 empresas afiliadas) y activa, constituyen factores que cimentan unas relaciones estrechas en varios ámbitos además del económico.

Las relaciones oficiales entre ambos países son excelentes y menudean las visitas y contactos personales a varios niveles.

Así por ejemplo, el Príncipe de Asturias asistió a la toma de posesión del Presidente dominicano en agosto 2008, la Reina Sofía lo hizo en 2009 en viaje de inspección de proyectos de cooperación y la Vicepresidenta Primera del Gobierno en 2009 y 2010. También viajan con regularidad a Dominicana Presidentes autonómicos españoles y otros altos cargos.

Por parte dominicana, el Presidente Fernández hizo un largo viaje oficial a España con varios ministros. También en 2008 y 2007 había estado en nuestro país.

3.1.2. Principales Acuerdos y Programas

Además de los acuerdos reseñados más arriba, merece destacar la existencia de sucesivos ofrecimientos españoles de financiación concesional a la República en las últimas décadas.

Desde 1995 en que se firmara el primer protocolo financiero (un segundo se hizo en 1997, otro en 2001, otro más en 2003), España ha ejecutado algunos proyectos con financiación blanda en el país. El más importante es el puente colgante de la autovía que une el aeropuerto con la capital, aunque se computó de manera separada.

En 2004, mediante carta del SE de Turismo y Comercio, se ofreció al Gobierno dominicano un paquete financiero reformulado, que ponía a disposición 210 M€ con cargo al Fondo español de Ayuda al Desarrollo en la siguiente forma:

- 150 M€ en créditos 100% FAD con un elemento de donación de al menos 35%, ampliando así los 140 M€ del Programa de 2001 además de añadir flexibilidad al brindar un límite conjunto del 30% para los componentes local y extranjero.
- 25 M€ en créditos 100% FAD con un elemento de donación de al menos 35% para financiar inversiones privadas no superiores a 2M de DEG. Los recursos se pondrían a disposición del Banco de Reservas que, a su vez, los prestaría al destinatario.
- 30 M€ en créditos 100% FAD desligados con elemento de donación de al menos 25%. Es un instrumento excepcional dentro de los programas españoles. Su objetivo era atender proyectos que no puedan hacerse al amparo de las dos primeras líneas.
- 5 M€ en donaciones FEV para estudios y Asistencia Técnica de carácter económico.

En junio 2009 España sometió un borrador para transformar dicha oferta en un nuevo Programa Financiero, con vistas a reducir así los trámites de aprobación parlamentaria a que obliga el tratamiento individualizado de cada garantía soberana.

Fuera del paquete comentado, España ofreció recursos FAD adicionales por 49,5 M\$ para armar un crédito mixto al 50% destinado al abastecimiento de aguas en Peravia valorado en 109 M\$. Adjudicado el contrato en concurso internacional a una empresa española, el convenio de crédito con el ICO se firmó en marzo 2010.

La nueva línea FAD-PYMES define a R. Dominicana como uno de los cuatro países americanos elegibles y hay ya varias propuestas en curso, principalmente en el campo de los abastecimientos de agua.

Cabe también anotar aquí que en los últimos dos años se han tramitado varios expedientes para ayudas FAIP en concursos de Competitividad, Proyecto hospitalario, Fortalecimiento de entidades financieras, Portabilidad numérica y Seguridad aeroportuaria.

En otro orden de cosas, COFIDES firmó en 2009 un acuerdo de colaboración con la Cámara de Comercio Española de Santo Domingo para canalizar información y operaciones de interés español.

3.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

En materia de comercio, los principales problemas que comentan las empresas importadoras dominicanas que traen producto de España se refieren a despacho aduanero. En particular, la aplicación del arancel sobre valores de la mercancía que la propia Aduana fija sin atender a los documentos de transacción, sino con otros estimados por ella, muy superiores, además de que difieren según el país de origen de la mercancía en algunos casos.

Las cosas se agravan con la práctica adicional de efectuar "reliquidaciones" hasta dos años después, incluso para despachos realizados en regla y pagados de conformidad. En ellas la Aduana eleva los precios base y exige importantes sumas de aranceles adicionales más recargos de intereses por "los atrasos".

La ley 173 del año 1966, reguladora de las relaciones de distribución y representación comercial, protege de manera excesiva al intermediario local. En caso de conflicto se suelen pedir compensaciones exorbitantes y la defensa en los tribunales ofrece muy pocas garantías, tal y como señala un bufete local en su Guía de Inversiones (www.phlaw.com). Para paliar las consecuencias en caso de conflicto, procede asesorarse por abogados antes de firmar un contrato de representación, aunque ello redunde en costes adicionales.

Un problema frecuente y grave para empresas que han exportado servicios o realizado proyectos para las distintas Administraciones (Central, Municipales, Organismos autónomos) es el impago de certificaciones de obra o servicios debidos. La situación afecta de modo recurrente a empresas grandes y pequeñas, sea por el total o parte de la deuda Entidades especialmente problemáticas son el Mº de Obras Públicas, el Servicio de Aguas de Sto. Domingo y el Mº de Educación, entre otras. Para evitarlo se recomienda no entablar relaciones comerciales en esta esfera más que al amparo de garantías bancarias fehacientes, o de financiaciones de organismos multilaterales.

En 2009 se ha abierto un nuevo frente de obstáculos al comenzar el país a utilizar los procedimientos de Salvaguardias a instancia de fabricantes locales que intentan blindarse de la competencia exterior. En pocos meses se han planteado ya varios casos en envases de vidrio, bolsas de plástico y confección textil, y es de temer que sigan otros.

Otros obstáculos de naturaleza técnica, jurídica u otras pueden consultarse en www.oficinascomerciales.es

Por lo demás, la Secretaría General de Comercio Exterior ha implantado un sistema de información sobre las barreras en mercados exteriores que permite buscar barreras que

afectan especialmente a empresas españolas, tanto en materia comercial como de inversión.

Los problemas de barreras que afectan a las empresas son puntualmente atendidos con ocasión de la Presidencia de la UE que España ejerce, y es importante que se notifiquen los casos cuanto antes a nuestra Oficina Económica y Comercial.

En materia de inversiones, el problema fundamental que afecta a las empresas de los países emisores es la inseguridad jurídica, que también plantean con frecuencia en reuniones y medios de comunicación los empresarios locales y sus Asociaciones.

Actualmente tenemos dos contenciosos españoles con litigio en curso al amparo del APPRI. El principal afecta a una concesión de autovía que se firmó para 25 años y ahora el Mº de Obras Públicas pretende dar por terminada después de haber incumplido durante años la emisión de garantías para riesgo cambiario, intereses y otros asuntos a que venía obligado el Estado en el contrato.

Menudean asimismo casos de quejas de inversores españoles que se consideran timados por socios locales; principalmente, por falsedad en la titularidad de terrenos o propiedades inmobiliarias que adquirieron. La lista es larga y el problema se agrava porque, en ocasiones, los fallos de los tribunales vienen condicionados no habiendo garantías de que se respeten los derechos, los procesos se alargan y, además, se reproducen seguidamente con otras demandas fundadas o no, en caso de fallo favorable al inversionista.

3.2. Intercambios Comerciales

3.2.1. Exportaciones españolas al país: volumen, evolución, principales sectores, cuota de mercado

La exportación española alcanzó su cenit en 2001 con 419 M€. Tras un breve declive, recuperó la senda ascendente en 2006 llegando nuestra cuota de mercado en 2008 al 2,1% (3,1% si se excluyen los crudos y combustibles). Ello significa el primer puesto entre los países europeos y el noveno general, por detrás de USA, Taiwán, China y los suministradores de hidrocarburos (Venezuela, México, Colombia, Trinidad Tobago....)

En 2008 las ventas españolas supusieron 345 M€ y la importación 173 M€, saltando el 70% sobre el año precedente y colocándose España en el 10º puesto entre los clientes dominicanos.

Durante 2009, en cambio, la senda de progreso se quebró de modo brusco al hundirse las cifras comerciales en ambas direcciones casi un 50%. Nuestra exportación cerró el año por debajo de 200 M€ y el superávit español quedó en apenas 77 M€, continuando la rápida disminución de estos años que puede verse en el Cuadro del final.

Por productos destacan la Maquinaria y Equipo Mecánico, Aparatos eléctricos, Manufacturas de Hierro, Productos cerámicos, Muebles, Bebidas y Manufacturas de plástico. Los Vehículos Ferroviarios, que dieron un gran salto en 2008 por los suministros al Metro, han perdido muchas posiciones. Otros que sufrieron caídas sensibles en valor aunque manteniendo sus posiciones en el ranking fueron los Equipos Eléctricos (de nuevo por finalización del Metro) y los cerámicos, afectados por el parón constructivo en la isla.

Cuadro 10: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA (Datos en M de €)	2006		2007		2008		2009	
				%		%		%
6908 -- BALDOSAS Y LOSAS, DE CERAMICA	16,5	13,9	-15,7		9,8	-29,5	8,7	-11,2

2204 -- VINO DE UVAS FRESCAS, MOSTO	6,3	7,2	14,2	6,9	-4,2	6,6	-4,3
9990 -- MERCANCIAS NO ESPECIFICADAS	3,3	8	142	7,8	-2,5	5,8	-25,6
7308 -- CONSTRUCCIONES Y SUS PARTES	6,4	14,3	123	19,6	37	5,7	-70,9
9403 -- LOS DEMAS MUEBLES Y SUS PARTES	8,9	7,5	-15,7	16,3	117,3	4,3	-73,6
6802 -- PIEDRA DE TALLA O DE CONSTRUCCION	1,6	3,7	131	6	62,16	4	-33,3
8536 -- APARATOS PARA CIRCUITOS ELECTRICOS	2,3	5,2	126	6,8	30,7	3,6	-47
7010 -- BOMBONAS, BOTELLAS, FRASCOS	0,6	3,7	516	5,9	59,5	2,2	-62,7
8544 -- HILOS, CABLES CONDUCTORES ELECTRICOS	5,4	3,1	-42,5	5,5	77,4	1,6	-70,9
8605 -- COCHES PARA VIAS FERREAS		4,7		79,1	1583		

Fuente: D.G. Aduanas España

Del lado dominicano, una vez detenida la mina la extracción de ferro-níquel que copaba la mitad de sus ventas, el ron ha tomado su lugar con casi el 60% del total. Le siguen los cigarros puros y el tabaco en rama y los aparatos ópticos y médicos, aunque es de imaginar que en breve el azúcar y los plátanos ganen posiciones merced a la apertura de mercado facilitada por el EPA.

Advirtamos de todas formas que, como suele suceder, hay discrepancias sensibles entre nuestro cómputo del comercio y las cifras dominicanas.

3.2.2. Importaciones españolas: volumen, evolución, principales sectores, cuota del mercado español

Del lado dominicano, una vez detenida la mina la extracción de ferro-níquel que copaba la mitad de sus ventas a nuestro país, el ron ha tomado su lugar con casi el 60% del valor total de las transacciones. Le siguen los cigarros puros y el tabaco en rama y los aparatos ópticos y médicos que son una de las especialidades de las Zonas Francas.

Es de imaginar que, en breve, el azúcar y los plátanos ganen posiciones merced a la apertura de mercado facilitada por el EPA.

Advirtamos de todas formas que, hay discrepancias sensibles entre nuestro cómputo del comercio y las cifras dominicanas.

Cuadro 11: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA	2006		2007		2008		2009	
				%		%		%
(Datos en M de €)								
2208 -ALCOHOL ETILICO SIN DESNATURALIZAR	39,3	49,4	25,6	73,5	48,7	77,6	5,5	
2402 - CIGARROS O PUROS	9,8	11,2	14,2	10,5	- 6,2	8,1	-22,8	
9018 - APARATOS DE MEDICINA, CIRUGIA, ODONTO.	1,1	3	172	6,1	103	7,8	27,8	
1801 - CACAO EN GRANO, ENTERO O PARTIDO	0,6	2	2,3	1,2	-40	4,3	258	
2401 - TABACO EN RAMA O SIN ELABORAR;	1,7	1,8	5,9	1,5	-16,6	3,0	100	
3006 - PREPARACIONES Y ARTICULOS FARMACEUTICOS	1,2	2,8	133	1,7	-39,2	1,8	5,8	

6403 - CALZADO	3	2,4	-20	3	25	1,5	-50
0804 - DATILES, PIÑAS, AGUACATES, MANGOS	0,4	1,2	200	1,3	8,3	1,1	-15,3
1006 - ARROZ	--	--	--	2,3	--	--	--
7202 - FERROALEACIONES	--	23,6	--	63,2	167	--	--

Fuente: D. G. Aduanas de España

3.2.3. Evolución del saldo de la Balanza Comercial bilateral

El cuadro que sigue muestra el carácter regularmente superavitario del tráfico bilateral de mercancías.

Como puede verse, empero, la tasa de cobertura hispana decrece con rapidez habiendo caído a la mitad durante el último cuatrienio.

Cuadro 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	2006	2007		2008		2009	
(Datos en M de €)			%		%		%
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	235	283	20,4	350	23,6	195	- 44,2
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	70	110	57,1	173	57,2	118	- 31,7
SALDO	165	173	4,8	177	2,3	77	- 56,4
TASA DE COBERTURA (%)	335	257	- 23,3	202	- 21,4	165	- 18,3

Fuente: D. G. Aduanas de España

3.3. Intercambios en el sector servicios

España ha venido ocupando el cuarto lugar entre los países emisores de turistas hacia el país. En 2009 visitaron la isla 231.000 españoles, un 3.5% menos que el año anterior.

Los turistas españoles llegan en su práctica totalidad por avión y su estadía es en hoteles de cadenas españolas bajo la fórmula del "todo incluido".

En términos de ingresos ello significa más de 220 M\$ que, unidos a las remesas de emigrantes residentes en España, enjuagan sobradamente el déficit de la balanza de mercancías, transformando la Balanza Corriente en ampliamente favorable a la R. Dominicana.

No se tienen cifras de turistas dominicanos a España.

3.4. Flujos de inversión

3.4.1. De España en el país: volumen, evolución, principales sectores y empresas.

España es hoy el tercer inversionista en el país después de Estados Unidos y Canadá (éste último centrado en la minería).

Según el Registro oficial de D.G. COMINVER, a comienzos de 2008 el stock total español sumaba 567 M€. No obstante, nuestra estimación particular lo situaría en más de 1.500 M€. Por su lado, las estadísticas dominicanas, cifran el acumulado histórico español en 2.700 M\$. La explicación de las discrepancias debe residir en la abundancia de fondos que los hoteleros y promotores españoles canalizan desde otros orígenes ajenos al territorio español y que el Registro desconoce, ya que éste solamente anota el destino inmediato de las salidas declaradas.

Por lo que hace a los flujos anuales, el Registro español muestra un descenso continuo en los últimos años, que termina prácticamente en cero para enero/septiembre 2009. A la vista de ello, posiblemente el año se habrá cerrado con des-inversión neta.

Según el Mº de Hacienda dominicano, el flujo español fue en ascenso hasta 2007, en que alcanzó 585 M\$, cayendo a 140 M€ en 2008, y a 20 M€ en el primer trimestre de 2009.

Tras la salida de Unión FENOSA del negocio de la distribución eléctrica, descuellan de forma ostensible el sector hotelero, cuyas cadenas principales están todas presentes y cada una con varios complejos de gran tamaño a lo largo de la costa; el inmobiliario (principalmente, torres en la capital para viviendas); la generación eléctrica, con dos centrales de fuel con potencias próximas a 100 MW y otra menor que sirve a los hoteles de la zona de Bávaro; y el financiero – el Banco de Sabadell detenta un 20% del banco BHD-. También merecen destacarse la presencia de MAPFRE en el campo del seguro y el grupo valenciano Bertolini con una cementera.

En la página web de la Oficina Económica y Comercial www.oficinascomerciales.es figuran reseñados los grupos españoles más destacados con implantación inversora.

Cuadro 13: INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA: BRUTA Y NETA. SECTORES	2006	2007		2008		2009	
			%		%		%
(Datos en M de €)							
INVERSIÓN BRUTA	74,9	83	10	31,4	- 62	1,9	- 94
INVERSIÓN NETA	73,6	72	- 2	19,3	- 73	1,9	- 90
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES							
Hostelería	41,0	19,9	- 51,4	0	-100	N.D	--
Inmobiliario	10,5	15,4	46,7	0,7	- 95,5	N.D	--
Construcción	0	18,1	--	0	- 100	N.D	--
Seguros	9,6	0	- 100	3,5	--	N.D	--

Fuente: Datainvex

3.4.2. Del país en España: volumen, evolución, principales sectores y empresas.

Con anterioridad a 2007 los flujos de IED dominicana hacia España eran apreciables, para el tamaño de su economía, llegando su stock a 63 M€. Desde entonces las des-inversiones lo han reducido a la tercera parte. Simultáneamente y como puede apreciarse en el cuadro, los flujos anuales también han pasado a ser ínfimos desde entonces.

Por sectores, sobresalen como receptores el inmobiliario y la hostelería. Lanzarote 6 e Isla Blanca son las empresas más destacadas.

Cuadro 14: INVERSIÓN DIRECTA DEL PAÍS EN ESPAÑA: BRUTA Y NETA. SECTORES	2006	2007		2008		2009	
			%		%		%
(Datos en M de €)							
INVERSIÓN BRUTA	11,7	3,4	- 71	0,6	- 82	0,8	33
INVERSIÓN NETA	8,1	3,4	- 58	-9,1	- 368	0,8	- 109

INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES							
Inmobiliario	9,8	3,0	- 69	0,1	- 96	N.D	

Fuente: Datainvex

3.5. Deuda

Según datos del último trimestre de 2009, la deuda dominicana para con España se cifraba en 118,2 M€, de los que 67,8 M€ correspondían a créditos FAD y 44,3 M€ a financiaciones comerciales aseguradas por CESCE.

El importe global supone un descenso notable desde los 160 M€ que sumaba la deuda cuatro años atrás.

3.6. Oportunidades de negocio para la empresa española

3.6.1. El mercado

Aunque la renta per capita es apreciable con más de 4.500 \$, ya quedó indicado su extraordinario grado de concentración. Por ello, para muchos de los bienes y servicios de importación, no cabe pensar de forma lineal en un mercado de 10 millones de personas, resultando más apropiado pensar en uno o dos millones de consumidores.

A lo anterior se superpone una concentración geográfica de las rentas; de forma que, a efectos de los bienes de importación, más de la mitad de la demanda se concentra en Santo Domingo y su zona de influencia. La parte norte del país absorbe el 30%, y el resto de la isla un 20%.

El comercio se halla liberalizado en alto grado desde que el país ingresó en la OMC, y son pocos los productos sujetos a restricciones. Siguen en pie sistemas de cuota o licencias para una serie de importaciones agrícolas, entre las que se encuentran el arroz, el azúcar, las habichuelas, la leche en polvo y los ajos.

Se aplican cinco niveles arancelarios, a saber 0%, 3%, 8%, 14% y 20%. La relación completa puede consultarse en www.dga.gov.do

El IVA tiene tasa única del 16%, pero muchos productos básicos se hallan exentos.

Hay una serie de productos como el tabaco, bebidas alcohólicas, ciertas bañeras, alfombras, acondicionadores de aire, algunos electrodomésticos, aparatos de sonido, de TV, yates, armas y telecomunicaciones, que están sujetos al Impuesto Selectivo al Consumo.

No existen restricciones por control de cambios, lo que posibilita el pago por adelantado al exterior; una fórmula muy recomendable para el exportador extranjero, dada la generalidad de los problemas de cobro en el país, que casi puede decirse que constituye un componente cultural.

El sector público no tiene un peso importante desde el punto de vista de las mercancías, pero sí de los proyectos. En 3.6.3.1 se aportan algunas recomendaciones al respecto.

La distribución de productos alimenticios, especialmente los importados, está dominada por grandes cadenas de supermercados; casi todas ellas pertenecen a familias de origen español que conocen muy bien la oferta hispana e importan directamente.

El procedimiento de trabajo más usual para el exportador es el de nombrar representante-distribuidor. La figura viene regulada por la Ley 173 sobre cuyos problemas se advierte en la página web de la Oficina Económica y Comercial.

En varios bienes y servicios se da escasez de oferentes, acompañada de barreras de entrada para nuevos participantes. Ello sucede particularmente en los más lucrativos cuales son el azúcar, habichuelas y otros alimenticios, gas y combustibles....

No hay ferias internacionales relevantes, y las locales suelen ser eventos pequeños dirigidos al mercado interno y al público en general, con pocos visitantes profesionales.

Además de la propia OFECOMES, en Dominicana la Cámara de Comercio Española es una excelente referencia para obtener contactos con empresarios fiables y con raíces españolas, así como noticias y consejos, siendo altamente recomendable afiliarse a ella quienes complen una relación comercial duradera con el país.

Los servicios bancarios son abundantes y funcionan correctamente. Sin embargo, las cuentas corrientes son escasas y no existe la posibilidad de domiciliaciones para los pagos.

3.6.2. Importancia económica del país en su región

La República Dominicana es, con diferencia, la mayor economía del Caribe. También desde el punto de vista político y de relaciones internacionales constituye la nación más relevante y sus contactos y "entrada" con los demás gobiernos del continente son muy superiores a los de cualquier otra de las islas.

En lo que hace a su interés para España es igualmente el primer mercado, además de albergar un volumen de inversión directa español muy superior y, en todo caso, un número y variedad de empresas implantadas españolas (o de españoles) que multiplica muchas veces a cualquiera de los restantes.

Tiene, sin embargo, la República problemas por resolver en la región, como es su relación ambivalente de vecindad-recelo con Haití, su segundo mercado mundial, y las reticencias con otra economías vecinas que, p. ej., llevan a Dominicana a mantenerse fuera del CARICOM o del Banco de Desarrollo del Caribe.

3.6.3. Oportunidades comerciales

3.6.3.1. Compras del sector público. Licitaciones y concursos

El desglose del gasto estatal que ofrecen los presupuestos no permite evaluar en forma útil la envergadura y tipología de las compras del sector público, más allá de imaginar que el núcleo principal del gasto de inversión (60.000 millones de pesos en 2009) habrá dado lugar a contratos de obras y sus materiales, y que se efectuaron compras de bienes y servicios corrientes por valor de 29.000 de pesos. De todas formas, el bajo peso del gasto público en relación con el PIB, unido al hecho de que la mayoría del mismo se va en sueldos, salarios y bonos de funcionarios y estamento político permite interpretar que la relevancia de las compras públicas es inferior a la que tienen en muchas otras economías.

Su gestión viene regida por la Ley 340/06 de Contrataciones de Bienes, Servicios, Obras y Concesiones de 18 de agosto de 2000, modificada luego por la 449/06 del 6 de diciembre del mismo año.

Son muy pocos los casos de publicación de concursos para adquisiciones abiertas a oferentes internacionales y, en todo caso, resultan contados los casos de concurso abierto en obras y trabajos, porque la adjudicación directa (grado a grado como se dice en Dominicana siguiendo la denominación francesa) suele ser la modalidad efectiva aunque se revista de otra forma. Las noticias y ciertos pliegos de condiciones de participación suelen figurar en el sitio www.comprasdominicana.gov.do

Tanto en lo relativo a obras y proyectos, como a suministros e incluso a encargos de consultoría, el impago o su retraso indefinido (y, desde luego sin intereses, en caso de que se llegue a cobrar) constituye un problema endémico y grave en las relaciones contractuales con los entes públicos estatales, locales, o entidades autónomas.

3.6.3.2. Sectores con demanda potencial de importaciones

Consumidores y empresarios dominicanos conocen bien la oferta española y, en general, aprecian su calidad. Las áreas de interés regular son, por tanto, las de nuestra exportación habitual, si bien los factores cíclicos les afectan de modo desigual.

Las cifras del último bienio confirman como sectores principales a los de maquinaria eléctrica y mecánica, los materiales relacionados con la construcción –especialmente los productos planos de revestimiento- y los de consumo como vinos, aceite, alimentos envasados y medicamentos.

Como campos adicionales de interés a medio plazo se perfilan los suministros e instalaciones de fuentes de energía renovable –bien sea solar, eólica, o micro centrales hidráulicas-, la agroindustria (invernaderos, riego por goteo, proceso de frutas y verduras), o los suministros y servicios destinados a los huéspedes de instalaciones hoteleras en su entorno inmediato (seguridad, atención médica, restauración, oferta cultural y alquileres diversos).

La posibilidad de que se materialice el proyecto para una segunda línea de Metro abriría notables posibilidades en equipos eléctricos, material móvil, catenaria fija y otros, así como en asesoramiento técnico como fue el caso con ocasión de la Línea 1 por parte de Metro Madrid.

También resultan manifiestas las oportunidades en materia de software, asesoría de gestión y servicios a las empresas que tengan el idioma español como soporte, así como consultoría financiada/convocada por instituciones multilaterales –destacadamente la UE y el BID- y también por algunos entes públicos dominicanos, como el Mº de Salud o el organismo regulador de Telecomunicaciones.

Por último, la canalización de la ayuda y suministros a Haití a través de República Dominicana promete brindar oportunidades notables de suministros de diversa índole para entrega inicial en puerto dominicano: bien a través de distribuidores asentados en el lado este de la isla, bien directamente a organismos internacionales y ONG's: Se tratará de bienes y servicios de diverso tipo, incluidos los de hostelería, suministros, intendencia, ingeniería, proyectos y subcontratos.

3.6.4. Oportunidades para invertir

La estabilidad político social y las condiciones climáticas han permitido a la República en los últimos años atraer volúmenes sustanciales de inversión extranjera directa (no así de cartera) hacia el sector turístico, como ocurriera más atrás con el fabril de zonas francas que perseguía competir por vía de los bajos salarios (inferiores a 200 dólares mensuales todavía hoy). Incluso el ejercicio 2009, en que la IED sufrió una caída superior al 30%, allegó más de 2.100 M\$ a la sub-balanza de pagos financiera. Pero se trató básicamente de ventas de activos existentes, especialmente de la mina de oro ya citada en otros epígrafes.

Actualmente, los problemas de seguridad jurídica, unidos a la competencia asiática en el mercado textil USA desde que terminó el privilegio dominicano al expirar el Acuerdo Multifibra, han cambiado las cosas. Y tal parece que las ventajas ofrecidas por el acuerdo DR-CAFTA (que prometía hacer de la isla una buena plataforma para penetrar en USA) no están logrando impedir los crecientes déficits dominicanos con USA y Centroamérica. Sin duda, la razón estriba en la baja competitividad dominicana –no compensada ya por los bajos salarios que todavía prevalecen- y en la escasa capacidad y expertise en materia de búsqueda e introducción de nuevos productos y mercados.

Con todo, las posibilidades de inversión no están agotadas y en &3.6.4.2. se apuntan algunos sectores con posibilidades, cuidando siempre de contar con una buena asesoría jurídica y obrando con cautela y sin confiar demasiado en aparentes amistades y vías fáciles.

3.6.4.1. Concesiones, Privatizaciones y otras

Ha quedado dicho que, faltos de recursos para desarrollar las infraestructuras en el volumen y ritmo deseable a pesar de la velocidad de endeudamiento exterior que el país

registra, los gobernantes dominicanos reiteran que el sistema de concesiones administrativas como la panacea a estas carencias.

Así se proclama para ideas como un tren de alta velocidad entre Santiago y la capital, para un tren de transporte urbano aéreo en Santiago, o para la segunda línea del metro en Santo Domingo (de hecho convocada en concesión el pasado año, pero aún desierta). La ausencia de ley de concesiones, sin embargo, unida a las malas experiencias (precisamente españolas) en la primera concesión otorgada en carreteras autovía de la costa o en gestión de basuras, más la dificultad de garantizar al concesionario futuras actualizaciones de tarifas en servicios públicos sensibles como el transporte urbano, complican sin duda este capítulo.

En cuanto a privatizaciones nuestra experiencia tampoco ha sido halagüeña tras el grave caso de Unión FENOSA que hubo de abandonar el país con un quebranto elevadísimo al nacionalizarse las dos distribuidoras eléctricas que tenía. Otro caso señalado actual de vaivenes y polémica es la venta o no a Venezuela por 130 M\$ del 49% del capital de la refinería estatal dominicana, que está protagonizando una saga notable de anuncios y mentases desde hace ya casi 12 meses.

Tras el cierre hace más de un año de la explotación extranjera de ferro-níquel, la privatización de la mayor mina de oro del país por venta a una firma canadiense parece consumada con éxito, a pesar de las fuertes protestas ecologistas en curso. Sus pagos anuales al Estado más las adquisiciones de equipos y obras a contratar por Barrick Gold serán probablemente el principal pilar de las entradas de IED en los próximos años, como ya empezaron a serlo en 2009/2010.

3.6.4.2. Sectores con demanda potencial de inversión extranjera

En las dos últimas décadas, el sector más atractivo ha sido el turístico, según queda dicho, junto con la construcción de apartamentos en Santo Domingo y zonas turísticas, y el potencial de inversión en grandes complejos de gama alta (capacidades cercanas a las 1.000 habitaciones incorporando grandes zonas comunes, campos de golf compartidos y demás), está aún lejos de ser agotado si, como parece, la demanda turística de sol y playa en el Caribe se recobra del descenso de 2008/2009.

En el futuro inmediato, las energías alternativas -destacadamente la eólica y los biocombustibles-, disponen de indudables posibilidades al amparo de la ley ad-hoc para renovables, siempre que las 3 distribuidoras eléctricas (que desde la expulsión de FENOSA son todas estatales) garanticen el pago puntual de la energía y la actualización periódica de tarifas. De mejorar las cosas en el ámbito regulador, la propia generación convencional (centrales a gas -ciclo combinado) pueden ser objeto de atención para cubrir el faltante de potencia instalada que el país tiene por el alto grado de obsolescencia y también por la necesidad de sustitución de buena parte de los 2.700 MW actuales que generan a costo unitario elevadísimo.

En el ámbito de las producciones físicas parece claro que la agricultura orgánica, las frutas tropicales y su envasado y comercialización internacional (piña, macadamia, mango, plátano...) disponen de oportunidades no solo en el mercado americano por su proximidad, sino en Europa con las nuevas aperturas otorgadas por el acuerdo UE-CARIFORUM.

Otros sectores donde ya hay realizaciones sustanciales de IED pero que siguen disponiendo de margen son los centros de llamadas para países de habla hispana, o las telecomunicaciones.

3.6.5. Fuentes de financiación: locales, bilaterales y multilaterales

La incapacidad de generar suficiente ahorro interno para mantener un ritmo de inversión adecuado hace que en la R. Dominicana sea recurrente la necesidad de aportar financiación externa a casi todo proyecto de obras, instalaciones e incluso suministros destinado al sector público.

Sea por vía multilateral (BID, BM, UE, CAF principalmente, que se tratan más abajo, a los que se ha unido ahora el FMI al firmar el Stand by) sea por vía bilateral, la disponibilidad

de financiación externa es condición sine qua non de estos proyectos. Procede decir aquí que, al no abundar las ofertas concesionales y estar calificado en el Grupo 5º por las aseguradoras de crédito, las operaciones de créditos a comprador vienen requiriendo garantía soberana, la cual aprueba el Parlamento caso a caso a solicitud del Presidente de la República.

En cuanto a las operaciones inmobiliarias privadas, la banca comercial local ha venido financiando operaciones de empresarios españoles del sector inmobiliario en conjunción con fondos propios de los promotores o créditos recabados por ellos en el exterior.

En lo tocante a las disponibilidades concesionales españolas por vía del FAD, FEV y el FAD-PYMES, sus características quedaron indicadas en el & 3.1.2.

COFIDES lleva unos años sin financiar operaciones en el país.

3.7. Actividades de Promoción

Las acciones de promoción comercial española desplegadas en el país consisten principalmente en misiones comerciales, al no existir ferias profesionales que ameriten pabellones o stands agrupados, por ahora.

Conjugando el Plan de Actividades ICEX y el Plan Cameral, la media anual es de 12-15 misiones, la mayoría de ellas directas multisectoriales. A ellas se añaden 3-5 misiones inversas, que siempre van focalizadas hacia ferias de especialidad, y alguna misión empresarial acompañando a presidentes autonómicos que visitan el país de forma oficial (Balears, Asturias...).

Otras acciones consisten en una misión de estudio y en apoyos a la promoción de la gastronomía española, o degustaciones de vinos.

El conjunto moviliza a lo largo del año en torno a 100-120 empresas bajo la égida de una docena de Cámaras Comercio y Asociaciones Sectoriales.

La atención de tan elevado número de acciones solo resulta factible gracias a las excelentes relaciones que la OFECOMES mantiene con la Cámara Española de Comercio en República Dominicana, repartiéndose las agendas y labores preparatorias.

La página www.oficinascomerciales.es ofrece en varias páginas los diagramas de actividades de cada año por meses con especificación del tipo de acción y entidad coordinadora.

3.8. Previsiones a corto y medio plazo de las relaciones económicas bilaterales

La especial penuria del ejercicio comercial 2009, en el que los flujos bilaterales hispano-dominicanos cayeron en ambas direcciones bastante más de lo que lo hicieron las exportaciones globales de cada uno de los dos países al resto del mundo mueve a esperar que el 2010 y siguientes conocerán una recuperación de importes. A ello ayudará también la bajada experimentada por el euro, en caso de que se mantenga por encima del actual margen de 48-50 pesos.

Varios contratos adjudicados en los últimos meses a empresas españolas (Abastecimiento de Peravia, varios hospitales en Sto. Domingo, suministros de material militar de campaña y comunicaciones, entre otros) por importe agregado superior a 200 M\$ y que se espera iniciar en la segunda mitad del año, deberán apuntalar dicha recuperación.

En materia de inversión, en cambio, no se aprecian indicios que permitan pensar en un cambio de la tendencia decreciente de los últimos años que ha conducido a desinversión neta en 2009. De todas formas, llegados a un flujo español de IED prácticamente nulo el pasado año, cualquier operación pequeña bastará para situar en la casilla del Registro oficial cifras positivas.

Desde el ángulo institucional de las relaciones bilaterales, la previsión más destacada a corto es la materialización de una segunda ronda de negociaciones para el Convenio de

Evitación de la Doble Imposición, que permita cerrarlo este año y tenerlo ratificado antes de 2012.

4. RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

4.1. Con la Unión Europea

El país, que tuvo una incorporación tardía al grupo ACP, ha recibido sustanciales ayudas y ventajas de parte de la Unión Europea, que superan los 600 M€ en aprobaciones.

El *Regional Strategy Paper* para el Caribe y su *Regional Indicative Programme* acompañante, establecidos de conformidad con lo acordado en Cotonou y revisado luego en 2005 en Luxemburgo, fijan las prioridades e instrumentos contemplados por la UE para con Dominicana y los demás países CARIFORUM hasta el año 2013. Incluyen un paquete de ayuda programable de 163 M€ con cargo al 10º FED, al que se agrega el programa bancario del BEI para con los países de la zona, que apunta esencialmente al sector privado de sus economías.

No obstante el carácter reforzado de esta relación en lo institucional y en materia de AOD, las exportaciones UE hacia R. Dominicana no alcanzan los niveles relativos que tienen en otros países: se encuentran a la altura de las de China y son multiplicadas varias veces por los suministros de Estados Unidos al país. En materia de inversiones acumuladas la situación europea es más favorable, en cambio, debido principalmente al peso español acumulado.

Es de esperar que el Acuerdo UE-CARIFORUM, que se comenta a continuación y que abre al país el mercado europeo de azúcar, plátano y otros productos anteriormente restringidos, propiciará un aumento sensible de las ventas dominicanas al continente. El carácter asimétrico del Acuerdo, sin embargo, hace prever una evolución mucho más lenta de los flujos europeos hacia la República.

4.1.1. Marco Institucional

Los contactos al más alto nivel están previstos con carácter anual en los encuentros que ambas regiones celebran a modo de mini-cumbres con ocasión de la Cumbre AL-UE del año correspondiente. La próxima tendrá lugar en Madrid a mediados de mayo.

El marco regulador de las relaciones de la UE con Dominicana es el Acuerdo de Cotonou, firmado en 2000 y vigente hasta 2020. Este acuerdo supera en mucho a su predecesor Lomé IV, especialmente al potenciar la vertiente de diálogo político. En su vertiente de cooperación, el instrumento más poderoso es el Fondo Europeo de Desarrollo que, hasta 2013 opera con su 10ª reposición por importe de 23.000 M€.

Con la región caribeña, la UE firmó en 2008 un Acuerdo de Asociación Económica (conocido como EPA UE-CARIFORUM) que se configura como el nuevo marco que preside las relaciones de comercio e inversión entre ambas áreas. En el caso de algunos países europeos, como España, este Acuerdo se complementa con otros acuerdos APPRI y de Evitación de Doble Imposición firmados a título bilateral.

El EPA crea un Consejo a nivel ministerial, un Consejo de Desarrollo para el seguimiento del día a día, un Comité Parlamentario y un Comité Consultivo.

El Acuerdo conforma un régimen de libertad de comercio entre ambas partes. Su objetivo último es articular un marco de relaciones más transparente y previsible que potencia el comercio y la inversión entre las partes, así como una mayor integración económica de la región beneficiaria. Para ello introduce un trato de concesiones que se caracteriza por venir presidido por la idea de reciprocidad, destacando entre sus notas las siguientes:

Proveer amplia cobertura en cuanto al abanico de transacciones contempladas, aunque permitiendo exceptuar ciertos productos; propiciar la integración regional; ser asimétrico

y progresivo en favor de los países CARIFORUM; incorporar un importante componente de desarrollo que excede lo meramente comercial e incluye asistencia técnica para su propia aplicación; flexibilizar posturas ante necesidades particulares de los países y provisiones de salvaguardias en países y circunstancias determinadas; prohibir las restricciones cuantitativas, a excepción de lo previsto sobre salvaguardias y antidumping; fijar provisiones relativas a los Servicios, establecimiento y cooperación -en particular, en materia de establecimiento comercial y movimiento temporal de personas por motivo de negocios-; suprimir de forma inmediata las cuotas y aranceles por parte de la UE a los productos caribeños desde el primer día de aplicación, a excepción del plátano y el arroz; definir el desarme progresivo de las barreras arancelarias y otras caribeñas a lo largo de 25 años; mejorar las reglas de origen, que permitirán que porcentajes mayores de inputs externos sean considerados como caribeños; instar a las partes a compromisos en acceso al mercado (incluida cláusula de Nación Más Favorecida de parte europea aunque los caribeños solo vendrán obligados a ella en tratados establecidos con terceros); otorgar "Trato Nacional" a las inversiones para establecimiento comercial en varios sectores; acordar cláusulas sobre Propiedad Intelectual y Compras Públicas....

El texto completo del Acuerdo y sus anejos de desarme arancelario por países está disponible (pulsando CNTRL+clic) en:

[Acuerdo de Asociación Económica entre los países de la Unión Europea y los países del Cariforo \(AAE\)](#)

4.1.2. Intercambios Comerciales

Comose aprecia en el cuadro 15, el valor en euros de los flujos de compras y ventas entre R. Dominicana y la UE durante 2009 regresó a los niveles de cinco años atrás, habiéndose perdido en dos años la ganancia de importe que experimentara en 2007.

No obstante, al ser la reducción de 2009 inferior a la del comercio global dominicano, la cuota de mercado europea avanzó durante este ejercicio.

Cuadro 15: INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA U.E. (Datos en M de €)	2006		2007		2008		2009	
				%		%		%
EXPORTACIONES	876	1013	15,6		1035	2,1	811	-21,6
IMPORTACIONES	663	807	21,7		796	-1,3	591	-25,7

Fuente: EUROSTAT

En la ordenación de países exportadores de la UE España ocupa habitualmente el primer lugar, seguida por Alemania, Italia, Reino Unido y Francia. Tras estos países que en los últimos años han mantenido esas posiciones, están los Países Bajos, Bélgica y Suecia.

Por el lado de las importaciones, los tres primeros lugares son para Bélgica, Reino Unido y Países Bajos que ocupan habitualmente esas tres posiciones por obra de sus compras de materias primas y productos agrícolas. A cierta distancia vienen Finlandia, España y Alemania.

En lo que respecta a Estados Unidos, el adelanto temporal del acuerdo DR-CAFTA, que ya opera desde hace varios años, unida al mejor acceso que ofrece en ciertos bienes y servicios comparado con los originarios de Europa -que enfrentan un proceso de 25 años para su reducción-, hace prever que la ventaja relativa de Estados Unidos se mantendrá en el medio plazo.

4.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

En el catálogo de barreras comerciales, que recopila la D.G. Trade de la Comisión Europea y que pueden encontrarse en su página web, no se describen especiales obstáculos referidos a la R. Dominicana.

Sin embargo, en el Examen de la Política Comercial de R. Dominicana efectuado el pasado año, la Comisión puso de manifiesto en sus comentarios y preguntas una serie de obstáculos y limitaciones al comercio y la inversión en la República, que coincidían esencialmente con las anotadas en & 3.1.3. , incluyendo la solicitud de actualizar la antigua Ley 173 que coarta la seguridad y libertad en materia de contratos de representación/distribución comercial.

La Representación de la Comisión UE en Santo Domingo, en excelente coordinación con las Embajadas europeas, está muy alerta a las barreras que surgen y sus gestiones son rápidas y sistemáticas para intentar atajarlas. Tales han sido recientemente los casos de los procedimientos de salvaguardia iniciados por el Mº de Comercio, el esfuerzo por conseguir la debida aplicación de los aranceles rebajados del EPA, la denuncia de los métodos de re-valoración de mercancías por la Aduana, la presión para que las autoridades dominicanas acepten las listas de excepciones arancelarias solicitadas por Haití para incorporarse al EPA, entre otros.

4.1.4. Con las Instituciones Financieras Internacionales

F. M. I. - Rindiéndose a la carencia de recursos, las autoridades solicitaron con urgencia un acuerdo Stand by terminando su rechazo de varios años a la supervisión del Fondo. El acuerdo quedó firmado en noviembre para un plazo de 28 meses y sin apenas exigencias cuantitativas ni temporales para la República por parte del Fondo, que se limitó a solicitar reducción en el gasto corriente y esfuerzos para el pago de la deuda pendiente con las generadoras de electricidad.

El acuerdo permite al Gobierno acceder a 1.700 M\$ de financiamiento multilateral adicional, de los que casi la mitad fueron desembolsados con urgencia por el Fondo y el BID.

En marzo se ha efectuado la primera revisión del acuerdo, expresando satisfacción el Fondo por los indicios de recuperación económica que se aprecian y perdonando el incumplimiento de los dos objetivos acordados cuatro meses atrás sobre déficit público y pagos a las eléctricas.

B. I. D. - Es, de lejos, la fuente de financiación multilateral más relevante para el país, que recibe los recursos de la ventanilla de capital ordinario sin acceder al FEO por exceder su umbral de renta. El Banco ha estado muy activo en asistir al país durante la crisis reciente, proveyendo incluso de importante ayuda presupuestaria.

Dejando al margen la cartera histórica y centrándonos en las operaciones actuales, se resumen debajo las principales novedades de la cartera en fase de preparación: tanto en materia de préstamos como de Asistencia Técnica y operaciones del FOMIN, cuyos títulos indican por sí mismos sobre las prioridades sectoriales del organismo en el país.

En la columna derecha se indican los fondos acompañantes movilizados por el banco en su labor catalizadora.

Cifras en millones de dólares

OPERACIONES EN PREPARACIÓN BID.			Aporte B.I.D	Contrapartida
C. O.				a
DR-L1014	DR-L1014	Programa de Apoyo a las Políticas de Competitividad	60	--
DR-L1020	DR-L1020	Reforma Poder Ejecutivo II	15	--
DR-L1022	DR-L1022	Programa de Apoyo de Políticas de Competitividad II	60	--
DR-L1026	DR-L1026	Programa Rehabilitación Distribución de Electricidad	40	88
DR-L1027	DR-L1027	Banco de Reservas - TFFP	4	--
DR-L1030	DR-L1030	Carretera Peaje Boulevard Turístico Atlántico	60	--
FOMIN				

DR-M1007	DR-M1007	Banco Ademi	4	--
DR-M1018	DR-M1018	Competitividad y formalización de las PYMEs a través del uso de las TIC	0,9	--
DR-M1020	DR-M1020	Desarrollo de un Sistema de Franquicias para el Sector Empresarial	0,6	0,3
DR-M1021	DR-M1021	Gestión Turística basada en Recursos Culturales Puerto Plata	N.D.	N.D.
Asistencia Técnica				
DR-T1019	DR-T1019	Apoyo a la modernización de la educación media, Fase II	0,25	0,20
DR-T1023	DR-T1023	Innovación Tecnológica para la Educación Superior	0,48	0,96
DR-T1028	DR-T1028	Implantación del Nuevo Régimen Municipal en RD	0,8	--
DR-T1029	DR-T1029	Apoyo Concesiones en Transporte Urbano (VIADOM)	0,05	--
DR-T1032	DR-T1032	Preparación Programa Reforma Poder Ejecutivo II	0,15	--
DR-T1036	DR-T1036	Apoyo a Progr. de Biocombust, Eficiencia Energética y Energía Renovable	0,75	0,18
DR-T1040	DR-T1040	Apoyo a la Reforma de la Gestión Social	0,15	--
DR-T1043	DR-T1043	Eficiencia Energía y Comercial del Sector Eléctrico	0,1	--
DR-T1044	DR-T1044	Apoyo a la competitividad	0,1	--

En cuanto a las operaciones en curso del pipeline, su listado es el siguiente:

Cifras en millones de dólares

PRÉSTAMOS EN EJECUCIÓN BID			Financiamiento	
Ref	Operación	Nombre	Cap.Ordinario	Contrapartida
DR0073	1176/OC -DR	Modernización del Poder Ejecutivo	21,5	5,3
DR0112	1289/OC -DR	Programa Multifase de la Educación Media.	52	6
DR0123	1198/OC- DR	Reforma y Moderniz. Agua Potable y Saneamiento	31,3	18
DR0125	1429/OC -DR	Programa de Equidad en la Educación Básica	80	9
DR0134	1183/OC -DR	Programa de Reforma y Capacitación Laboral	16,9	4,2
DR0138	1397/OC -DR	Apoyo a la Transición y Competitividad Agroalimentaria	55	6,1
DR0146	1453/OC -DR	Implantación de la Reforma de Pensiones	5	0,7
DR0148	1511/OC -DR	Fortalecimiento de la Gestión de Comercio Exterior	5	0,55
DR0150	1806/OC -DR	Programa de Reforma de la Gestión Pública	150	0
DR0152	1474/OC -DR	Programa Fomento de la Competitividad	9,4	4,1

B. M. - La actividad del Banco Mundial en el país menos notoria, y su oficina local tiene también menor envergadura que su colega el BID.

No obstante, las aprobaciones de los últimos meses han elevado su perfil, especialmente en lo que respecta a los sectores sociales y a la eficiencia y transparencia del sector público, que suman 300 millones de dólares en tan solo dos operaciones.

B. M. / I.D.A.			(M \$)
No. de identificación	Proyecto	Año de aprobación	Monto
<u>P054221</u>	Water & Sanitation in Tourist Areas - DO(APL1)	2009	27.5
<u>P095863</u>	DO Municipal Development	2010	20
<u>P106619</u>	Health Ref II - DO (APL2)	2010	30.5
<u>P115145</u>	DO Prog. Pub. Finance & Social Sector DPL	2010	150
<u>P116369</u>	DO (AF) Social Sectors Investment Programme	2010	10
<u>P116972</u>	Perform. & Accbilty Soc. Sctrs DPL - DO-1st	2010	150

C. A. F. - La República Dominicana es miembro de la Corporación Andina de Fomento, y de hecho recibe préstamos de la misma. En particular, para la construcción de viviendas sociales y urbanizaciones.

4.2. Con la Organización Mundial de Comercio

El país accedió a la OMC en 1995 y disfruta todavía de varias derogaciones y tratamientos privilegiados.

En 2009 pasó con relativo éxito el exámen de políticas comerciales, y efectúa frecuentes notificaciones TBT en el marco de la Organización.

4.3. Con otros organismos y Asociaciones Regionales

El país se mantiene fuera del CARICOM, pero es miembro del CARIFORUM que hubo de establecerse para actuar como contraparte europea en el Acuerdo de Asociación Económica de la región caribeña con la UE.

El país tiene firmados acuerdos comerciales con Estados Unidos (libre comercio a través del DR-CAFTA), los países del Caribe y la Unión Europea (AAE). Se trata de acuerdos de libre comercio con mayor o menor alcance y ambiciones, cuyo contenido puede consultarse en las direcciones siguientes (pulsar CTR + clic):

-- *Acuerdo de Libre Comercio entre República Dominicana y la Comunidad del Caribe (ALC RD - CARICOM)*

-- *Acuerdo de Libre Comercio entre los Estados Unidos, Centroamérica y la República Dominicana (DR-CAFTA)*

Los resultados comerciales del país en el marco del DR-CAFTA están siendo bastante negativos debido a la superior competitividad de sus socios centroamericanos y, en el interior de Estados Unidos, a la de China, Vietnam e Indonesia, que en pocos años han absorbido parte de la clientela dominicana en textil, calzado, bisutería y otros bienes.

Recientemente ello está propiciando críticas de Asociaciones dominicanas y de empresas, que hablan incluso de retirarse del Acuerdo. Cediendo a sus presiones, el M^o de Industria y Comercio ha adoptado algunas medidas proteccionistas unilaterales en cables, medias,

papel higiénico y sacos que, al ser protestadas por Costa Rica y otros, se encuentran en pleito en las instancias de arbitraje previstas en el Acuerdo.

4.4. Acuerdos bilaterales con terceros países

Quizá los casos de acuerdos bilaterales más notables sean el de Venezuela con sus notables ayudas crediticias y descuentos a R. Dominicana y los demás países caribeños por vía del acuerdo PETROCARIBE, y el alto grado de implicación del Banco de Desarrollo de Brasil (cercano ya a los 600 M\$) en la financiación de proyectos de carreteras y otras obras a las empresas Odebrecht y Andrade Gutiérrez.

China, que es el segundo suministrador del país, no sabemos si dispone de acuerdo específico, pero el hecho de no mantener relaciones diplomáticas mueve a ponerlo en duda.

La frecuencia de reseñas en prensa de misiones y conversaciones con Taiwan y Corea demuestra la actividad de ambos, por más que no setraduzca en posiciones altas de los mismos en el ranking comercial ni de inversores.

4.5. Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro

Cuadro 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAIS ES MIEMBRO

OMC
Banco Mundial
Banco Interamericano de Desarrollo
FMI
DR-CAFTA con los Estados Unidos
CARIFORUM (Acuerdo EPA de Asociación Económica con la UE)
Acuerdo de Comercio CARICOM-RD
Corporación Andina de Fomento

Fuente: OFECOMES