INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

Egipto

Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Elcairo

Actualizado a Diciembre 2011

1. SITUACIÓN POLÍTICA **5**
1.1. Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones 5
1.2. Gabinete Económico y distribución de competencias 5
2. SITUACIÓN ECONÓMICA **6**
2.1. Evolución de las principales variables 7
2.1.1. PIB **9**
2.1.2. Precios **10**
2.1.3. Desempleo. Población activa. Población ocupada por sectores **11**
2.1.4. Distribución de la Renta **11**
2.1.5. Cuentas Públicas **11**
2.2. Previsiones macroeconómicas 12
2.3. Otros posibles datos de interés económico 13
2.4. Comercio Exterior de bienes y servicios 13
2.4.1. Apertura Comercial **13**
2.4.2. Principales socios comerciales **13**
Cuadro 3: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES 14
Cuadro 4: PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES 14
2.4.3. Principales sectores de bienes (Importación y Exportación) **14**
Cuadro 5: PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS 15
Cuadro 6: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS 16
2.4.4. Principales sectores de servicios (Importación y Exportación) **17**
2.5. Turismo 17
2.6. Inversión extranjera 18
2.6.1. Novedades en la legislación **19**
2.6.2. Inversión extranjera por países y sectores **20**
Cuadro 7: INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAISES Y SECTORES 21
2.6.3. Operaciones importantes de inversión extranjera **22**
2.6.4. Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras **22**
2.6.5. Ferias sobre inversiones **22**
2.7. Inversiones en el exterior. Principales países y sectores 22
Cuadro 8: INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES 22
2.8. Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas 23
2.9. Reservas Internacionales 24
2.10. Moneda. Evolución del tipo de cambio 24
2.11. Deuda Externa 24
2.12. Calificación de riesgo 25
2.13. Principales objetivos de política económica 25
3. RELACIONES ECONOMICAS BILATERALES **25**

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

3.1. Marco Institucional 25
3.1.1. Marco general de las relaciones 25
3.1.2. Principales Acuerdos y Programas 26
3.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos 26
3.2. Intercambios Comerciales 27
3.2.1. Exportaciones españolas al país 27
Cuadro 10: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA 27
3.2.2. Importaciones españolas 28
Cuadro 11: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA 28
3.2.3. Evolución del saldo de la Balanza Comercial bilateral 29
Cuadro 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL 29
3.3. Intercambios en el sector servicios (especial referencia al turístico) 29
3.4. Flujos de inversión 29
3.4.1. De España en el país 29
3.4.2. Del país en España 30
3.5. Deuda 31
3.6. Oportunidades de negocio para la empresa española 32
3.6.1. El mercado 32
3.6.2. Importancia económica del país en su región 32
3.6.3. Oportunidades comerciales 33
3.6.3.1. Compras del sector público 33
3.6.3.2. Sectores con demanda potencial de importaciones 33
3.6.4. Oportunidades para invertir 33
3.6.4.1. Concesiones, Privatizaciones y otras 34
3.6.4.2. Sectores con demanda potencial de inversión extranjera 34
3.6.5. Fuentes de financiación 34
3.7. Actividades de Promoción 35
3.8. Previsiones a corto y medio plazo de las relaciones económicas bilaterales 35
4. RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES 36
4.1. Con la Unión Europea 36
4.1.1. Marco Institucional 36
4.1.2. Intercambios Comerciales 38
Cuadro 15: INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA U.E. 38
4.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos 38
4.2. Con las Instituciones Financieras Internacionales 38
4.3. Con la Organización Mundial de Comercio 38
4.4. Con otros organismos y Asociaciones Regionales 39
4.5. Acuerdos bilaterales con terceros países 40
4.6. Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro 41

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

Cuadro 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAIS ES MIEMBRO 41

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

1. SITUACIÓN POLÍTICA

1.1. Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones

Una vez que el Consejo Supremo de las Fuerzas Armadas asumió las responsabilidades del presidente en febrero de 2011, se procedió a la disolución de la Asamblea del Pueblo (Cámara Baja) y el Consejo de la Shura (Cámara Alta), situación que se mantendrá hasta que concluyan las elecciones elecciones legislativas y presidenciales. Las primeras se celebrarán de noviembre de 2011 hasta marzo de 2011, quedando las presidenciales fijadas en junio de 2012.

El Consejo de Ministros aprobó en 2011 un proyecto de decreto ley para modificar la Ley 40/77 para ampliar el margen de libertad de fundación de partidos políticos, si bien se establecen una serie de condiciones como la exclusión de formaciones de carácter religioso o la prohibición de discriminación por motivos de sexo, raza o religión.

Los jóvenes que abanderaron la revolución y las distintas formaciones laicas que se unieron a ellos no han constituido un partido concreto para participar en las próximas elecciones.

Entre la veintena larga de partidos políticos activos antes de la Revolución, los más importantes son:

1. Al Wafd, que aglutina los grupos políticos de tendencia liberal, conservadora y laica, y que aboga por la liberalización política y el avance del sector privado en la economía.

2. Al Tagammo, unionista-progresista, que lidera a los partidos de izquierdas (tendencia socialista), pero que tiene muy poco peso.

3. Al Ghad, de ideología laica, liberal centrista.

Los partidos más destacados de nueva creación son:

Libertad y Justicia, partido de los Hermanos Musulmanes, que se autodefine como un partido civil con trasfondo religioso. Al Wasat, con tendencias islamistas moderadas, cuyo fundador lo compara con el AKP, partido en el poder en Turquía. Partido de los Egipcios Libres, liberal, fundado por el magnate egipcio Naguib Sawiris junto con otros personajes destacados en los círculos intelectual, ciéntifico, etc. Partido Socialdemócrata, de tendencia liberal de izquierdas, resultado de la fusión de dos partidos liberales existentes antes de la Revolución.Partido del Frente Democrático, de corte liberal democrático.

Por su parte, las FFAA siguen manteniendo una activa presencia en la vida pública. Están presentes en amplias esferas de la economía y la gran mayoría de las empresas públicas tienen por presidente a un oficial de las FFAA, al igual que la mayor parte de los gobiernos provinciales.

1.2. Gabinete Económico y distribución de competencias

El Primer Ministro es el responsable máximo de la política económica y preside una comisión inter-ministerial para la resolución de conflictos que puedan tener los inversores con la Administración Egipcia, creada en 2011. Desde la revolución del 25 de enero de 2011 se suprimió el Ministerio de Inversiones y el Primer Ministro asume esa competencia

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

y de él depende directamente la autoridad egipcia de inversiones GAFI –General Authority for Investments and Free Zones.

Vice Primer Ministro 1º. Supervisa los aspectos legales de la transición política y el proceso de privatización.

Vice Primer Ministro 2º y Ministro de Finanzas. Responsable de la política fiscal y financiera, siendo responsabilidad del Banco Central la política monetaria.

El Ministerio de Industria y Comercio Exterior es responsable de la política comercial e industrial del país, así como de la vertiente económica de la Unión por el Mediterráneo (UpM).

El Ministerio de Planificación y Cooperación Internacional, gestiona la abundante ayuda externa que recibe Egipto y asume desde en 2011 las competencias en materia de planificación económica.

2. SITUACIÓN ECONÓMICA

La revolución y el periodo de transición política que se abrió a partir de la dimisión del Presidente Mubarak a principios de 2011 están teniendo un impacto negativo en la economía egipcia a corto plazo. La economía se contrajo un 4,2% en el primer trimestre de 2001 y cerró el año fiscal 2010/2011, que cierra en junio de 2011 con un crecimiento del 1,8%, gracias a los buenos resultados registrados en el primer semestre: de julio a diciembre de 2010 la economía creció un 5,1%.

Los ámbitos donde el impacto ha sido mayor han sido el sector turístico y la inversión directa extranjera (IDE). El sector turístico aporta el 7% del PIB y es la segunda fuente de divisas. Sus ingresos disminuyeron un 47,5% en la segunda mitad del año 2010/11 respecto los primeros seis meses (se ingresaron 6.900m$ de julio a diciembre de 2010 y solo 3.600m$ de enero a junio de 2011) , como consecuencia de inestabilidad política.

La IDE, por su parte, cayó un 67,6% en 2010/11 respecto al año fiscal anterior, habiéndose registrado tan solo unos flujos netos de 2.200m$ en todo el año. La balanza de capital, que había registrado una entrada neta de 7.900m$ en 2009/10, registró en 2010/11 una salida neta de 2.600m$. La fuerte salida de capitales que se produjo entre enero y junio de 2011, fundamentalmente de tenedores de letras del Tesoro (-7.100m$), superó la entrada neta de 4.600m$ que se había producido en los primeros seis meses del año fiscal.

La salida de capitales y la caída de los ingresos por turismo, ha incrementado el déficit de la balanza de pagos por cuenta corriente y ha debilitado la libra egipcia frente al dólar, sufriendo una depreciación de entrono al 4,5% desde enero 2011. No obstante, Egipto partía de una posición cómoda de solvencia, lo que ha permitido al Banco Central de Egipto (CBE) defender su moneda utilizando sus reservas internacionales, que han pasado de 36.000m$ antes de la revolución a 22.000m$ en octubre de 2011.

La incertidumbre política ha reducido la pujante demanda interna y disparado las tasa de ahorro, de forma que el crecimiento económico en la mayoría de los sectores se ha ralentizado, en especial, en el sector industrial y en aquellos que han sido motor del crecimiento económico: construcción y TICs. Se observa, no obstante, en los últimos meses una tendencia a la recuperación de todos ellos. La ralentización de la demanda ha reducido la inflación del 12% a mediados de 2011 al 7,6% en octubre de este año.

Otros datos económicos positivos que pueden reseñarse del último año fiscal (2010/11) son el incremento del 12% registrado en los ingresos del canal de Suez respecto al año anterior (pasaron de 4.500m$ en 2009/10 a 5.100m$ en 2010/11), el incremento anual del 30,2% en la remesas de emigrantes (a pesar de la pérdida de 1,5 millones de

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

empleos egipcios en Libia, la remesas de emigrantes alcanzaron los 12.400m$ en 2010/11) y el incremento del 13% registrado en las exportaciones egipcias, como consecuencia del aumento del 18,3% en el valor de las exportaciones de petróleo y gas (principal fuente de divisas del país).

El déficit fiscal es, sin embargo, motivo de cierta preocupación. El déficit público, que rozaba niveles preocupantes antes de la revolución, se prevé que aumente hasta el 9,6% en 2010/2011 como consecuencia del incremento de los subsidios al consumo de productos básicos como carburantes, pan, azúcar, tabaco y té (presupuestados como el 26% del gasto público en FY 2010/11), la subida de sueldos de empleados públicos y pensiones, la reducción de la recaudación de impuestos y el incremento del tipo del tipo de interés de la deuda pública egipcia (se ha incrementado en 200 puntos básicos desde el 25 de enero). No obstante, el GoE ha revisado a la baja sus previsiones de déficit para 2011/2012 al 8,6%, si bien no deja claro dónde se producirán los recortes de gasto público.

No cabe duda de que la situación política actual plantea importantes retos para mantener la estabilidad fiscal y financiera, pero también ofrece la oportunidad histórica de reformar las instituciones y sentar las bases de un crecimiento más equitativo y sostenible, que explote las fortalezas económicas del país (población dinámica y relativamente bien formada, bajos costes de producción, dimensión del mercado, acceso privilegiado a otros mercados y enclave geográfico) y genere empleo. No hay que olvidar que la economía egipcia estaba capeando la crisis económica mundial con bastante éxito hasta la revolución, registrando tasas de crecimiento en torno al 5% anual. Las claves de este éxito económico estaban, en primer lugar, en las reformas estructurales acometidas antes del estallido de la crisis financiera internacional, de las que cabe destacar la reducción y simplificación arancelaria y fiscal, la reforma del sistema financiero, el proceso de privatización y el establecimiento de un marco legal muy atractivo para los inversores, que le hizo ocupar durante cuatro años consecutivos el puesto de top reformer en la publicación del Grupo BM "Doing Business".

Egipto se considera una economía sólida y diversificada. Cuenta, además, con un sector bancario saneado y con altos índices de liquidez (23% de los activos), que podría contribuir a financiar el déficit público. Adicionalmente, el país es un enclave geoestratégico de gran interés tanto para los países occidentales como para los asiáticos, cuyo stock de inversiones es también elevado, lo que garantiza el apoyo financiero internacional. Prueba de ello son los paquetes de ayuda comprometidos por diversos países. Catar, por ejemplo, se ha comprometido a destinar 10.000m$ para inversiones en Egipto en sectores como turismo, construcción, petróleo, transporte, agricultura, educación o sanidad. EE.UU. también ha prometido 2.000m$ (incluidos 1.000m$ de conversión de deuda en inversiones); Arabia Saudita ha ofrecido 4.000m$, de los cuales una donación de 1.000m$ ha sido inyectada directamente al Banco Central para defender la libra egipcia; el G8 ha comprometido 38.000m$ en apoyo a la Primavera Árabe, la mayor parte de los cuales se destinará a Egipto, etc.

Por otro lado, el Ministerio de Hacienda egipcio está negociando con el FMI un préstamo stand by de hasta 3.200m$, para sortear eventuales problemas de liquidez que puedan surgir.

2.1. Evolución de las principales variables

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	Año 2007/08	Año 2008/09	Año 2009/10	Año 2010/11
PIB				
PIB (MUSD/M€ a precios corrientes)	158.255	187.956	216.830	231.890

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	Año 2007/08	Año 2008/09	Año 2009/10	Año 2010/11
Tasa de variación real (%)	7,2	4,7	5,1	1,8
Tasa de variación nominal (%)	20,4	15,9	15,8	13,8
INFLACIÓN				
Media anual (%)	11,7	16,5	12,6	11,0
Fin de período (%)	20,2	9,9	10,1	11,8
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%)	nd	nd	nd	nd
Fin de período (%)	9,7	10,2	10,2	12,1
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	77,5	79,1	83,5	84,5
Población activa (x 1.000 habitantes)	22,6	24,7	25,4	26,2
% Desempleo sobre población activa	8,8	9,9	9,4	11,9
DÉFICIT PÚBLICO				
% de PIB	6,8	6,6	7,8	9,6
DEUDA PÚBLICA				
en millones dólares	nd	nd	nd	nd
en % de PIB	73,5	72,5	73,6	76,2
EXPORTACIONES DE BIENES				
en millones dólares	29.356	25.169	23.873	26.993
tasa de variación respecto a período anterior	33,3	-14,3	-5,1	13,1
IMPORTACIONES DE BIENES				
en millones dólares	52.771	50.342	48.993	50.777
tasa de variación respecto a período anterior	37,8	-4,6	-2,7	3,6
SALDO B. COMERCIAL				
en millones dólares	-23.415	-25.173	-25.120	-23.764
en % de PIB	-14,4	-13,4	-11,6	-10,1
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en millones dólares	888	-4.424	-4.318	-2.769
en % de PIB	0,5	-2,3	-2,0	-1,9
DEUDA EXTERNA				
en millones dólares	33.893	31.531	33.694	34.906
en % de PIB	20,1	17,0	16,0	15,2
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	Año 2007/08	Año 2008/09	Año 2009/10	Año 2010/11
en millones dólares	2.861	3.045	2.611	2.776
en porcentaje de exportaciones de bienes y servicios	5,6	6,2	5,5	5,7
RESERVAS INTERNACIONALES				
en millones dólares	34.591	31.310	35.222	26.569
en meses de importación de bienes y servicios	8,9	7,9	8,6	6,3
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en millones dólares	13.236	8.113	6.758	2.189
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	5,56	5,51	5,51	n.d.
fin de período	5,43	5,59	5,69	5,97

Fuentes: Banco Central de Egipto, Ministerio de Comercio e Industria egipcio, Ministerio de Hacienda egipcio

Última actualización: diciembre 2011

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

2.1.1. PIB

La economía egipcia está diversificada. Aproximadamente la mitad de su PIB está compuesto por el sector servicios, que incluyen el sector público, el turismo y el Canal de Suez. A pesar de que el turismo es altamente dependiente de los acontecimientos políticos de la zona, en los últimos años ha mostrado una gran capacidad de rápida recuperación ante las inestabilidades políticas que caracterizan la zona.

La agricultura, por su parte, está viendo mermada su importancia relativa en los últimos años, pues la participación del sector primario en el PIB total cayó desde el 25,6% en 1985 al 13,3% en el ejercicio 2010/2011 (según datos del Banco Central de Egipto). No obstante, continúa empleando al 27% de la mano de obra y generando más del 12% de las exportaciones totales.

El empleo en el sector secundario representa en torno a un 14% del total, cifra que, de acuerdo con los datos suministrados por el Ministerio de Planificación, ha tenido una evolución bastante estable a lo largo de los últimos años. Su contribución al PIB representaba el 36,2% en 2010/2011

El sector terciario supone, según las autoridades egipcias, alrededor del 50% del PIB. A diferencia de la evolución en los sectores primario y secundario, el peso del sector terciario ha venido aumentando paulatinamente en los últimos años, al tiempo que se ha mantenido en las mismas cifras en lo que a mano de obra empleada se refiere. Los tres grandes motores de la economía de los últimos años han sido el comercio, la construcción y las nuevas tecnologías de la información y la comunicación..

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)	Año 2007/08	Año 2008/09	Año 2009/10	Año 2010/11
POR SECTORES DE ORIGEN				

PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)	Año 2007/08	Año 2008/09	Año 2009/10	Año 2010/11
AGROPECUARIO	13,6	13,4	13,2	13,3
Agricultura	-	-	-	-
Ganadería	-	-	-	-
Silvicultura y Pesca	-	-	-	-
MINERÍA	14,2	14,3	13,7	13,5
MANUFACTURAS	16,2	16,1	16,1	15,6
CONSTRUCCIÓN	4,6	4,9	5,3	5,3
COMERCIO	10,9	10,6	10,7	10,6
HOTELES, BARES Y RESTAURANTES	4,0	4,0	4,3	3,9
TRANSPORTE Y COMUNICACIONES	12,8	8,0	8,4	8,6
ELECTRICIDAD Y AGUA	3,3	1,7	1,8	1,8
FINANZAS	3,9	3,9	3,9	3,9
PROPIEDAD DE VIVIENDA	2,9	2,8	2,8	2,8
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	8,6	8,9	8,8	8,9
OTROS SERVICIOS	5,0	11,4	11,2	11,6
TOTAL	**100**	**100**	**100**	**100**
POR COMPONENTES DEL GASTO				
CONSUMO	82,2	82,5	82,9	84,4
Consumo Privado	71,4	71,3	72,1	73,3
Consumo Público	10,8	11,2	10,8	11,0
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	22,5	19,5	19,3	18,8
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	36,3	30,3	27,4	28,1
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	41,0	32,3	29,7	31,3

Fuentes: Banco Central de Egipto

Última actualización: diciembre

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

2.1.2. Precios

Las reformas estructurales, permitieron estabilizar la tasa de inflación en torno al 10,5% desde finales de 2010 hasta la revolución, tras alcanzar un pico del 24% en agosto de 2008. Los repuntes inflacionistas se suelen producir por incrementos estacionales en los precios de los alimentos, que representan el 40% de la cesta de productos que compone el índice de precios al consumo (IPC) egipcio.

En concreto, el año fiscal 2009/2010 cerró con un una inflación interanual del 10,1%. El nuevo indicador *core inflation*, menos volátil, registró un 6,6%. La subsistencia de ciertos niveles de incertidumbre política llevó a una una ligera depreciación de la libra egipcia frente al dólar y, consecuentemente, un repunte inflacionista en el año fiscal 2010/2011, que llegó al 12%, ya que la mayor parte de la inflación egipcia es importada.

No obstante, la incertidumbre política ha reducido la pujante demanda interna y dicha ralentización de la demanda ha reducido la inflación al 7,6% en octubre de este año.

2.1.3. Desempleo. Población activa. Población ocupada por sectores

Según los datos referidos a población, publicados por la Agencia de Estadística egipcia en 2010, de los más de 50 millones de egipcios mayores de 15 años, la población activa está solamente constituida por 26,2 millones de personas.

El número de parados ascendía en ese año a 2,33 millones y el gobierno cifraba la tasa de paro en el 8,9% en diciembre de 2010. La ralentización de la economía a lo largo del primer semestre de 2011 incidió negativamente en la tasa de desempleo, de modo que a finales de junio de este año se situaba en el 12% según lo publicado por el Gobierno egipcio.

La siguiente tabla desglosa la distribución del empleo según los sectores de actividad:

Sector	Porcentaje de población ocupada
Agricultura, pesca y ganadería	27%
Minería	1%
Ind. manufacturera	13%
Construcción	8%
Servicios	51%

2.1.4. Distribución de la Renta

2011Las altas tasas de crecimiento económico registradas en los últimos años han incrementado la renta per cápita egipcia desde 700$ en 2004 hasta los casi 3.000$ actuales. Sería necesario mantener estos niveles de crecimiento para que la tendencia se prolongara, algo poco probable a corto plazo, ya que la crisis financiera internacional y sobre todo la situación política que está atravesando el país actualmente llevaron a que la tasa de crecimiento en el año fiscal 2008/09 se situara en el 4,7%, en 2009/2010 rondara el 5% y en 2010/2011 cayera hasta el 1,8%.

Por su parte, deben tenerse en consideración las grandes desigualdades sociales existentes en el país, que tienen como consecuencia que solamente una pequeña proporción de la población pueda asemejarse en poder adquisitivo y en hábitos a la población de países occidentales. En efecto, los ingresos medios de un ciudadano egipcio ascienden a 63 euros/mes y sólo aproximadamente unos 15 millones de personas componen las clases adineradas del país.

Según el PNUD, el índice de Gini (indicador de distribución de la renta) para Egipto es del 34,4%, similar al 34,7% para España. No obstante, hay que considerar que este valor no es indicativo de la situación real de Egipto por dos razones fundamentales:

1. El Índice de Gini solamente considera las rentas salariales y no las procedentes de otras fuentes de riqueza. En Egipto las diferencias salariales no son tan altas como las diferencias de riqueza, que son el origen de las rentas de las clases más altas.

2. Las desigualdades sociales en Egipto se dan principalmente entre dos bloques de la población, siendo el más numeroso el que comprende a las clases más bajas, lo que sesgaría la estimación del coeficiente de Gini.

2.1.5. Cuentas Públicas

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

El déficit público rozaba niveles preocupantes antes de la revolución, pues se incrementó hasta alcanzar un 8,4% del PIB, motivado principalmente por la financiación de los tres paquetes de estímulo económico aprobados por el Gobierno a lo largo del ejercicio – de 2.140m€, 1.250m€ y 1.400m€ - y la simultánea disminución de los ingresos públicos, en especial, los provenientes del canal de Suez, como consecuencia de la crisis económica internacional.

Los efectos de la revolución hacen que se prevea que aumente hasta el 9,6% en 2010/2011 como consecuencia del incremento de los subsidios al consumo de productos básicos como carburantes, pan, azúcar, tabaco y té (presupuestados como el 26% del gasto público en FY 2010/11), la subida de sueldos de empleados públicos y pensiones, la reducción de la recaudación de impuestos y el incremento del tipo del tipo de interés de la deuda pública egipcia (se ha incrementado en 200 puntos básicos desde el 25 de enero). No obstante, el GoE ha revisado a la baja sus previsiones de déficit para 2011/2012 al 8,6%, si bien no deja claro dónde se producirán los recortes de gasto público.

La deuda pública representaba a finales de 2010 el 78,5% del PIB, un nivel alto pero no preocupante y justificado por las medidas anticíclicas adoptadas.

El Banco Central de Egipto había gestionado con acierto la política monetaria durante los años de la crisis económica internacional, consiguiendo una notable estabilidad del tipo de cambio de la libra egipcia frente a las principales divisas. El considerable nivel de reservas internacionales acumuladas hasta principios de 2011 ha ofrecido margen de maniobra al Banco para defender la cotización de la libra durante un tiempo.

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

2.2. Previsiones macroeconómicas

La revolución y el período de transición política que se abrió a partir de la dimisión de Mubarak, tuvieron un impacto negativo en la economía egipcia, principalmente sobre el turismo y la IDE. Así, la cifra de crecimiento para 2010/11 se quedó en el 1,8% cuando las previsiones antes de la revolución eran del 5,8%. En cualquier caso, la economía egipcia está muy diversificada, de modo que se estima una recuperación gradual a lo largo del año fiscal 2011/12. La cifra que se baraja para el incremento del PIB se sitúa en el entorno del 3%.

El impacto sobre el sector turístico y la IDE incrementará el saldo negativo de la balanza por cuenta corriente y debilitará a la libra egipcia, que sufrirá una depreciación, lo que provocará tensiones inflacionistas, que últimamente se han visto compensadas por el bajo nivel de la demanda interna y que han ayudado a contener la inflación.

La inflación continuará siendo el principal punto débil del cuadro macroeconómico egipcio. Además de la depreciación de la moneda, hay otros dos factores que contribuirán a su incremento: las subidas periódicas de los precios de los alimentos y las subidas salariales generalizadas que se han acordado tras la revolución.

El déficit público se incrementará hasta niveles de dos dígitos y la deuda pública superará el 80% del PIB, lo que requerirá de supervisión y control por parte de las autoridades económicas.

El déficit comercial egipcio se redujo al 1,1% del PIB en 2010/11 desde niveles del 11,% el año anterior. El dinamismo del sector exportador no petrolero dependerá, en buena medida, de la recuperación económica europea, ya que la U.E. es el principal cliente de Egipto.

La posibilidad de que los efectos negativos de la revolución permanezcan a medio y largo plazo dependerá del ritmo al que avance el proceso de estabilización política y la

confianza que genere en la población y en los inversores y turistas extranjeros. El turismo es un sector clave en términos de ingresos de divisas y creación de empleo (se estima que 5 millones de personas viven directa o indirectamente de este sector) y de su capacidad depende en buena medida la recuperación económica.

2.3. Otros posibles datos de interés económico

2.4. Comercio Exterior de bienes y servicios

Egipto es un país cada vez más abierto al exterior. Su grado de apertura alcanzaba en 2010/2011 el 33,5%. Desde 2004, Egipto ha acometido un ambicioso proceso de liberalización comercial y desarme arancelario. En los últimos años, se han negociado y suscrito una serie de acuerdos de librecambio, que han convertido a Egipto en una buena plataforma para acceder a otros mercados. Cabe mencionar el Acuerdo de Asociación suscrito con la Unión Europea (UE), en virtud del cuál se lleva a cabo un proceso de desmantelamiento arancelario dividido en varias velocidades según grupos de productos: 4 años para productos necesarios en Egipto, 10 años para productos intermedios, 12 años para otros productos terminados y 16 años para automóviles.

Asimismo, existen acuerdos de librecambio con Turquía, los socios del Acuerdo de Agadir (Marruecos, Túnez y Jordania), los diecinueve Estados africanos que conforman COMESA *(Common Market for Eastern and Southern Europe)* y los países PAFTA *(Pan-Arab-Free Trade Area*), que incluyen a Emiratos Árabes Unidos, Arabia Saudita, Kuwait, Bahrein y Líbano, entre otros.

2.4.1. Apertura Comercial

Desde Egipto se accede con trato preferencial incluso al mercado estadounidense, gracias al Acuerdo QIZ, en virtud del cual se puede exportar al mercado norteamericano a cero arancel, siempre que los productos tengan un componente israelí del 10,5% y egipcio del 35%, como mínimo. Hasta ahora el acuerdo QIZ se aplicaba únicamente al sector textil, pero se está negociando su ampliación a otros sectores como el de nuevas tecnologías.

El primer socio comercial de Egipto es la Unión Europea, de donde provienen el 35,6% de sus importaciones y a donde en 2010/11 se dirigió el 42,4% de sus exportaciones. Los principales proveedores europeos son Italia o Alemania en primer lugar, seguidos de Francia y Reino Unido. España ocupó el sexto lugar como proveedor en 2010.

Estados Unidos, que tradicionalmente había sido el segundo socio comercial, ha pasado a ocupar un cuarto puesto al haber sido superado por los países asiáticos y africanos, y por los países árabes.

El fuerte incremento del peso del comercio con Asia y África, en especial, con China e India, había ido cobrando importancia en los últimos años, siendo fomentado por el Gobierno egipcio, dentro de su política de diversificación de mercados y, por tanto, de riesgos.

2.4.2. Principales socios comerciales

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

Cuadro 3: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES	Año	Año		Año		Año	
(Datos en)	2008/09	2009/10	% Δ	2010/11	% Δ		% Δ
Total	50.342	48.993	-2,7	50.777	3,6		
Unión Europea	18.835	17.891	-5,0	18.098	1,2		
Otros países Europa	5.419	6.014	11,0	5.417	-9,9		
Rusia y CEI	1.635	1.360	-16,8	850	-37,5		
EEUU	7.476	5.300	-29,1	5.974	12,7		
Países árabes	4.751	5.405	13,8	6.644	22,9		
Resto África y Asia	9.945	11.077	11,4	11.474	3,6		
Australia	215	246	14,3	353	43,4		
Otros países	2.067	1.701	-17,7	1.967	15,7		

Cuadro 4: PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES	Año	Año		Año		Año	
(Datos en)			% Δ		% Δ		% Δ
Total	25.169	23.873	-5,1	26.993	13,1		
Unión Europea	8.544	8.480	-0,8	11.437	34,9		
Otros países Europa	899	1.073	19,3	1.705	58,9		
Rusia y CEI	161	120	-25,6	192	59,8		
EEUU	6.422	4.409	-31,3	3.600	-18,3		
Países árabes	3.852	4.761	23,6	4.865	2,2		
Resto África y Asia	3.784	3.781	-0,1	4.569	20,8		
Australia	14	18	29,8	15	-18,6		
Otros países	1.493	1.231	-17,5	610	-50,4		

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

2.4.3. Principales sectores de bienes (Importación y Exportación)

Egipto tiene un déficit comercial estructural debido principalmente al crecimiento de su población. Las importaciones de refinados del petróleo y de productos alimenticios siguen teniendo un peso importante. Egipto depende del exterior para satisfacer las necesidades alimenticias de su población. No obstante, el crecimiento de la inversión y el desarrollo económico del país han provocado un aumento notable de las importaciones de bienes de equipo. Las reducciones arancelarias de los últimos años han supuesto, asimismo, un incremento del peso relativo de los bienes de consumo en las cifras de importación.

Las exportaciones egipcias se concentran en los hidrocarburos (petróleo y gas), que representan el 47% del valor total de las exportaciones. La apertura del mercado a la inversión extranjera y los acuerdos de librecambio suscritos por Egipto hacen prever una mayor diversificación de las exportaciones egipcias en los próximos años.

Cuadro 5: PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS	Año	Año		Año		Año	
(Datos en millones US $)	2008/09	2009/10	%	2010/11	%		
Total Exportaciones	25.169	23.873	-5	26.993	13		
1. Combustibles minerales y derivados, de los cuales:	11.365	10.635	-6	12.605	19		
Petróleo bruto	4.004	4.475	12	5.662	27		
Derivados del petróleo	7.000	5.784	-17	6.747	12		
Carbón vegetal y derivados	68	76	12	64	-16		
2. Algodón	83	125	51	221	77		
3. Materias primas, de las cuales:	920	1.273	38	1.415	11		
Patatas	11	46	337	43	-7		
Cítricos	13	18	37	31	67		
Plantas medicinales	14	21	53	19	-10		
Especias y vainilla	2	7	238	6	-10		
Cacahuetes	8	4	-49	-	-		
Lino bruto	1	12	892	1	-90		
4. Productos semiterminados, de los cuales:	1.910	1.625	-15	2.802	72		
Carbón	74	82	12	114	38		
Esencias oleicas y resinas	8	16	101	40	146		
Aluminio sin alear	57	46	-18	74	59		
Hilo de algodón	102	127	25	212	67		
5. Productos terminados, de los cuales:	10.555	10.071	-5	10.850	8		
Arroz	77	215	179	26	-88		
Verduras en conserva y secas	5	4	-35	-	-		
Cebolla seca	4	6	58	14	146		
Productos farmacéuticos	455	394	-14	458	16		
Fertilizantes	740	725	-2	1.136	57		
Alfombras y otros cobertores del suelo	135	170	25	198	17		
Artículos de hierro y acero	490	577	18	527	-9		
Artículos de aluminio	337	358	6	328	-8		
Confección	608	666	10	771	16		
Textil de algodón	519	484	-7	628	30		
6. Otros productos	419	270	-36	41	-85		

Fuente: Banco Central de Egipto

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

Cuadro 6: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS	Año	Año		Año		Año	
(Datos en millones US $)	2008/09	2009/10	% var	2010/11	% var		% Δ
Total importaciones	50.342	48.993	-3	50.777	4		
1. Combustibles minerales y derivados, de los cuales:	4.904	3.820	-22	4.658	22		
Productos del petróleo	4.419	3.284	-26	4.032	23		
Carbón vegetal y derivados	163	121	-26	186	53		
2. Materias primas, de los cuales:	6.465	5.545	-14	7.356	33		
Petróleo bruto	2.613	1.877	-28	1.911	2		
Trigo	1.228	1.402	14	2.461	75		
Maíz	501	507	1	822	62		
Tabaco	408	510	25	580	14		
Hierro bruto	348	254	-27	481	89		
Algodón	99	107	8	108	1		
3. Bienes intermedios, de los cuales:	16.653	16.264	-2	15.805	-3		
Grasas, aceites y lubricantes y derivados	1.418	1.248	-12	1.497	20		
Productos químicos orgánicos e inorgánicos	2.119	1.730	-18	1.691	-2		
Plásticos y sus derivados	1.169	1.455	25	1.252	-14		
Madera y artículos de madera	923	899	-3	949	6		
Papel, cartón y sus derivados	891	1.127	27	1.030	-9		
Artículos de hierro y acero	4.158	3.260	-22	2.858	-12		
Aluminio y sus derivados	278	347	25	324	-6		
Goma y artículos de goma	348	450	29	421	-6		
4. Bienes de inversión, de los cuales:	11.871	10.022	-2	10.420	4		
Ordenadores	692	1.011	46	807	-20		
Motores, generadores, transf. y sus piezas	365	677	86	965	43		
Vehículos de transporte para pasajeros	28	37	32	40	10		
Componentes de automoción	1.335	1.872	40	1.962	5		
Aparatos eléctricos para telecomunicaciones	783	777	-1	743	-4		
Aparatos ópticos	428	648	52	491	-24		
5. Bienes de Consumo (a+b)	9.602	12.250	28	12.274	0		
a) Bienes de consumo duradero, de los cuales:	2.041	3.337	64	2.865	-14		
Refrigeradores y congeladores eléctricos	151	218	44	193	-11		
Televisores y sus piezas	58	108	87	112	4		
Automóviles	908	1.281	41	887	-31		

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

b) Bienes de consumo tradicional, de los cuales:	7.561	8.913	18	9.409	6		
Lácteos, huevos y miel	360	402	12	473	18		
Azúcar refinada	65	40	-38	55	38		
Productos farmacéuticos	1.654	2.032	23	1.889	-7		
Insecticidas	21	32	53	31	-1		
Confección	608	826	36	789	-4		
Textil algodón	367	479	31	544	13		
6. Otros Productos	2.450	1.091	-56	265	-76		

Fuente: Banco Central de Egipto

2.4.4. Principales sectores de servicios (Importación y Exportación)

La balanza de servicios, tradicionalmente superavitaria, se basa en dos grandes partidas: los ingresos por turismo, 10.589 millones de dólares en 2010/2011, un 8,6% por debajo del año precedente, y los ingresos procedentes del Canal de Suez, que se vieron reducidos en un 24% a lo largo de los dos pasados años fiscales, hasta alcanzar los 4.517m$ en 2009/2010, como consecuencia de la crisis económica mundial. Sin embargo, la reactivación del comercio internacional ha tenido su consecuencia directa sobre el tráfico de barcos en el Canal de Suez, que en 2010/2011 obtuvo una recaudación de más de 5.000m$, lo que sitúa a niveles de 2007/08. Actualmente un 7% del tráfico marítimo mundial pasa por el Canal de Suez, pero se espera aumentar esta cifra hasta el 15%-20% en los próximos años, por la mejoras que se están llevando a cabo en el puerto de Port Said (ha pasado a ser el tercer puerto más grande del Mediterráneo) y por los problemas técnicos que está teniendo el Canal de Panamá, como consecuencia del incremento del nivel del mar.

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

2.5. Turismo

En el año fiscal 2009/2010 los ingresos por turismo superaron por primera vez a los ingresos por exportaciones de petróleo y gas, alcanzando los 11.600 millones de $, es decir, un 10,5% más que el año anterior. El sector registró un crecimiento notable, alcanzándose la cifra record de 14 millones de visitantes, y ello a pesar de la crisis económica mundial. La tendencia al crecimiento continuó durante el tercer trimestre de 2010, ingresando el país 3.700 millones de $, una cifra record hasta ese momento.

Con el estallido de la revolución de enero se produjo una caída de visitas al país, de modo que a lo largo del año fiscal 2010/2011 el número de turistas se aproximó a los 12 millones, mientras que los ingreros por turismo se redujeron hasta los 10.600 milllones de $, viéndose superados por las remesas de emigrantes y los ingresos procedentes por la exportación de petróleo.

La aportación del turismo al PIB se sitúa en torno al 7%, se estima que crea 1,8 millones de empleos directos y que 5 millones de personas dependen indirectamente de este sector para vivir. En algunas zonas del Alto Egipto y en ciertos lugares de la costa del Mar Rojo, el turismo es prácticamente la única fuente de empleo.

El turismo de sol y playa es el más numeroso en Egipto, representando aproximadamente el 67% del total. Los principales países emisores de turistas son Rusia (2 millones de

turistas al año), Reino Unido (1,3 millones), Alemania (1,2 millones) Italia (un millón). Otros países como Francia, Polonia, Libia, Arabia Saudita y Estados Unidos alcanzaron la cifra de 361.000 turistas en 2010.

2.6. Inversión extranjera

Desde hace cinco años, Egipto aparece entre los "top reformer" en la clasificación de países que realiza el grupo Banco Mundial en la publicación "Doing Business".

El instrumento legal de la política de promoción de inversiones lo constituye la Ley 8/97, también conocida como la Ley de Incentivos y Garantías a la Inversión.

La ley, de marzo de 1997, crea una lista de actividades para la inversión extranjera. Estas actividades son las siguientes: recuperación de tierras cultivables al desierto, sector pesquero, avícola y ganadero; industria y minería; turismo; transporte marítimo; transporte refrigerado para productos agrícolas y otros productos alimentarios, así como silos; transporte aéreo y sus servicios; vivienda; desarrollo inmobiliario; industria petroquímica; establecimiento sanitario que ofrece al menos un 10% de sus servicios gratuitos; infraestructuras: aguas, electricidad, carreteras y comunicaciones; capital-riesgo; "software" informático; proyectos financiados por el Fondo Social para Desarrollo; "leasing"; y, servicios para el mercado de capitales.

Además de la Ley 8/97 existe la ley 83/2002 de Zonas Económicas Especiales (Special Economic Zones / SEZ) que da beneficios y ventajas a los proyectos industriales, agrícolas y de servicios.

El gobierno ha introducido otros incentivos indirectos a través de enmiendas de algunas leyes existentes y del establecimiento de otras nuevas leyes con el fin de facilitar los procedimientos para los proyectos de inversión:

- La Ley 158/1998 enmienda la ley del Mercado de Capitales (95/1992) que protege a los inversores contra fraudes, manipulación de precios y el abuso de información privilegiada.
- La Ley 3/1998 facilita la creación de empresas solamente por medio de notificación sin la obligación de adquirir aprobación previa.
- La Ley de Comercio promulgada en 1999 regula todos los asuntos relacionados con el comercio en general, contratos comerciales, transferencias bancarias, documentos comerciales (incluidos los cheques) y quiebra.
- La nueva Ley de la Firma Electrónica aprobada por el parlamento en el 17 de abril del 2004 contiene 30 artículos y permite el uso de documentos electrónicos tanto por el gobierno como los empresarios.
- La ONE-STOP SHOP creada por la Autoridad General de Inversión y Zonas Francas (The General Authority For Investment and Free Zones / GAFI) para facilitar la creación de empresas ofreciéndoles toda la información sobre nuevas leyes y exenciones de impuestos y aduanas.
- Ley 82 de 2002 sobre derechos de la propiedad intelectual.
- Ley 141 de 2004 sobre desarrollo de las pequeñas empresas.
- Ley 3 de 2005 de protección de la competencia y la regulación de las prácticas monopolistas.
- Ley 67 de 2006 sobre protección del consumidor.

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

La IDE neta en Egipto ya se vio notablemente afectada por la crisis financiera internacional. En 2008/2009 se redujo un 39,3% respecto al año fiscal 2007/08, en el que se alcanzó la cifra record de 13.200m$. En 2009/10 se volvió a reducir un 16,6%, hasta 6.760m$, como consecuencia de una disminución de las inversiones en el sector hidrocarburos, que representan habitualmente más del 65% de la cifra de IDE. Los datos 2010/11 muestran una nueva reducción, esta vez del 67%, respecto al año anterior, ya que la inversión neta tan solo alcanzó los 2.188m$, atribuida no solamente a una nueva reducción en la inversión en el sector hidrocarburos (la inversión neta cayó en 500m$), sino a la situación de transición política en la que se encuentra inmerso el país desde la revolución de enero de 2011. Desde mediados de 2009 aumentó la inversión en cartera, de forma que en antes de la revolución de enero de 2011 Egipto mantenía notable solvencia, con unas Reservas Internacionales de 34.000m$, que han permitido defender la libra egipcia, a pesar de las fuertes salidas de capital que se produjeron en los primeros meses del año (solo entre enero y marzo se produjo una desinversión en cartera por valor de 6.000m$).

El stock total de IDE en Egipto en el periodo 2002-2010 excede los 70.000m$ y los flujos de inversión proceden de la UE (35% del total) y de EE.UU., principalmente. Dentro de la UE destacan el Reino Unido (20% del total), Bélgica, Francia e Italia. La inversión de países árabes se ha venido situando en torno al 16% de la IDE, la mitad de la cual procede de E.A.U. La mayor parte de la inversión se ha concentrado en el sector petrolero, gas, sector inmobiliario y automoción.

El flujo de inversión bruta hacia Egipto ascendió a 9.600 millones de dólares en 2010/11. La Unión Europea fue el principal inversor en el país, aportando el 64% de esa cifra. El principal inversor comunitario y mundial fue el Reino Unido, cuyos flujos de inversión alcanzaron los 4.307 millones de dólares (un 71% del total comunitario), seguido por Bélgica (13%), Alemania (4,5%), Italia (4%) y Francia (3,7%). Tras la UE, el mayor inversor es EE.UU., observándose un progresivo incremento de la presencia de países del Golfo Pérsico y Arabia Saudita. La inversión extranjera sigue concentrándose especialmente en el sector hidrocarburos, donde se dirigió el 69% de la IDE del año fiscal 2009/10.

A pesar de la caída registrada en los flujos de IDE, es de esperar que ésta se vea impulsada por parte de inversores de los países del Golfo (sobre todo Qatar, Emiratos Árabes y Arabia Saudita), que se han comprometido a destinar fondos millonarios para impulsar las inversiones en Egipto en sectores como turismo, construcción, petróleo, transporte, agricultura, educación o sanidad, entre otros.

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

2.6.1. Novedades en la legislación

Desde hace cinco años, Egipto aparece entre los "top reformer" en la clasificación de países que realiza el grupo Banco Mundial en la publicación "Doing Business".

El instrumento legal de la política de promoción de inversiones lo constituye la Ley 8/97, también conocida como la Ley de Incentivos y Garantías a la Inversión.

La ley, de marzo de 1997, crea una lista de actividades para la inversión extranjera. Estas actividades son las siguientes: recuperación de tierras cultivables al desierto, sector pesquero, avícola y ganadero; industria y minería; turismo; transporte marítimo; transporte refrigerado para productos agrícolas y otros productos alimentarios, así como silos; transporte aéreo y sus servicios; vivienda; desarrollo inmobiliario; industria petroquímica; establecimiento sanitario que ofrece al menos un 10% de sus servicios gratuitos; infraestructuras: aguas, electricidad, carreteras y comunicaciones; capital-riesgo; "software" informático; proyectos financiados por el Fondo Social para Desarrollo; "leasing"; y, servicios para el mercado de capitales.

Además de la Ley 8/97 existe la ley 83/2002 de Zonas Económicas Especiales (Special Economic Zones / SEZ) que da beneficios y ventajas a los proyectos industriales, agrícolas y de servicios.

El gobierno ha introducido otros incentivos indirectos a través de enmiendas de algunas leyes existentes y del establecimiento de otras nuevas leyes con el fin de facilitar los procedimientos para los proyectos de inversión:

- La Ley 158/1998 enmienda la ley del Mercado de Capitales (95/1992) que protege a los inversores contra fraudes, manipulación de precios y el abuso de información privilegiada.
- La Ley 3/1998 facilita la creación de empresas solamente por medio de notificación sin la obligación de adquirir aprobación previa.
- La Ley de Comercio promulgada en 1999 regula todos los asuntos relacionados con el comercio en general, contratos comerciales, transferencias bancarias, documentos comerciales (incluidos los cheques) y quiebra.
- La nueva Ley de la Firma Electrónica aprobada por el parlamento en el 17 de abril del 2004 contiene 30 artículos y permite el uso de documentos electrónicos tanto por el gobierno como los empresarios.
- La ONE-STOP SHOP creada por la Autoridad General de Inversión y Zonas Francas (The General Authority For Investment and Free Zones / GAFI) para facilitar la creación de empresas ofreciéndoles toda la información sobre nuevas leyes y exenciones de impuestos y aduanas.
- Ley 82 de 2002 sobre derechos de la propiedad intelectual.
- Ley 141 de 2004 sobre desarrollo de las pequeñas empresas.
- Ley 3 de 2005 de protección de la competencia y la regulación de las prácticas monopolistas.
- Ley 67 de 2006 sobre protección del consumidor.

2.6.2. Inversión extranjera por países y sectores

La IDE neta en Egipto ya se vio notablemente afectada por la crisis financiera internacional. En 2008/2009 se redujo un 39,3% respecto al año fiscal 2007/08, en el que se alcanzó la cifra record de 13.200m$. En 2009/10 se volvió a reducir un 16,6%, hasta 6.760m$, como consecuencia de una disminución de las inversiones en el sector hidrocarburos, que representan habitualmente más del 65% de la cifra de IDE. Los datos 2010/11 muestran una nueva reducción, esta vez del 67%, respecto al año anterior, ya que la inversión neta tan solo alcanzó los 2.188m$, atribuida no solamente a una nueva reducción en la inversión en el sector hidrocarburos (la inversión neta cayó en 500m$), sino a la situación de transición política en la que se encuentra inmerso el país desde la revolución de enero de 2011. Desde mediados de 2009 aumentó la inversión en cartera, de forma que en antes de la revolución de enero de 2011 Egipto mantenía notable solvencia, con unas Reservas Internacionales de 34.000m$, que han permitido defender la libra egipcia, a pesar de las fuertes salidas de capital que se produjeron en los primeros meses del año (solo entre enero y marzo se produjo una desinversión en cartera por valor de 6.000m$).

El stock total de IDE en Egipto en el periodo 2002-2010 excede los 70.000m$ y los flujos de inversión proceden de la UE (35% del total) y de EE.UU., principalmente. Dentro de la UE destacan el Reino Unido (20% del total), Bélgica, Francia e Italia. La inversión de

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

países árabes se ha venido situando en torno al 16% de la IDE, la mitad de la cual procede de E.A.U. La mayor parte de la inversión se ha concentrado en el sector petrolero, gas, sector inmobiliario y automoción.

El flujo de inversión bruta hacia Egipto ascendió a 9.600 millones de dólares en 2010/11. La Unión Europea fue el principal inversor en el país, aportando el 64% de esa cifra. El principal inversor comunitario y mundial fue el Reino Unido, cuyos flujos de inversión alcanzaron los 4.307 millones de dólares (un 71% del total comunitario), seguido por Bélgica (13%), Alemania (4,5%), Italia (4%) y Francia (3,7%). Tras la UE, el mayor inversor es EE.UU., observándose un progresivo incremento de la presencia de países del Golfo Pérsico y Arabia Saudita. La inversión extranjera sigue concentrándose especialmente en el sector hidrocarburos, donde se dirigió el 69% de la IDE del año fiscal 2009/10.

A pesar de la caída registrada en los flujos de IDE, es de esperar que ésta se vea impulsada por parte de inversores de los países del Golfo (sobre todo Qatar, Emiratos Árabes y Arabia Saudita), que se han comprometido a destinar fondos millonarios para impulsar las inversiones en Egipto en sectores como turismo, construcción, petróleo, transporte, agricultura, educación o sanidad, entre otros.

Cuadro 7: INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAISES Y SECTORES	**Año**	**Año**		**Año**		**Año**	
(Datos en millones US $)	**2008/09**	**2009/10**	**%**	**2010/11**	**%**		% Δ
POR PAISES (total)	**12.836**	**11.008**	**-14**	**9.754**	**-13**		
Reino Unido	3.232	4.926	52	4.037	-13		
EEUU	3.515	1.425	-59	1.791	26		
Bélgica	1.5427	930	-40	777	-16		
Emiratos Árabes Unidos	1.037	304	-71	411	35		
Alemania	103	110	7	275	150		
Italia	32	70	-3	247	264		
Francia	1.303	254	13	227	-21		
Holanda	134	129	-4	146	13		
Arabia Saudita	365	514	-37	206	-36		
Catar	185	53	33	192	172		
Suiza	236	155	-28	159	42		
POR SECTORES							
Industria manufacturera	852	456	-46	n.d.	n.d.		
Agricultura	76	262	243	n.d.	n.d.		
Construcción	226	305	35	n.d.	n.d.		
Finanzas	441	874	98	n.d.	n.d.		
Servicios	283	383	35	n.d.	n.d.		

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

Turismo	122	247	103	n.d.	n.d.		
Comunicaciones y TI	727	63	-91	n.d.	n.d.		
Inmobiliaria	138	305	121	n.d.	n.d.		
Petróleo	9.667	7.577	-22	n.d.	n.d.		
Otros	305	538	76	n.d.	n.d.		

2.6.3. Operaciones importantes de inversión extranjera

2.6.4. Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

Como parte de la estrategia de atracción de inversiones, Egipto creó en el año 2004 el Ministerio para la Inversión, del que dependía la agencia de promoción de inversiones GAFI, punta de lanza de la promoción de inversiones en el país. Sin embargo, tras la revolución de enero de 2011 los asuntos relacionados con la inversión extranjera en el país pasaron a depender directamente del Primer Ministro. La página web de la agencia es http://www.gafinet.org/. Esta agencia aglutina los servicios de apoyo al inversor que ofrece el gobierno desde la creación de empresas hasta las fases de seguimiento y *aftercare*.

En abril de 2011 GAFI propuso una serie de medidas encaminadas a mejorar el clima empresarial para el inversor y de este modo incrementar la presencia de empresas extranjeras en Egipto. Así, se pretende cancelar la necesidad de aprobación inicial por parte de IDA (Industrial Development Agency) en relación con los proyectos industriales de inversión; sería GAFI la autoridad que evaluara esta aprobación aunque luego trasladara la ejecución material a IDA. En cuanto al registro de empresas, se van a simplificar los procedimientos, de modo que la constitución de sucursales o de oficinas de representación llevará un máximo de tres días frente a seis meses, que es el tiempo que solía dilatarse el proceso anteriormente.

Dentro de la propuesta, también se pretende finalizar la segunda fase de la implantación del *E-payment*, que permitiría llevar a cabo los pagos de las tasas administrativas de manera electrónica.

COMESA Investment Forum (abril de cada año).

2.6.5. Ferias sobre inversiones

2.7. Inversiones en el exterior. Principales países y sectores

No existen datos disponibles.

Cuadro 8: INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES	Año	Año		Año		Año	
(Datos en)			% Δ		% Δ		% Δ
POR PAISES							

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

POR SECTORES							

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

2.8. Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas

Como se ha comentado anteriormente, la balanza comercial egipcia es tradicionalmente deficitaria. Su saldo negativo suele ser compensado por los saldos positivos de las balanzas de servicios (ingresos por turismo y por el Canal de Suez), así como por las transferencias del exterior, partida que refleja tanto las transferencias públicas realizadas por donantes oficiales a Egipto, como privadas, en la forma de remesas de emigrantes. Este último flujo tiene una importancia creciente en la economía egipcia y en 2010/11 alcanzó los 12.600 millones de dólares, convirtiéndose en la primera fuente de divisas del país.

En el año fiscal 2010/2011 la balanza de pagos obtuvo un saldo negativo global de 9.754m$ (-4,1% del PIB) frente al superávit de 3.355m$ registrado el año anterior. El déficit de la balanza comercial tuvo prácticamente la misma dimensión (-23.800m$) y continúa siendo una debilidad estructural de la economía egipcia. La balanza por cuenta corriente no consiguó regresar a valores positivos y registró un déficit de 2.769m$, es decir, un 36% inferior al año anterior. La balanza de capital, registró una caída de los flujos netos del 160%, porque pasó de un flujo neto de 8.300m$ a -4.800m$, provocado principalmente por las desinversiones en cartera generadas por el ambiente de incertidumbre creado por la situación de transición política en la que se encuentra inmerso el país.

CUADRO 9: BALANZA DE PAGOS

BALANZA DE PAGOS				
(Datos en millones US $)	**2007/08**	**2008/09**	**2009/10**	**2010/11**
CUENTA CORRIENTE	**888**	**-4.424**	**-4.318**	**-2.769**
Balanza Comercial (Saldo)	-23.415	-25.173	-25.120	-23.764
Balanza de Servicios y Rentas (Saldo)	14.966	12.502	10.339	7.878
Turismo y viajes	7.931	7.748	9.264	8.476

BALANZA DE PAGOS				
(Datos en millones US $)	**2007/08**	**2008/09**	**2009/10**	**2010/11**
Otras rentas y servicios	7.035	4.754	1.075	-598
Balanza de Transferencias (Saldo)	9.338	8.247	10.463	13.137
Administraciones Públicas	961	614	954	753
Remesa de Trabajadores	8.559	7.806	9.753	12.593
Otras privadas	-182	-173	-244	-209
CUENTA DE CAPITAL Y FINANCIERA	**7.558**	**2.285**	**8.325**	**-4.824**
Cuenta de capital (saldo)	2	-3	-36	-33
Inversiones directas	13.237	8.113	6.758	2.189
Inversiones de cartera	-1.374	-9.211	7.879	-2.551
Inversiones directas en el exterior	-1.113	-1.341	-977	-958
Inversiones de cartera en el exterior	-960	-411	-522	-118
Otras inversiones	-2.656	4.233	-4.777	-3.353
Derivados financieros	-	-	-	-
Reservas	-5.420	3.378	-3.356	9.754
Errores y Omisiones	-3.025	-335	-652	-2.162

Fuentes: Banco Central de Egipto

Última actualización: diciembre 2011

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

2.9. Reservas Internacionales

El país tiene una posición relativamente cómoda de solvencia, ya que las Reservas Internacionales se situaban en 22.071m$ a finales de octubre de 2011, equivaliendo a unos seis meses de importaciones, según el CBE.

2.10. Moneda. Evolución del tipo de cambio

Desde que en 2003 se permitiera la libre fluctuación del tipo de cambio de la libra egipcia (EGP) frente al dólar, ésta ha mantenido una notable estabilidad. El tipo de cambio estaba estabilizado en torno a 1US$ = 5,5EGP antes de la revolución, pero en marzo de 2011 la libra se depreció hasta 1US$= 5,9EGP y se ha mantenido relativamente estable desde entonces. La salida de capitales que se produjo en el periodo enero-marzo de 2011 unido a la menor entrada de divisas por turismo o IDE provocó esta ligera depreciación de la libra egipcia.

2.11. Deuda Externa

La deuda externa de Egipto tiene un nivel manejable y está bien estructurada, correspondiendo en su mayoría a vencimientos a largo plazo de deuda soberana en términos concesionales.

A finales del año fiscal 2009/10, el total de deuda externa ascendía a 34.906 millones de $, de los cuales el 92,1% correspondía a vencimientos a medio y largo plazo y solo el 7,8% a vencimientos a corto plazo. El 84% del total de la deuda externa correspondía a deuda multilateral y a préstamos bilaterales con garantía soberana (Club de París), en su mayoría, en términos concesionales.

La deuda externa representaba a finales de 2011 un 15,2% PIB, lo que refleja una tendencia descendiente en los últimos años.

2.12. Calificación de riesgo

Para CESCE, la política de cobertura a corto plazo está abierta mientras que a medio y largo plazo se estudian las operaciones caso por caso.

El hecho de que Egipto se encuentre inmerso en un proceso de transición política ha provocado que las agencias evaluadoras de riesgo hayan revisado sus calificaciones a la baja a lo largo de este último año.

Standard & Poor's rebajó a finales de noviembre su calificación a B+, cuando ya en octubre Egipto había sufrido una rebaja a BB-.

En ese mes de octubre, Moody's había rebajado la calificación de Egipto desde Ba2 a B1 con perspectiva negativa

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

2.13. Principales objetivos de política económica

No cabe duda de que la situación política actual plantea importantes retos para mantener la estabilidad fiscal y financiera, pero también ofrece la oportunidad histórica de reformar las instituciones y sentar las bases de un crecimiento más equitativo y sostenible, que explote las fortalezas económicas del país (población dinámica y relativamente bien formada, bajos costes de producción, dimensión del mercado, acceso privilegiado a otros mercados y enclave geográfico) y genere empleo. No hay que olvidar que la economía egipcia estaba capeando la crisis económica mundial con bastante éxito hasta la revolución, registrando tasas de crecimiento en torno al 5% anual. Las claves de este éxito económico estaban, en primer lugar, en las reformas estructurales acometidas antes del estallido de la crisis financiera internacional, de las que cabe destacar la reducción y simplificación arancelaria y fiscal, la reforma del sistema financiero, el proceso de privatización y el establecimiento de un marco legal muy atractivo para los inversores, que le hizo ocupar durante cuatro años consecutivos el puesto de top reformer en la publicación del Grupo BM "Doing Business".

Entre las prioridades del actual gobierno están el fomento del crecimiento económico y el empleo basado en el sector privado, el apoyo a las pequeñas y medianas empresas y la redistribución de la renta.

3. RELACIONES ECONOMICAS BILATERALES

3.1. Marco Institucional

3.1.1. Marco general de las relaciones

España y Egipto mantienen unas excelentes relaciones bilaterales. España se percibe como un país amigo, próximo a la cultura árabe. El nivel de relaciones económico-comerciales está lejos de equipararse con ese buen entendimiento político-cultural. La presencia empresarial española, aunque creciente, es mucho menor que la que tienen sus principales socios comerciales: Italia, Francia, Alemania, Reino Unido y EE.UU. La participación de grandes empresas en los sectores de energías renovables y gas licuado, así como la reputación de las infraestructuras españolas ha proyectado una buena imagen en los sectores energético y de transporte. No obstante, en general, se considera que la oferta industrial española es de inferior calidad a la de los países anteriormente mencionados.

España mantiene relaciones diplomáticas con Egipto desde julio de 1950, una vez que se levantó la recomendación de la ONU de retirada de embajadores en Madrid.

3.1.2. Principales Acuerdos y Programas

Acuerdo de Cooperación técnica en materia de turismo. En vigor desde 1976.

Acuerdo de cooperación económica e industrial (en vigor, publicado en el BOE 28-1-93).

Acuerdo para la promoción y la protección recíproca de inversiones (3-11-92, en vigor desde 26-4-94).

Convenio para evitar la doble imposición (3-10-03, en vigor desde 30-05-06).

Programa de cooperación financiera (firmado el 06-02-08 y en vigor desde el 14 de enero de 2009).

Tratado de Cooperación y Amistad (firmado el 06-02-08 y principios de 2009).

3.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

Textiles: Al activarse la nueva interpretación del artículo 8 del Decreto Nº770/2005 de Regulación de la Ley Nº118/1975 de Importación y Exportación del Ministerio de Comercio, se exige a la empresa la aportación de un Certificado de Registro de las Marcas en España, por cada marca que comercializa en Egipto. Además, en virtud de la nueva interpretación del Artículo 8 en relación al "producer" las aduanas egipcias exigen anexar a cada factura un listado de fábricas, incluyendo números de teléfono y direcciones de email, para aquellos productos exportados fuera del acuerdo preferencial UE-Egipto. Dicha información es altamente confidencial.

Calzado: A patir de noviembre la aduana egipcia exige exhaustivas pruebas de laboratorio para el calzado fabricado en China, Emiratos o el Sudeste Asiático, lo que retrasa considerablement la comercialización de estos artículos y afecta a los franquiciados de empresas españolas de moda y complementos.

Agroalimentarios: Está prohibida la importación de pollo troceado, se limita la impoprtación de carne de vacuno y se ponen dificultades a la importación de miel, cerdo y alcohol. Se ha prohibido la importación de trigo con ambrosia, lo que afecta a prácticamente todo el trigo europeo, si bien España no exporta.

Registro de medicamentos y otros productos químicos: los requisitos exigidos para el obligatorio registro son excesivos y en ocasiones su tramitación se demora en exceso por cuestiones burocráticas. No se permite el registro de fertilizantes que tengan componentes biológicos.

Legalización de la documentación en el Consulado Egipcio en España: Aunque esta norma ha quedado anulada en el marco del Acuerdo de Asociación UE-Egipto (Decreto Ministerial nº 1859/2004), algunas aduanas egipcias continúan exigiendo la legalización de documentos.

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

Seguridad del Estado: Esta entidad que depende directamente de la presidencia prohíbe en ocasiones de manera aleatoria ciertas importaciones, por considerarlas material de defensa y doble uso.

Bioagentes para plagas: Está prohibida su importación.

3.2. Intercambios Comerciales

El peso del comercio bilateral entre España y Egipto es reducido, ya que Egipto representó en 2010 un 0,56% de nuestras importaciones totales y un 0,5% de nuestras exportaciones. Dentro de la UE, en 2009, España ocupó el 2º lugar como cliente y el 6º como proveedor de Egipto, escalando una posición respecto al año anterior. En 2010 ocupó el número 30 en el ranking de mercados más importantes para las exportaciones españolas y el puesto 36 como suministrador.

El saldo comercial bilateral es negativo para España desde que en 2005 comenzara a operar la planta de licuefacción de gas de Unión Fenosa en Damietta. Las exportaciones de gas hacia España se han venido situando en cifras en torno a los 1.300-1.400 m€ anuales. No obstante, en los últimos años, en especial en 2010, se redujo considerablemente el déficit comercial de España con Egipto, por el notable incremento de nuestras exportaciones, como consecuencia del dinamismo mostrado por la economía egipcia y por la reducción de la cantidad de gas que nos exporta Egipto.

En efecto, en 2008, las exportaciones españolas a Egipto alcanzaron los 666 m€, un 43% más que el año anterior y en 2009 se incrementaron un 24,9% respecto al ejercicio anterior, alcanzando los 832m€ (mientras que las ventas de España al resto del Mundo cayeron un 16%). En 2010 continuó esa tendencia creciente, registrándose un incremento del 9,6% respecto al año anterior, pues nuestras exportaciones alcanzaron los 911,8m€. Sin embargo, durante los primeros nueves meses de 2011, nuestras exportaciones se redujeron un 19% respecto al mismo periodo del año anterior, como consecuencia de la repercusión de los eventos políticos en la economía egipcia.

Las importaciones procedentes de Egipto, por su parte, ascendieron en 2008 a 1.575 m€, aumentando un 8,2% con respecto a 2007. Debido a la caída del precio internacional del petróleo y del gas (representa el 75% de nuestras importaciones), en 2009 el valor de nuestras importaciones de Egipto (1.439m€) se redujo ligeramente (un 8,6%). En 2010 nuestras importaciones sufrieron una caída del 6,5% debido fundamentalmente a la reducción del suministro de gas a la planta de Unión FENOSA (algo que está en vías de solución). En el periodo enero-septiembre de 2011, no obstante, nuestras importaciones se han recuperado, incrementándose casi un 26% respecto al mismo periodo del año anterior como consecuencia del incremento del suministro de gas a España tras los sucesivos atentados que ha sufrido el gaseoducto hacia Jordania e Israel.

En cuanto a la composición tradicional de nuestras exportaciones destacan: Aparatos mecánicos (16,6%); Cobre y sus manufacturas (15,6%); Fundición hierro y acero (15,2%); Titanio y materias colorantes (7,3%); Aparatos eléctricos (4,7%); Vehículos (4,6%); Manufacturas de plástico (3,3%).

3.2.1. Exportaciones españolas al país

Cuadro 10: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA	Año	Año		Año		Año	
(Datos en millones euros)	2008	2009	%	2010	%		% Δ
Todos los capítulos	666	838	26	912	9		

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

84 MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	104	167	61	151	-10		
74 COBRE Y SUS MANUFACTURAS	25	115	354	142	24		
72 FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	32	90	183	139	54		
32 TANINO; MATERIAS COLORANTES; P	82	50	-39	66	34		
85 APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	114	100	-13	43	-57		
87 VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR	50	34	-31	42	21		
39 MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.	37	26	-29	30	16		
88 AERONAVES; VEHÍCULOS ESPACIALE	0	2	388	27	1.559		
48 PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURA	24	21	-13	22	5		
73 MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO	34	51	51	21	-59		
29 PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS	14	16	14	18	13		
30 PRODUCTOS FARMACÉUTICOS	7	12	72	14	24		

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (España)

3.2.2. Importaciones españolas

Cuadro 11: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA	**Año**	**Año**		**Año**		**Año**	
(Datos en millones euros)	**2008**	**2009**	**%**	**2010**	**%**		**% Δ**
Todos los capítulos	1.575	1.435	-9	1.346	-6		
27 COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL.	1.192	1.084	-9	860	-21		
31 ABONOS	45	63	41	73	16		
72 FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	43	16	-62	69	322		
87 VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR	2	52	3.222	63	22		
62 PRENDAS DE VESTIR, NO DE PUNTO	50	56	13	57	1		
28 PRODUCT. QUÍMICOS INORGÁNICOS	41	27	-34	37	34		
41 PIELES (EXC. PELETER.); CUEROS	29	24	-17	31	33		

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

88 AERONAVES; VEHÍCULOS ESPACIALE	0	0	1.320	19	434.693		
85 APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	9	12	35	16	28		
76 ALUMINIO Y SUS MANUFACTURAS	35	5	-85	15	184		
61 PRENDAS DE VESTIR, DE PUNTO	18	18	0	14	-18		
39 MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.	13	4	-67	10	141		
63 ARTÍC. TEXTIL-HOGAR; PRENDERÍA	7	7	0	9	22		

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (España)

3.2.3. Evolución del saldo de la Balanza Comercial bilateral

Cuadro 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	Año	Año		Año		Año	
(Datos en millones euros)	2008	2009	%	2010	%		% Δ
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	666	838	26	912	9		
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	1.575	1.435	-9	1.346	-6		
SALDO	-909	-597	-34	-434	-27		
TASA DE COBERTURA (%)	42	58	38	68	16		

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (España)

3.3. Intercambios en el sector servicios (especial referencia al turístico)

Cuatro empresas hoteleras españolas están presentes en el mercado egipcio: **Partner Hoteles** gestiona hoteles en Sharm, Luxor y Alejandría. La cadena ha resultado, asimismo, adjudicataria de la gestión de dos hoteles-barco estatales en Assiout y Sohag (Alto Egipto) y un hotel en Balyana (junto al templo de Seti I de Abydos). **Melià** gestiona cuatro hoteles en Sharm El Sheikh y cuenta con una capacidad global de 2000 habitaciones. **El grupo Barceló** ha abierto recientemente un hotel en Giza-Cairo y piensa expandirse hacia Sharm y Marsa Alam.

Numerosas empresas españolas de ingeniería y consultoría españolas prestan sus servicios en el mercado egipcio. También hay una notable presencia de franquicias españolas de moda.

3.4. Flujos de inversión

3.4.1. De España en el país

Desde 1993, el stock de inversión bruta española en Egipto es de 697m€ y de Egipto en nuestro país es de 47,5 millones de euros. La principal inversión española es la planta de gas natural licuado de Unión Fenosa y la segunda la realizada por Cementos La Unión en una planta de cemento y clinker que será a partir de 2011 la tercera más grande de

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

Egipto. Le siguen en importancia la industria química, la producción y distribución eléctrica relacionada con el gas, la extracción de petróleo y gas, materiales de construcción, agroindustria y hostelería.

Es significativo y da idea de lo atractivo del mercado que tras la revolución y, a pesar de inestabilidad política, varias empresas españolas de sectores muy variados se están implantando en el país. Nos referimos a CaixaBank (ha abierto una oficinade representanción en El Cairo), ISOCOLD (invierte unos 43m€ en almacenes para cadena de frío), Applus+ (certificados de calidad para importaciones textiles, juguetes y materiales de construcción, con intención de ampliar la certificación al parque móvil egipcio, de 4,3m de vehículos) y Vitrocolor (amplía su inversión en fabricación de vídrio para decoración).

CUADRO 13: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

INVERSION DIRECTA ESPAÑOLA. BRUTA Y NETA. SECTORES					
(Datos en millones euros)	**2008**	**2009**	**%**	**2010**	**%**
INVERSIÓN BRUTA (no etve)	21,3	36,5	70,9	16,3	-55,3
INVERSIÓN NETA (no etve)	21,3	36,5	70,9	14,8	-59,3
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES					
SERVICIOS FINANCIEROS, EXCEPTO SEGUROS Y FONDOS PENSION	4,8	36,5	3,4	-	-
INDUSTRIA DE LA ALIMENTACIÓN	0,1	-	-	-	-
FABRICACIÓN DE OTROS PRODUCTOS MINERALES NO METÁLICOS	16,3	-	-	-	-
FABRICACIÓN DE MATERIAL Y EQUIPO ELÉCTRICO	-	-	-	16,3	-
FABRICACIÓN DE MAQUINARIA Y EQUIPO N.C.O.P.	-	-	-	-	-
SEGUROS, REASEGURO, FONDOS PENSION, EXCEPTO S.SOCIAL	0,2	-	-	-	-

Fuente: Ministerio de Industria, Turismo y Comercio (Datainvex)

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

3.4.2. Del país en España

La inversión de Egipto en España se reduce prácticamente a la toma de control de la empresa de energía eólica M-Torres de la multinacional eléctrica egipcia Elsewedy. También cabe destacar la producción de productos metálicos y la construcción.

Prohibición a la exportación de determinados productos para garantizar el abastecimiento del mercado interior. Este tipo de medidas ha afectado recientemente a las exportaciones de cemento, clinker (prohibido hasta octubre de 2010) y de arroz.

Titularidad del terreno. Una gran parte del territorio egipcio está en manos del Ejército, también hay territorios cuya titularidad es de tribus bereberes, lo que complica la adquisición de superficie para la inversión. El Gobierno ha creado las zonas industriales, en parte, para sortear este problema.

Lentitud y mal funcionamiento de las distintas administraciones públicas, en particular de las municipalidades y gobiernos regionales; inseguridad jurídica, por aplicación retroactiva de ciertas normas; falta de transparencia del marco jurídico; falta de un

mecanismo de solución de diferencias ágil a pesar del establecimiento de los tribunales económicos 2008.

Falta de seguridad jurídica. El Cumplimiento de los contratos no suele ajustarse a lo escrito en ellos y cuando se rescinden es muy difícil llegar a un acuerdo equitativo de reparto de activos. El Gobierno aplica normas con efectos retroactivos.

Revisión de privatizaciones. Tras la revolución se ha cuestionado el proceso privatizador y se han revocado tres privatizaciones de plantas de confección textil. Este proceso amenaza con extenderse a otros sectores, como el bancario o el cementero. Por fortuna, las empresas españolas no han adquirido empresas públicas egipcias con lo que no se han visto afectadas por este asunto.

Aumento de las primas de riesgo. Todas las agencias de rating han rebajado la calificación de la deuda egipcia, lo que ha encarecido los costes financieros de las empresas inversoras. Esto afecta especialmente a la empresa Aqualia, del grupo FCC, que tiene un contrato BOO para una planta de tratamiento de agua. También ha aumentado el riesgo de depreciación de la libra frente al dólar.

CUADRO 14: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

INVERSION DIRECTA DEL PAIS EN ESPAÑA. BRUTA Y NETA. SECTORES					
(Datos en millones euros)	**2008**	**2009**	**%**	**2010**	**%**
INVERSIÓN BRUTA (no etve)	40,4	2,9	-92,8	0,3	-91,0
INVERSIÓN NETA (no etve)	40,4	2,9	-92,8	0,3	-91,0
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES					
CONSULTORÍA INFORMÁTICA	-	-	-	0,3	-
FABRICACIÓN DE MATERIAL Y EQUIPO ELÉCTRICO	39,6	-	-100,0	-	-
CONSTRUCCIÓN DE EDIFICIOS	-	2,8	-	-	-
COMERCIO MAYOR E INTERM COMERCIO, EXCEP. VEHÍ. MOTOR	0,0	-	-100,0	-	-
COMERCIO AL POR MENOR, EXCEPTO DE VEHÍCULOS DE MOTOR	-	0,0	-	-	-
ACTIVIDADES AUXILIARES A LOS SERVICIOS FINANCIEROS	-	0,0	-	-	-
ACTIVIDADES INMOBILIARIAS	0,8	0,0	-99,7		
ACTIVI. AGENCIAS VIAJE, OPERADOR TURÍST. RESERVAS	-	0,1	-	-	-

Fuente: Ministerio de Industria, Turismo y Comercio (Datainvex)

3.5. Deuda

La deuda de Egipto con nuestro país ascendía a 454,87 millones de euros (333,60 M€ deuda comercial y 121,26M€ deuda FAD), cifra que sitúa a Egipto como el cuarto deudor de España, representando el 5,31% del total de la deuda de terceros países con España. Egipto no registra ningún impago con nuestro país.

EEUU se comprometió a implementar un programa de 1.000m$ de conversión de deuda por inversiones y ha exhortado a los países del G8 a que hagan lo mismo. Alemania,

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

Italia, Bélgica y Noruega han secundado la iniciativa americana. Alemania, por su parte, anunció formalmente el 27 de mayo la puesta en marcha de un programa de estas características por valor de 300 M€ a distribuir en los próximos cuatro años. Los demás países no han precisado la cuantía.

España no tiene pensado aplicar un programa de conversión a Egipto, porque la Ley de Deuda Externa lo reserva a países altamente endeudados y Egipto no se encuentra, por el momento, dentro de esos parámetros.

Dentro de los países de la zona, Arabia Saudita ha ofrecido 4.000 M$ a Egipto en forma de créditos blandos y donaciones.

3.6. Oportunidades de negocio para la empresa española

Egipto en un mercado que supera los 80 millones de potenciales consumidores, siendo el tercer país más poblado de África, tras Nigeria y Etiopía. Se estima que aproximadamente el 20% de la población tiene un poder adquisitivo medio y alto. Adicionalmente, desde Egipto se accede a un inmenso mercado regional, gracias los acuerdos de librecambio suscritos con otros países o áreas geográficas, como Turquía, los socios del Acuerdo de Agadir (Marruecos, Túnez y Jordania), los diecinueve Estados africanos que conforman COMESA *(Common Market for Eastern and Southern Europe)* y los países PAFTA *(Pan-Arab-Free Trade Area*), que incluyen a Emiratos Árabes Unidos, Arabia Saudita, Kuwait, Bahrein y Líbano, entre otros.

3.6.1. El mercado

Desde Egipto se accede con trato preferencial incluso al mercado estadounidense, gracias al Acuerdo QIZ para textiles, en virtud del cual se puede exportar al mercado norteamericano a cero arancel, siempre que los productos tengan un componente israelí del 10.5% y egipcio del 35%, como mínimo.

La demanda interna ha mostrado un gran dinamismo en los últimos años, a pesar de la crisis económica, lo que demuestra la confianza del consumidor en las políticas del Gobierno.

En cuanto a la actividad económica, cabe mencionar El Cairo y Alejandría como los dos principales núcleos de población en los que se concentra prácticamente toda la actividad del país.

Ya se ha comentado con anterioridad que Egipto se consolida como la cuarta economía de la zona en términos de PIB.

3.6.2. Importancia económica del país en su región

La siguiente tabla refleja una comparación entre las principales variables económicas de los países de la región en 2010.

	Var. PIB (%)	PIB (millardos de USD)	PIB per capita (USD)	Población (milones)
Egipto	5,1	216,8	2.771,40	78,2
Jordania	3,4	27,1	4.434,80	6,1
Libia	10,6	77,9	12.062,40	6,5

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

	Var. PIB (%)	PIB (millardos de USD)	PIB per capita (USD)	Población (milones)
Qatar	15,9	126,5	74.422,60	1,7
Arabia Saudí	3,4	434,4	16.641,40	26,1
Emiratos Árabes	2,4	239,6	47.406,60	5,1
Argelia	3,8	158,9	4.477,80	35,5
Marruecos	4	91,7	2.868,10	31,9

Fuente: Fondo Monetario Internacional

3.6.3. Oportunidades comerciales

En general, la industria egipcia se encuentra en pleno proceso de modernización y reestructuración, de modo que entre los sectores de mayor interés para la exportación española cabe destacar principalmente los bienes de equipo (aparatos mecánicos, aparatos eléctricos, vehículos automóviles y conjuntos industriales) puesto que el país no cuenta con la tecnología necesaria para la fabricación de maquinaria de calidad. La pujante industria petroquímica demanda especialmente componentes.

Recientemente, se ha disparado la demanda de productos relacionados con la seguridad de los hogares y las empresas, por el incremento de la delincuencia.

Por otra parte, el fuerte crecimiento de la población, unido a la alta afluencia de turistas obliga a las autoridades egipcias a acometer constantemente proyectos de mejora y ampliación de infraestructuras; la maquinaria de construcción y obras públicas es otro de los sectores con grandes oportunidades para la exportación española.

Asimismo, los proyectos de recuperación de tierras al desierto para su uso agrícola llevan asociada una importante demanda de equipos necesarios para el desarrollo de una agricultura moderna. Aumenta la demanda de equipos de irrigación, tratamiento de aguas y desaladoras.

3.6.3.1. Compras del sector público

3.6.3.2. Sectores con demanda potencial de importaciones

El sector del transporte está atrayendo tanto inversión privada extranjera como pública. Ha sido el gran beneficiario de los tres paquetes de estímulo económico aplicados por el Gobierno en 2009/10 a infraestructuras intensivas en mano de obra (carreteras, puertos, suministro y tratamiento de agua, etc.).

Finalmente es necesario fijar nuestra atención en las obras del metro de El Cairo, la futura construcción del metro de Alejandría y el nuevo túnel que cruzará el golfo de Suez. Nuestras exportaciones se concentran en bienes de equipo y maquinaria. En Egipto existe un segmento de la población de renta muy alta, estimado en alrededor de aproximadamente 15 millones de personas, que suponen un importante potencial en el sector de bienes de consumo.

3.6.4. Oportunidades para invertir

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

3.6.4.1. Concesiones, Privatizaciones y otras

3.6.4.2. Sectores con demanda potencial de inversión extranjera

Habría que mencionar: telecomunicaciones, turismo, agroalimentario, componentes de automoción, textil, procesado de alimentos, tratamiento de aguas y, a largo plazo, el sector financiero cuando realmente se liberalice.

El sector energético (tanto convencional como renovable) ofrece buenas oportunidades para la inversión, ya que en el plan quinquenal del Gobierno 2012-2017, se establece el objetivo de aumentar la capacidad generadora hasta 11.850MW.

La pujanza del sector construcción hace atractiva la inversión en producción de materiales y otros productos de construcción como el cemento, ya que para satisfacer su fuerte demanda, el Gobierno planea conceder 11 nuevas licencias de construcción de cementeras.

A pesar de que la coyuntura actual no favorece el turismo, Egipto no deja de ser un destino único en términos de interés histórico-artístico y para los amantes del turismo de sol y playa. En 2009/2010 se alcanzó la cifra record de 14 millones de visitantes y el objetivo del anterior gobierno era alcanzar los 18 millones de turistas anuales para el 2015, habilitar más de 500 Km de costas y construir y modernizar varios aeropuertos, lo que representa grandes oportunidades de negocio para el inversor español. Asimismo, para el año 2017 se pretendía haber creado 315.000 plazas hoteleras.

El sector de la telecomunicación es un sector floreciente en Egipto con la consiguiente demanda de productos y servicios que conlleva. Las oportunidades de inversión más inmediatas son las referentes a "public data" (datos públicos) y servicios de Internet, redes locales inalámbricas, servicios de telefonía móvil y comercio electrónico (e- Egypt).

Otras oportunidades de inversión se dan en la implantación de "offshore call centers", que han venido creciendo un 50% anualmente, ya que se pretende convertir Egipto en una especie de India de Oriente Medio.

El procesamiento de alimentos en el sector agrícola, para hacerlos aptos para la exportación sigue siendo un terreno prácticamente virgen.

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

3.6.5. Fuentes de financiación

La mayoría de los países donantes de la OCDE tienen una activa presencia en Egipto. EEUU, Japón, Alemania, Francia o Italia financian proyectos en sectores de infraestructuras de transporte, comunicaciones y medioambiente interesantes para las empresas españolas. La Comisión Europea también desarrolla actividades de interés dentro del marco la política de vecindad. La cantidad asignada a Egipto dentro del Instrumento de Vecindad (IEVA o ENPI, según sus siglas inglesas) para el periodo 2011-2013 es de 449.29 millones de euros.

Por otro lado, se espera que los acuerdos de asociación publico-privados que el Gobierno pretende aplicar al transporte, la energía, el turismo, el tratamiento de residuos sólidos, el suministros y tratamiento de agua, la educación y la sanidad, multipliquen los recursos financieros disponibles para estos sectores en el presupuesto del Estado.

Tras la revolución de enero, varios han sido los países y organismos internacionales que han ofrecido apoyo financiero a Egipto. Así, además de los países donantes de la OCDE mencionados anteriormente, habría que añadir a Arabia Saudita, Qatar o Emiratos Árabes entre los países de la región, o al Banco Islámico de Desarrollo, el Banco Europeo para la

Reconstrucción y el Desarrollo o el Banco Europeo de Inversiones entre las agencias de financiación multilateral.

3.7. Actividades de Promoción

MISIONES COMERCIALES DIRECTAS FINALES 2011 Y 2012

FECHAS	ASOCIACIÓN / CÁMARA	SECTOR
21 – 24 noviembre 2011	FLUIDEX	Manipulación de Fluidos
16-20 Abril 2012	AMEC ALIMENTEC	Maquinaria alimentación
22-24 Abril 2012	SIDEREX	Siderex
7-11 Mayo	MAFEX	Ferrocarril
15-18 Octubre	CC Bilbao	Multisectorial
12-15 Noviembre	ANMOPYC	Construcción
11-19 Diciembre	AFME	Material Eléctrico

MISIONES INVERSAS 2011

FECHAS	FERIA/ ORGANIZADOR	SECTOR	DESTINO
15-18 de marzo	FIGAN-FIMA GANADERA	Producción Animal	Zaragoza
23 – 26 marzo	FERROFORMA	Ferretería	Bilbao
10 – 12 mayo	COMPONEXPO	Componentes , Semielaborados y Accesorios para Mueble, Madera e Interiorismo	Zaragoza
14 – 16 junio	CONVENCION MAFEX	Servicios Ferroviarios	Zaragoza (Institucional)
27 – 29 junio	CONVENCION FLUIDEX	Manipulación de Fluidos	Bilbao
8 – 10 noviembre	HYGIENALIA/ASFEL	Artículos y productos de limpieza	Valencia

FERIAS CON APOYO ICEX 2011

FECHAS	FERIA	SECTOR
4-6 mayo	AQUATECH	Tecnología del agua (Cancelada)
10-13 mayo	MIFE	Franquicia
23-27 junio	INTERBUILD	Construcción
31 oct- 2 nov	WORLD WIND ENERGY CONFERENCE	Renovables

3.8. Previsiones a corto y medio plazo de las relaciones económicas bilaterales

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

4. RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

Intereses de España. Nuestro país siempre ha fomentado estrechar lazos con nuestros socios mediterráneos y ha apoyado con interés todas las iniciativas de liberalización que conlleven una mayor integración. Sólo así y junto a políticas domésticas coherentes se logrará un crecimiento equilibrado. En el marco de la "Unión por el Mediterráneo" se pretende reforzar los logros alcanzados hasta ahora y conseguir de forma eficaz su continuidad real completando la realización de una zona de libre comercio.

La Unión Europea es el principal socio comercial de Egipto. Representó en 2010 el 36,5% de las importaciones egipcias y el destino del 35,5% de sus exportaciones. Los principales proveedores europeos por orden de importancia en ese año fueron Alemania (2.964m€), Italia (2.936m€), Francia (1.826m€) y Reino Unido (1.298m€). España ocupó el sexto lugar como proveedor con un 6,1% de la cuota de mercado comunitario.

4.1. Con la Unión Europea

Peso comercial de Egipto. La UE es el principal socio comercial de Egipto, con una cuota de mercado en 2010 de 36%. El comercio bilateral (importaciones más exportaciones comunitarias) alcanza los 20.500m€ y arroja un superávit a favor de la UE de 7.500m€. La Unión también es el principal inversor en el país (ha desbancado a EE.UU. en este ranking), ya que emitió en 2009 el 60% de los flujos de inversión directa extranjera que recibió el país

En cuanto a la composición de los intercambios, las exportaciones de la Unión Europea se componen básicamente de productos manufacturados y semimanufacturados, seguidos de materias primas. La mayor parte del valor de las exportaciones egipcias provienen del sector de hidrocarburos (44,5%), mientras que las manufacturas y semimanufacturas compuestas principalmente por productos textiles, y químicos han ido descendiendo considerablemente en los últimos años.

4.1.1. Marco Institucional

Marco institucional. En 1995 la UE lanzó el Proceso de Barcelona basado en su parte comercial en el establecimiento de una Zona de Libre Comercio entre la UE y los países mediterráneos para el 2010. Se configuraría a través de una red de Acuerdos de Asociación (AA) de la UE con sus socios mediterráneos y de Acuerdos de Libre Comercio (ALCs) entre ellos (dimensión Sur-Sur). Así, las relaciones comerciales entre la UE y Egipto se enmarcan en el Acuerdo de Asociación UE-Egipto, firmado en Luxemburgo el 25 de junio de 2001 y entrando en vigor el 1 de junio del 2004.

El Proceso Euromediterráneo se ha complementado con la Política Europea de Vecindad (PEV), iniciativa de la Comisión de 2003, cuyo principio descansa en la diferenciación, es decir, cada país vecino avanza en función de su disponibilidad y fomenta una profundización específica y diferenciada de las relaciones UE con sus socios.

Los principales instrumentos para la aplicación de la PEV son los Planes de Acción de Vecindad. En julio de 2005 la UE y Egipto adoptaron su Plan de Acción Conjunto de la PEV para un periodo de tres a cinco años (2007-2013) que establece una amplia gama de prioridades en ámbitos muy diversos pero que sigue la misma dirección que la agenda de reformas elaborada por Egipto para los próximos años.

En 2008, el Proceso de Barcelona quedó subsumido en el proyecto *Unión para el Mediterráneo*, que agrupa a 43 países (los 27 de la UE y 16 de sus vecinos de las riberas

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

este y sur del Mediterráneo) y, que además de todo lo realizado hasta ahora, incluye una cartera de proyectos prioritarios en sectores específicos a fin de impulsar la integración regional.

Negociaciones y cuestiones comerciales. En el 4º Consejo de Asociación de abril 2008, Egipto propuso reforzar las relaciones con la UE, al amparo del Acuerdo de Asociación y del Plan de Acción de la Política Europea de Vecindad.

El 1 de junio de 2010 entró en vigor el Acuerdo de liberalización del comercio de productos agrícolas y de la pesca. En lo que se refiere a las concesiones egipcias, aunque en principio Egipto proponía la liberalización total e inmediata salvo bebidas alcohólicas y tabaco, el resultado de la negociación indica que las concesiones finales fueron peores que las esperadas al no conseguirse concesiones en productos porcinos; para otros productos (como las pastas alimenticias, bollería, conservas de hortalizas, chocolate) hubo reducciones arancelarias sin límites de cantidad y para el pollo entero y queso fresco además se establecieron contingentes. En general, la liberalización comunitaria es total e inmediata, salvo una lista de productos sensibles, para los que se previeron concesiones limitadas. En el Consejo se aprobó junto con el acuerdo una declaración conjunta que recogía las sensibilidades esgrimidas por los EEMM en relación con normas Sanitarias y Fitosanitarias (SPS) y sobre Barreras Técnicas al Comercio (TBT).

En cuanto a las Negociaciones para el establecimiento de un *Mecanismo de Solución de Diferencias (MSD) bilateral*, éstas se han concluido con Egipto. El acuerdo, que se había rubricado en julio de 2008, se firmó en los márgenes de la Conferencia Ministerial de UE-Euromed, celebrada en Bruselas en noviembre de 2010.

El Acuerdo de Asociación también abarca *la liberalización progresiva del comercio de servicios y derecho de establecimiento* de conformidad con el GATS. Desde 2008 la Comisión ha conseguido abordar negociaciones formales con Marruecos, Egipto, Túnez e Israel. En general, los servicios no constituyen un interés ofensivo para nuestros socios mediterráneos (excepto para Israel). Sus reivindicaciones se centran en aquellas cuestiones que pueden acercarse a la movilidad de trabajadores. Con Egipto, nunca ha habido intercambio de ofertas. El tema de los visados es muy importante para los socios euromediterráneos y consideran que es necesario facilitarlo para que la comunidad empresarial pueda beneficiarse de lo obtenido en el acuerdo.

Finalmente, en relación con la *convergencia regulatoria en productos industriales*, Egipto está trabajando para trasponer a su legislación la Directiva sobre Seguridad General de los Productos, además de armonizar la legislación sectorial, con vistas a negociar un Acuerdo de Evaluación de Conformidad (CAAs) de productos industriales. En concreto, los sectores priorizados son, juguetes y aplicaciones de gas. Por todo ello, no se espera que las negociaciones con Egipto se inicien antes de mediados/finales de 2011.

En materia de integración regional, es integrante del Acuerdo de Agadir (que Marruecos, Túnez, Jordania y Egipto firmaron en febrero de 2004 y que entró en vigor en marzo de 2007). Supone la creación de una verdadera zona de libre comercio entre estos cuatro países a través de la eliminación de aranceles en su comercio de bienes, pero no supone la adopción de un arancel exterior común, es decir, no constituye una unión aduanera. Es importante remarcar que Egipto firmó un ALC con los países EFTA, que entró en vigor en agosto del 2007. Por otro lado, Egipto ha firmado ALC con: Líbano, Siria, Marruecos, Túnez, Jordania y Turquía, y tiene firmado un Protocolo-QIZ (Zonas Industriales Cualificadas por sus sigles en inglés). Adicionalmente Egipto forma parte del GAFTA, Gran Zona Árabe de Libre Comercio.

En agosto de 2006, adoptó el Protocolo PanEuroMed en reglas del origen que le permite la acumulación con la UE y que se aplica actualmente. No obstante, en 2007 se alcanzó el acuerdo político de incorporar a los Balcanes a la acumulación PEM. Este fue el detonante para que se decidiera optar por un instrumento jurídico alternativo para los países Euromediterráneos, Este instrumento jurídico es la Convención de Reglas de Origen, que a día de hoy está pendiente de firma.

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

4.1.2. Intercambios Comerciales

Cuadro 15: INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA U.E.	Año	Año		Año		Año	
(Datos en millones euros)	2007	2008	%	2009	%	2010	%
EXPORTACIONES	10.400	12.743	23	10.381	-19	14.772	42
IMPORTACIONES	7.034	8.234	17	7.034	-15	7.075	1

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

(Ver apartado 3.1.3)

4.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

4.2. Con las Instituciones Financieras Internacionales

Las instituciones internacionales mantienen una activa presencia en Egipto. El Banco Mundial ha desarrollado numerosos proyectos en los sectores de medio ambiente (agua), energías renovables, infraestructura de transportes y desarrollo social. El Banco Europeo de Inversiones abrió en 2004 una oficina para Oriente Medio en El Cairo y está financiando, sobre todo, proyectos energéticos.

Desde enero de 2005 Egipto acepta las obligaciones de las secciones 2, 3 y 4 del Artículo VIII del FMI, por el que se genera el compromiso de no imposición de trabas a las transacciones internacionales de divisas

4.3. Con la Organización Mundial de Comercio

Desde enero de 1995, Egipto es miembro de la OMC y, por tanto, está sujeto a los compromisos de la Ronda Uruguay. En este contexto, Egipto se comprometió a eliminar los subsidios a la exportación, seguir unas pautas determinadas en la convocatoria de concursos públicos y realizar ciertas reducciones de aranceles que son muy significativas en uno de los países más proteccionistas del mundo, con una tasa arancelaria media del 42,2% antes del inicio del proceso.

Como consecuencia, se produjo en unos años una sustancial disminución de derechos arancelarios. La reforma arancelaria de 2004 supuso la reducción del arancel medio desde un 14,6% fijado en la anterior reforma, hasta un 9,1%. Además, significó la simplificación de la estructura arancelaria, de forma que se pasó de 13.000 partidas a 6.000 y de 27 tipos de aranceles a 5, y la supresión de las tasas administrativas aduaneras que el gobierno había establecido en 1998 con el fin de compensar la reducción de los tipos aprobada en ese año.

El gobierno egipcio llevó a cabo una segunda reforma arancelaria que se materializó en febrero de 2007. Aparte del control de la inflación, esta segunda reducción en las tasas aduaneras está también encaminada, en lo referente a productos intermedios, a reducir los costes de los fabricantes y aumentar la competitividad del mercado local. El arancel medio pasó a ser del 6,9% y el tipo máximo bajó del 40% al 30%.

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

En general, además de los aranceles, se añade un impuesto de ventas comprendido entre el 5% y el 25% al valor final en aduanas del bien importado, aunque es el 10% el tipo mayoritariamente aplicado.

Egipto sigue siendo hasta hoy un país proteccionista y aunque las reducciones arancelarias que está llevando a cabo ponen de manifiesto la voluntad de internacionalizar progresivamente su economía, su inclinación proteccionista le hace mostrar una permanente tentación a interponer trabas al comercio a través de normativas de calidad, controles fitosanitarios, normas técnicas y todo tipo de barreras de dudosa ortodoxia.

Egipto es tradicionalmente un gran importador neto de alimentos y el impacto de los compromisos de la OMC puede hacerse sentir en dos direcciones opuestas, por una parte si se suprimen las subvenciones a la exportación y se incrementa la liberalización de comercio de productos agrícolas el país puede verse perjudicado por el consiguiente aumento de los precios internacionales, por otra parte los productos agrícolas egipcios serían más competitivos en el mercado mundial, no obstante el efecto neto podría ser negativo, y por ello, Egipto, liderando a los países importadores netos de alimentos ha demandado una compensación consistente en la mejora del nivel de la ayuda alimentaria, de la asistencia técnica para el desarrollo de la agricultura y concesiones y ventajas financieras en materia de créditos y acceso a los recursos de las instituciones financieras multilaterales.

En todo caso, conviene insistir en que el principal problema con las aduanas egipcias no es tanto la normativa existente como su aplicación. Los conflictos más importantes con los exportadores no se derivan de la existencia de una norma abusiva, sino de la inaplicación de las normas existentes o la arbitrariedad en la aplicación de las mismas.

Los principales problemas son:

- La valoración arbitraria en aduana, sin ningún criterio estable.
- La negativa a aplicar normas específicas que contradicen la norma general (por ejemplo, negativa a aplicar la Ley de Inversiones que establece un arancel uniforme del 5% para todo bien de equipo necesario para una inversión acogida a dicha ley.

Egipto es un firme defensor de alcanzar un acuerdo en el marco de la Ronda Doha.

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

4.4. Con otros organismos y Asociaciones Regionales

Egipto es país miembro y sede de la liga Árabe. En el marco de los países árabes, ha desempeñado un papel importante en la creación en febrero de 1997 de la PAFTA (Pan-Arab Free Trade Agreement) o Acuerdo Panárabe de Libre Comercio, que en un principio pretendía la eliminación de los aranceles entre sus países miembros para el 1 de enero de 2008, mediante la reducción anual de un 10% durante 10 años a contar desde el 1/1/1998. Forman parte de este acuerdo, además de Egipto, otros países de la Liga Árabe como Arabia Saudita, Bahrein, EAU, Irak, Jordania, Kuwait, Líbano, Libia, Marruecos, Omán, Palestina, Qatar, Sudán, Siria, Túnez y Yemen. Argelia, por su parte, se encuentra en el proceso de adhesión a la PAFTA. En febrero de 2002 se acordó acelerar el proceso al 1 de enero de 2005, fecha en la que el Acuerdo entró en vigor.

En el pasado ya había habido intentos de asociación comercial entre países árabes, tales como el Consejo de Cooperación de los Países del Golfo (GCC), la Unión del Maghreb Árabe (UMA) y el Consejo de Cooperación Árabe (CCA) que finalmente han sido sustituidas por la PAFTA.

A pesar de establecerse como un acuerdo de libre cambio la PAFTA establece una serie de restricciones como que el 40% de los componentes de los productos intercambiados tenga su origen en la PAFTA o la existencia de listas de productos prohibidos.

En el ámbito de África, Egipto es signatario desde 1998 del COMESA (Common Market for Eastern and Southern Africa) o Mercado Común para África Oriental y Meridional. El COMESA viene operando como una Zona de Libre Comercio con arancel cero desde octubre de 2000. Está previsto el establecimiento de una Unión Aduanera en 2004 y de una Unión Monetaria con una moneda común en 2025. Los 20 países miembros del COMESA se encuentran en distintas etapas de implementación de la zona de libre comercio. Actualmente son miembros Angola, Burundi, Comores, Congo, Yibuti, Egipto, Eritrea, Etiopía, Kenia, Madagascar, Malawi, Mauritania, Namibia, Ruanda, Seychelles, Sudán, Swazilandia, Uganda, Zambia y Zimbabwe.

En 2001 Egipto, Marruecos, Jordania y Túnez alcanzaron el denominado Acuerdo de Agadir para crear una zona de libre comercio antes de 2010, fecha prevista por el Proceso de Barcelona para concluir una Zona de Libre Comercio entre la UE y los países mediterráneos. La nueva zona también estará "abierta a otros países árabes," según anunció el gobierno marroquí, refiriéndose a Argelia, Libia, Mauritania, Siria, Líbano y Palestina. Egipto ratificó dicho Acuerdo el 29 de junio de 2004 y tras la ratificación por parte del gobierno marroquí se completó la ZLC el 1 de enero de 2006. Los principales problemas ahora estriban en determinar las normas de origen a aplicar (en este caso se tiende a aplicar las normas UE, a diferencia de las negociaciones en el seno de la PAFTA, que no aceptan las normas de valor añadido de la UE -que perjudican claramente a Dubai).

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

4.5. Acuerdos bilaterales con terceros países

Egipto firmó con Estados Unidos en julio de 1999 el llamado TIFA (Trade and Investment Framework Agreement) o Acuerdo Marco para el Comercio y la Inversión, como un paso preliminar para la creación de una Zona de Libre Comercio Egipto-EEUU. Este acuerdo favorece las relaciones económicas bilaterales y facilita las relaciones entre los sectores privados de ambos países. No obstante, el paso a un mayor grado de integración parece bloqueado por la reticencia de Egipto a adoptar las reformas estructurales requeridas por EEUU.

Paralelamente, Egipto mantiene acuerdos preferenciales bilaterales con Irak, Jordania, Líbano, Libia, Marruecos, Siria y Túnez.

El 14 de diciembre de 2004 el Gobierno egipcio firmó un acuerdo histórico sobre comercio textil con Israel y los Estados Unidos y tuvo como consecuencia inmediata la creación de siete Zonas Industriales Cualificadas (QIZ) en Egipto: cuatro en El Cairo, dos en Alejandría y una en Port Said.

El acuerdo tripartito está compuesto por dos subacuerdos. El primero, firmado entre Estados Unidos y Egipto, establece la eliminación de los derechos de aduana sobre las importaciones de confección textil egipcias, siempre y cuando las empresas establecidas en una QIZ aporten al menos un 35% del valor añadido del producto final. En virtud del segundo acuerdo, firmado entre Egipto e Israel, cada uno de estos dos países aportarán al menos un tercio de ese 35% mínimo exigido (11,7% de la producción).

Otros acuerdos preferenciales en Europa y Asia incluyen los firmados con Turquía, China, y Rusia.

La política de comercio exterior de Egipto está fomentando la firma de acuerdos bilaterales con otros países. Por el momento, se consideran países objetivo Brasil, Argentina, Singapur, India y Nueva Zelanda.

4.6. Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro

Cuadro 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAIS ES MIEMBRO
- ONU - OMC - FMI - GRUPO BANCO MUNDIAL (IBRD, IDA, IFC) - UNESCO - UNCTAD - UNIDO - UNICEF - FAO - IFAD (Fondo Internacional de Desarrollo Agrícola) - OMS - Organización Mundial del Trabajo - Organismo Internacional de Energía Atómica - Unión Internacional de Telecomunicaciones - OACI (Organización de Aviación Civil Internacional) - WIPO (Organización mundial de la Propiedad Intelectual) - Organización Mundial del Turismo Ámbito regional - Banco Africano de Desarrollo - Fondo Árabe para el Desarrollo Económico y Social - Banco Árabe para el Desarrollo Económico y África (BADEA) - Autoridad Árabe para el Desarrollo y las Inversiones - Federación de Cámaras Árabes de Comercio, Industria y Agricultura - Liga Árabe - Consejo de Cooperación Árabe - Consejo de la Unidad Económica Árabe - Organización de la Conferencia Islámica - Banco Islámico de Desarrollo - Banco para el Desarrollo del Oriente Medio y Norte de África - Abu Dhabi Fund - COMESA - OUA - Comisión Económica para África - Grupo de Países No Alineados - Grupo de los 15 - Fondo Monetario Árabe

Secretaría de Estado de Comercio Exterior